

绵阳链动2+1小程序开发搭建

| | |
|------|------------------------------|
| 产品名称 | 绵阳链动2+1小程序开发搭建 |
| 公司名称 | 广州微码互联科技有限公司销售部 |
| 价格 | 1000.00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址） |
| 联系电话 | 13422202839 13422202839 |

产品详情

在中国互联网行业里，很长一段时间有BAT三座大山，巨头们往往通过自主扩张或投资进行多元化生态布局，本质是流量圈地和场景抢占，这也是存量时代的鲜明特征。在自己领地吃不饱，进行纵向、横向的扩张，进而更有效地发挥平台规模优势和用户资产。微博孵化出秒拍、一**等产品，****孵化出**、飞聊等产品，这种孵化更多是公域流量的规模化复制，进而短平快地扫荡市场。在当今的存量时代，巨头们大多在做横向扩张，有着强烈的场景垄断冲动。新浪新闻却成为一个异类，拒绝产品边界的扩张诱惑，坚持精细化运营的战略，将自己的生态做深做厚。新浪新闻的精细化运营体系，是产品创新、运营创新的融合结果，本质上是一种私域流量的挖掘和激活，用内容激发兴趣，用兴趣连接人，用圈子之类产品强化兴趣社群，形成良性的螺旋式成长。

会员**可以通过直推新的会员，让新会员也进到我们的商城系统里面来购买498元的产品，成为新**，新会员成为新**之后，就算做是你的下级**，你可以获得100元的直推奖。

邀请两个新**就能拿到200元的直推奖，同时，根据链动2+1的规则，你还可以晋升成为老板，成为老板之后，你的权限肯定是要比游客多，同时也是比**多的。

商城平台的老板不仅可以拥有直推奖，还可以拿200元的团队见点奖，除此之外，商城还是有每月免费专区，固定时间开放，老板可以通过在专区里免费领取产品，自己付个邮费就能拿到了。

链动2+1相当于二级分销，只不过链动有一个升级机制，分销则是你是哪一级就一直都在哪一级，加入到链动2+1模式需要花499元，在商城购买一个指定的大礼包，买完之后就可以申请了，加入进来之后可以从**升级成为老板，但也仅仅只是这两种身份，没有更高的等级了，小白也能一眼就看懂。

不管是商业模式，还是我们平常玩的游戏，但凡是涉及到升级，那都是有条件的，我们的链动2+1模式也

一样。**想要升级成为老板，需要邀请两个新**才行，这里就涉及到一个奖金制度了——直推奖。

我们以**的身份去推荐新的**，可以获得100元的直推奖，邀满两个**就能收到200元的直推奖了，与此同时，我们的身份也从**晋升成为了老板。

成为老板就需要脱离我们现在所在的团队了，净身出户，自己以老板的身份再去单开一条线，这个就是我们的一个脱离机制。因为我们脱离了团队，那我们的上级伞下就缺了一个下级**，所以需要我们把*开始邀请的两个**贡献给自己的上级，补位的同时还能产生裂变。

以老板的身份再去推荐一个新**，除了可以获得100元的直推奖以外，还能拿到团队开单的200元团队见点奖，我们只需要邀请够3个人，就能回本了，这个是很多模式都做不到的，而且前期的投资并不算多。

移动互联网的人口红利已经不多了，公域流量的抢夺会变得越来越白热化，同时，也会带来流量成本的飙升。私域流量是未来爆发点，也是一个平台生态质量的参照系，谁玩转私域流量，谁是未来的赢家。以用户为中心，推进内容生态和用户生态的深度连接，将在平台生态里再造出一个新世界。傻大黑粗、野蛮生长的年代，已经随风而去，社群化、智能化、精细化是未来进化方向，而不是玩命地给用户灌内容，让用户成为主人，而不是韭菜。