

## 德阳链动2+1系统开发软件

产品名称	德阳链动2+1系统开发软件
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

## 产品详情

过去很多人都将转型理解为转移阵地，其实对于媒体的转型，大家应该主要思考的是如何去构建媒体入口，如何重新去构建用户的关系。移动互联网时代的媒体逻辑是重建入口 + 重构关系 + 制造场景。所有的内容都是以用户为中心核心，让用户去制造、分享、传播和接受这些信息。那么如何让用户去参与到内容的创作群体中来？链接至关重要，链接人和人、链接人和信息、链接人和服务。随着二次元、非主流、轻物欲等新族群词汇的出现，80后、90后、00后在文化审美方面出现巨大的转变，这种转变伴随着整个社会的发展，族群化的特征越来越明显。品牌也是这样，没有族群化就没有品牌。

会员代理可以通过直推新的会员，让新会员也进到我们的商城系统里面来购买498元的产品，成为新代理，新会员成为新代理之后，就算做是你的下级代理，你可以获得100元的直推奖。

邀请两个新代理就能拿到200元的直推奖，同时，根据链动2+1的规则，你还可以晋升成为老板，成为老板之后，你的权限肯定是要比游客多，同时也是比代理多的。

商城平台的老板不仅可以拥有直推奖，还可以拿200元的团队见点奖，除此之外，商城还是有每月免费专区，固定时间开放，老板可以通过在专区里免费领取产品，自己付个邮费就能拿到了。

链动2+1相当于二级分销，只不过链动有一个升级机制，分销则是你是哪一级就一直都在哪一级，加入到链动2+1模式需要花499元，在商城购买一个指定的大礼包，买完之后就可以申请了，加入进来之后可以从代理升级成为老板，但也仅仅只是这两种身份，没有更高的等级了，小白也能一眼就看懂。

不管是商业模式，还是我们平常玩的游戏，但凡是涉及到升级，那都是有条件的，我们的链动2+1模式也一样。代理想要升级成为老板，需要邀请两个新代理才行，这里就涉及到一个奖金制度了——直推奖。

我们以代理的身份去推荐新的代理，可以获得100元的直推奖，邀满两个代理就能收到200元的直推奖了，与此同时，我们的身份也从代理晋升成为了老板。

成为老板就需要脱离我们现在所在的团队了，净身出户，自己以老板的身份再去单开一条线，这个就是我们的一个脱离机制。因为我们脱离了团队，那我们的上级伞下就缺了一个下级代理，所以需要我们把\*开始邀请的两个代理贡献给自己的上级，补位的同时还能产生裂变。

以老板的身份再去推荐一个新代理，除了可以获得100元的直推奖以外，还能拿到团队开单的200元团队见点奖，我们只需要邀请够3个人，就能回本了，这个是很多模式都做不到的，而且前期的投资并不算多。

社群经济在今天是一个非常重要的概念，我们必须找到一个强有力的驱动。吴晓波曾提出：“在社群的意义上，我们可以将马化腾的公式优化为：互联网=连接+价值观+内容。构筑自己的核心内容，尽量让连接的成本降为零，同时建设属于自己的社群——这便是社群经济的战略诉求。”传统的媒介界限已经被打破，任何有内容依附的事物都可以变成一种媒介。这是一款日本的产品，日本每日新闻曾这样报道过这瓶独特的矿泉水：“31款包装，在瓶身上也印有二维码，消费者可以通过扫描二维码，在手机端读到\*新新闻。”越来越多有趣的产品展现在人们的视野中，产品通过赋予媒介的属性获得用户的自我认同，用户才会去自主传播。