

爱库存怎么赚钱？把心理学知识迁移到营销上，我的收入翻倍增长

产品名称	爱库存怎么赚钱？把心理学知识迁移到营销上，我的收入翻倍增长
公司名称	捷企办互联网服务有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	中国（浙江）自由贸易试验区金华市义乌市北苑街道万达路9号701室（自主申报）（注册地址）
联系电话	17338425246 17338425246

产品详情

“对于新时代女性来说，所追求的不再是简单地获得工作的机会，而是可以自由选择自己想要的生活。所以，我加入了爱库存，成为了一名饷店店主。自此之后，爱库存怎么赚钱的问题成为了身边人问我多的问题之一。

那爱库存怎么赚钱呢？其实，谈起这门生意时，我用得多的词是“茫然”，电商对我来说就是一个自己购物的渠道，从未想过有会以此为业。但既然开了店，就会坚持做下去。把心理学知识迁移到营销上。

一、通过细节分析客户特性

为了降低被拒绝的概率，我把根据好友平时关注的点、兴趣爱好、家庭情况，分组分群。一遍又一遍地看他们在朋友圈发布的内容，做好记录，花巨大的时间和精力在前期调研上，研究客户群体特性。

二、树立良好的印象

心理学中“首因效应”在客户转化中至关重要。为了树立良好的印象，以免让自己一开口就引起对方的抵触或反感，为了更好地获取客户的信任，我不断学习与更新话术，细致到在哪个时间段宣传、细化到用哪个词语效果更好……

三、真诚更容易取得信任

克服“不好意思”之后，我豁然开朗。发现之前有些过度担忧，其实真诚地推荐产品，没有那么难。理解客户的需求，根据需求真诚地推荐好物，从熟人开始做生意，保证货品质量和个人信用，慢慢就能做出口碑，我也有了爱库存怎么赚钱的答案。

我的客户大多是宝妈，除了分享好产品，我也会在客户群里定时输出一些有关于儿童心理学、成长教育、家庭经营方向的知识。建立起友谊，信任感慢慢增加，客户想买东西的时候就会时间想起我，也会给我介绍很多新客户，收入也就越来越高了。

看到这，你心里应该有爱库存怎么赚钱的答案了吧。在爱库存有很多像我这样的女性，我们都在努力提升的路上，收获了更多。