

绵阳链动2+1系统开发软件

产品名称	绵阳链动2+1系统开发软件
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

当前经济形势，大家心知肚明，广告主投放预算大多数在压缩，钱自然要花在刀刃上，不再撒网式覆盖，投放也会更加倾斜于**媒体平台。全景流量生态是未来大势，却也让营销变得更加复杂，而**的投放逻辑永远是以人为中心。用户规模是格局，用户质量是王道，内容气质决定用户层级，每一个巨头都有自己的长板和短板。比如，****系擅长泛娱生态和用户众包，于是在短视频方面做得不错，而腾讯却在这方面却迟迟找不到感觉。当然，用户质量的层次不是凭空而来，是长期精细化运营的用户资产累积。新浪一直是中国精英阶层喜爱的新闻资讯平台，先后孵化出新浪博客、微博等产品。新浪做新闻不止是做新闻，而是深入产业生态，走进产业、走进用户，有点像线上线下结合的新零售思维，将用户社群和品牌资产进行了很好的打通和连接。

会员**可以通过直推新的会员，让新会员也进到我们的商城系统里面来购买498元的产品，成为新**，新会员成为新**之后，就算做是你的下级**，你可以获得100元的直推奖。

邀请两个新**就能拿到200元的直推奖，同时，根据链动2+1的规则，你还可以晋升成为老板，成为老板之后，你的权限肯定是要比游客多，同时也是比**多的。

商城平台的老板不仅可以拥有直推奖，还可以拿200元的团队见点奖，除此之外，商城还是有每月免费专区，固定时间开放，老板可以通过在专区里免费领取产品，自己付个邮费就能拿到了。

链动2+1相当于二级分销，只不过链动有一个升级机制，分销则是你是哪一级就一直都在哪一级，加入到链动2+1模式需要花499元，在商城购买一个指定的大礼包，买完之后就可以申请了，加入进来之后可以从**升级成为老板，但也仅仅只是这两种身份，没有更高的等级了，小白也能一眼就看懂。

不管是商业模式，还是我们平常玩的游戏，但凡是涉及到升级，那都是有条件的，我们的链动2+1模式也

一样。 **想要升级成为老板，需要邀请两个新**才行，这里就涉及到一个奖金制度了——直推奖。

我们以**的身份去推荐新的**，可以获得100元的直推奖，邀满两个**就能收到200元的直推奖了，与此同时，我们的身份也从**晋升成为了老板。

成为老板就需要脱离我们现在所在的团队了，净身出户，自己以老板的身份再去单开一条线，这个就是我们的一个脱离机制。因为我们脱离了团队，那我们的上级伞下就缺了一个下级**，所以需要我们把*开始邀请的两个**贡献给自己的上级，补位的同时还能产生裂变。

以老板的身份再去推荐一个新**，除了可以获得100元的直推奖以外，还能拿到团队开单的200元团队见点奖，我们只需要邀请够3个人，就能回本了，这个是很多模式都做不到的，而且前期的投资并不算多。

用户层次高，女性用户占比高，成为新浪新闻的核心用户群画像，也体现了新浪新闻app的平台价值。在流量至上的年代里，很多人只看量、不看质，催生了内容生态的混乱和无序。现在看来，新浪传承了强运营的能力和基因，没有放弃新闻专业主义，也并没有因为专业而变得曲高和寡，这是一种很厉害的运营能力，不止是技术和流量，还有价值观和文化信仰。在我看来，新浪似乎正在等待一个新的媒体换代周期，自媒体时代已经处于疲劳期，很多用户的行为习惯正在回归。武术家李小龙曾说过，他不怕什么招数都会的高手，却小心炼成绝招的人。新浪新闻不太可能走向百度、****之类的路线，却有自己的绝招，精细化运营能力是同行们不容易赶超新浪的内功。