

办理怎样在深圳港做转口贸易

产品名称	办理怎样在深圳港做转口贸易
公司名称	深圳浩通进出口代理有限公司
价格	4500.00/件
规格参数	转口贸易:如何转口 保税区转口:怎样转口 转口流程:转口报关
公司地址	深圳市坪山区龙田街道深圳出口加工区成城发工业园A栋609号（注册地址）
联系电话	13267046660 13028866399

产品详情

1.只有A类进口单位可以办理“先支后收”的转口贸易售付汇

为了节省时间，请来电咨询于经理！

主营：转口,转口贸易,保税区转口,如何转口,怎样转口，欢迎来电微信咨询!

转口,转口贸易,保税区转口,如何转口,怎样转口

1.要那个货的包装厂先做--份桶的危包证(性能单)2.然后用性能单,提供此货的品名等信息做危包证(结果单)这个可以找代理做。3.性能单是在包装厂购买印有UN标识的包装性能使用单,--般随货物给到。危包证,是拿到性能单之后,要填写相应的表格和申请,到当地商检局办理危险品货物运输包装鉴定结果单,在上海地区的还要到IM[(商检局的包装于原料检测中心)做一份货物运输条件鉴定书。六、转口贸易操作流程案列(新加坡—保税区—美国)1、新加坡备货装船出港,提供相关资料至我司2、货物到潜后,我司换单,将货物信息申报至保税区3、报关完成,白卡运至我司保税区仓库4、根据客户指令修改信息,装船前做检验检疫5、检验检疫通过后安排白卡运送至指定地点货物装船

目前市面上是越来越多做我们转口这一行的了，更加的兴盛起来，从侧面来看，我国制造的产品出口的限制也是越来越多，贸易环境也是每况日下，毕竟，转口还是比较麻烦的，而且还会额外增加成本，不是必要的情况下，总是不乐于选择。

当然，现在你已经选择来了解它，或者可能已经在操作了，那这篇文章，你非看不可，我选了几个比较

典型的客户来做例子，让大家伙多点了解，不要脑袋一热就：我要发货！不小心就掉坑里去了，为自己跟客户和你的代理人，带来不必要的损失。

今天主要讲坑、讲问题、讲容易忽视的点，转口贸易的其他情况，各位要了解的可以关注我公众第三国转口贸易规避反倾销查看之前的一些文章了解。

客户A是好几年前的客户了，做的面料出口土耳其，面料的货值还可以，所以有操作的空间，那会是在马来西亚进行中转的。*开始的加上我qq，嗯，按着整套流程给介绍了转口是怎样的操作的，货款呀、风险呀等等，了解之后没多久，就安排发货了。

前面几票，走的很顺利，目的港客户清关也没啥问题。但是到了*后一票的时候，有三个大柜，出问题了，目的港客户那边邮件通知他：海关让他提供相关资料来证明他的货物是马来西亚生产制造的。这时客户A才告诉我具体的情况。

谈客户的时候，客户A就没把转口的情况告知客户，直接说货就是在马来西亚采购的，先把单子拿下来再说。没想到这会出问题了，这时就只能赶紧想办法补救。

但是，后面递交资料给海关，海关那边不认可，认定这票货是中国生产制造的，要收货人交反倾销税。

收货人让客户A承担反倾销税，客户A也没收齐货款，直接就在货款里面扣除，后面也没货了。

这里要提醒大家的是：你要操作转口，一定要跟收货人沟通确认好，收货人衡量其中的风险，认可之后再操作也不迟。出了问题，*后还是得通过协商来解决问题，这里更加提醒一句：货款得及时收齐！！！！

8、售货合同及发票

9、货权转移证明，如提单

10、进帐单/结汇水单/买方开来的信用证（在进帐单等单据上签注金额、日期并注明“转口贸易”）

11、涉外收入申报单(0202)（涉外收入申报单交易编码为0202第三国之间转口贸易，交易附言注明“转口贸易”）

12.付汇申报单

进口付汇备案表，（或需）列入"由外汇局审核真实性的进口单位名单"的企业（需所在地外汇局在备案表上盖章）/凭备案表支付

二、先支后收的转口贸易：

1.只有A类进口单位可以办理“先支后收”的转口贸易售付汇（上海企业）

2.营业执照/批准证书(转口贸易资格)

3.详细书面说明+公章

4.购货合同及发票

5.售货合同及发票

6.进口付汇核销单

7.买方开来的信用证或经银行核对密押的外方银行出具的付款保函

8.付汇申报单

首先也是合同和形式发票.另外咨询当地外汇局转口贸易核销对企业资料的要求.可作为付汇审核资料的参考.

以前有文件说到转口贸易合同，实务中客户说没有这样的合同，我们这里外管，做转口贸易进

口核销时，要求出示的是两份合同，一份进口，一份出口，境外到境外，目的港起运港一致，货物品名数量一致，价格当然是出口大于进口啦.此外需要客户配合，提前通知收汇时按转口贸易申报，避免遗留问题.

说实在的，如果客户不明确告知银行说是转口贸易，我们按一般贸易进口预付办理，银行表面是没什么问题的，关键是将来客户要按转口贸易核销，银行就得改核销信息了，这个很烦.

以上为转口贸易流程。

指的是那些有中间商参与的三方贸易，生产国把货物生产出来后不是直接销售给消费国客户，而是必须要经过第三国的中间商转手销售。即交易不是在生产国与消费国之间进行的，而是需要经过第三国的中间商从生产国采购该商品再销售给消费国客户。典型的特点就是“两头在外”，即生产环节和消费环节是在中间商国家外完成的。

根据货物的运输模式不同，转口贸易又分为直接转口和间接转口：

1、直接转口：货物由中间商购买后直接由生产国运往消费国，或经其他国家转运到消费国。该模式下货物不进入中间商国家(以下皆宜中国举例)，此模式又叫离岸转手买卖，该模式是闭口业务模式，即中间商在采购时已经找好下家客户了；