

# 逆生元代理系统开发

产品名称	逆生元代理系统开发
公司名称	广州市存希科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区林和中路136号2层205
联系电话	18718405403

## 产品详情

逆生元微商模式开发，逆生元新零售系统开发，逆生元代理系统开发新零售时代的驱动力主要来自于大数据、云计算、智能科技为代表的新技术，这些新技术同互联网最大不同就是，它们的作用并不是通过优化业已形成的供需两端的对接渠道来实现的，而是通过深度介入到商品生产的具体流程里，从而实现行业效率的再度提升。三个级别分别是VIP会员卡、钻石会员卡、会员卡。成为VIP会员需要花1980元购买1盒逆生元产品，成为钻石会员需要花9900元购买5盒逆生元产品，成为会员需要花29700元购买15盒逆生元产品。个奖励为复购折扣，VIP会员复购8折，钻石会员复购6.5折，会员卡复购5折。第二个奖励为分享收益，VIP会员用自己的二维码推荐给下一个人消费，拿消费金额的15%作为奖励，钻石会员用自己的二维码推荐给下一个人消费，拿消费金额的20%作为奖励，会员用自己的二维码推荐给下一个人消费，拿消费金额的30%作为奖励。如果B扫描A的二维码消费1盒产品，也就是消费1980元，那么B就成为VIP，C扫B的二维码消费任意金额，此时B会得到C消费的15%作为收益，A也会得到C消费的15%（30%-15%，和VIP的差额分享收益）。第三个奖励为服务收益，也叫团队销售奖。扫A代理的二维码注册消费的B，后续的消费以及B推荐的下一级的消费都算A的团队销售额，达到5万元后，后续团队发生的消费金额，A可以拿7%；达到25万元，后续发生的消费金额A可以拿9%。以此类推，所有的收益是叠加的，只要是扫A的码注册的会员，他们日后所推荐的发展的人脉都与A有关系，所有业绩加起来高可以拿到19%。第四个奖励为市场补贴，VIP会员售出一盒补贴79元，钻石会员售出一盒补贴79元，会员售出一盒补贴99元第五个奖励为分红收益，这个奖励只有会员卡才能享受，每天享受全球业绩的加权5%分红。电商时代的商业模式是B2B模式，而新零售时代的商业模式是S2b模式。B2B模式的思维是流量思维，考虑的是如何将电商时代的元素加入到平台上，从而让供需两方在平台上实现更加高效地对接。S2b模式思维是赋能的模式，考虑的是如何通过对b端用户的深度赋能来实现行业的深度变革，从而带来的是行业内效率的提升，并且从根本上满足用户消费升级的基本需要。