

365置换包包代理商城系统开发

产品名称	365置换包包代理商城系统开发
公司名称	广州企晨科技2部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区燕成路8号05铺B101-84
联系电话	17666030919 17666030919

产品详情

那么这个看似赔钱的买卖，他们是如何赚钱的呢？这还得从代理商制度说起，他们的包包这么好卖，让你花21000块钱成为他们家的代理商你会愿意吗？是不是还是很有搞头的。

数字化转型对于传统行业来说，已经是影响生产的关键。越来越多的线下零售模式转换为线上线下双向经营。

融合新零售的商业逻辑，推出“换包”模式，依托小程序商城+店商结合的方式，改变实体店引流、复购、粘性等痛点。

当你成为代理商之后，会在你的云仓里面存上100个包包，卖出去一个发走一个，直到卖完为止。

那么这些包包卖完之后，你可以赚到多少钱呢？他们的零售价是365块钱，那么每卖一个包包就有155额利润，如果这100个都卖完了，你就可以赚到15500块钱。

这个模式不再单一的销售，而是洞悉消费者的心理，迎合时尚潮流，这样的经营模式直接让“奢黛”的经营模式蹿红，试想包包看腻味了可以换，包包不符合当前季节了可以换，包包用久了也可以换，这样的好事谁不想要。

一、用户角度

花365XXX包包后，享受了12次的换包机会，可选择平台寄送或者线下置换（很好地解决的线下门店引流的问题），更能满足不同人群对包包的需求

二、商家角度

平台帮忙解决了流量问题，只需要负责卖货

三、平台角度

顺利地解决了线下门店引流难的问题，就算有疫情，也可以通过平台去引流，只要做好推广，这个模式的潜力非常大；并且还可以招收代理，分为几个阶梯，每个阶梯拿货折扣不一样，这又是一笔钱。

四、代理角度

代理商有几个梯度的，每个梯度的折扣都不一样

总代：一次性拿货100000元，享受折扣3折

一代：一次性拿货50000元，享受折扣5折

三代：一次性拿货30000元，享受折扣6折

如果代理直接推荐一代的话，那么一代的50000元货款就直接给到总代了，直接回本5万元，同理，一代推荐二代的话，二代的30000元货款也是直接给到一代的

如果总代直接推荐总代，一代直接推荐一代，那么货款是给到平台的，但是平台会给20%的奖励给到推荐人

但是二代反过来推荐一代或者总代的话，是没有奖励的

总代、一代、二代、享受团队销售额月度3%-10%的奖励

1.用365元买一款包包，每个月可以换一款新的包包，可以选择到就近的线下门店去换，间接帮线下门店引流客流量了，也可以直接在小程序上直接物流更换，每天只需要花一块钱，就有12款不同的包包背。

在线下门店代理商角度来看：

二代：一次性拿货30000元，享受折扣6折

假如：如果代理直接推荐一代的话，那么一代的50000元货款就直接给到总代了，直接回本5万元，同理，一代推荐二代的话，二代的30000元货款也是直接给到一代的

如果总代直接推荐总代，一代直接推荐一代，那么货款是给到平台的，但是平台会给20%的奖励给到推荐人但是二代返过来推荐一代或者总代的话，是没有奖励的总代、一代、二代、享受团队销售额月度3%-10%的奖励

这个模式引流效果基本不用担心，只用准备好充足的货源，短时间内就可以迅速可以出掉一大批的产品，迅速回笼资金。商家赚钱等于平台赚钱，这个模式潜力这么大，稳定下来后还可以通过招收代理，以阶梯制的方式，每个阶梯制的拿货折扣不一样，又可以刺激代理商与推销。