

成都链动2+1小程序开发

产品名称	成都链动2+1小程序开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司业务部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区
联系电话	13480273125 18122468543

产品详情

移动社交电商，不仅仅是移动化的电商，更核心的是里面拥有了人与社交。人与人通过移动互联网拥有了更方便快捷的社交，社交通过互联网将人们的关系链进行了无限的放大，口碑和分享就像空气一样在移动互联网上无处不在。商家通过这些移动互联网带来的新优势，可以更好地连接、培育、服务用户。让商业的效率在数字化运营后得以极大的提升，让服务更加全面且及时弥补了原来传统业态时空上的缺陷，让人们享受到了更多的差异化体验。

新零售的解决办法是“前置店仓”，门店就是仓库。所有的订单都会分配到距收货地址zui近的门店（通过App获取位置信息实现），而不是到“大仓”分拣和出库后到配送站，配送站再配送zui后一公里。所以前置店仓提高了订单的配送时效。

开发2+1链动模式软件详情有哪些？

一、晋升机制

会员层级：代理、老板

代理：直接消费“499”元，获得该身份

老板：直接推荐2个“代理”，获得该身份

二、奖励模式

1、直推奖：顾名思义就是直接推荐一个代理/会员，会员消费获得的直接分佣奖励。（比如a代理推荐b粉丝，b粉丝去下单，a代理就可以获得直推奖励）。

2、见单奖：顾名思义就是推荐一个代理/会员，会员消费获得的见单奖励。（比如a老板推荐b代理，b代理推荐c粉丝，c粉丝去下单，a老板就可以获得见单奖励）。

3、平级奖：就是会员老板与老板之间，两者身份一致的时候，平台额外补贴给上一级老板的奖励。（比如a老板推荐b老板，b老板推荐c代理，c去下单，b拿见单奖，a老板跟b老板是一样老板等级，a老板可获得平级奖）。

4、帮扶奖：完成平台设置的任务（推荐“N”人成为老板，之后才可百分之百解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁）（只需要完成一次即可）

三、玩法详情

这是一种全新的商业模式逻辑，人帮人的一个商业模式玩法

代理；只能获得一个直推奖励

老板：可以获得所有的奖励模式（直推、见单、平级、帮扶）

留人、走人操作玩法：

帮助直属下级代理，或者通过自己努力晋升成为老板，都需要留下两个会员，给自己的上级

完成平台设置的任务，之后每次收益都将百分之百获得，没完成平台帮扶任务，则是只能获得80%的收益，剩下的20%，需要等到完成任务之后才可解锁。（只需要完成一次即可）

开发2+1链动模式类软件的特点有哪些？

1、二级分销，不存在多层级，合理合规分佣收益

2、走人机制：推荐两人消费499即升级老板，关系脱离，走人自己带新线

3、留人机制：自身成为老板后，为上级留下zui开始推荐的两人

4、奖金每天都可以提现，****公开，人人平等，团队以2的倍速裂变倍增，轻松升级，直推2单晋升为平台zui高ji别(老板身份)，享受利润zui大化，老板直推奖励300，利润拨比高，老板间单高收益200

当新零售时代来临，越来越多的人聚焦在了人货场三种要素的重构、线上和线下的深度融合以及用户体验上的提升上，而忽略了新零售的本质。本文深入探析新零售与去中心化之间的关系，并分享如何找到去中心化的方法，一起来看。

企业的竞争正全面从供应链的竞争走向需求链的竞争。对B2C的企业来说，就是走进消费过程，走进用户的生活方式，构建企业与用户之间的社交关系。在此基础上，调动企业的资源、人才、关系、知识和条件，为用户贡献价值。通过移动社交模式，深化与顾客的一体化关系，从而让销售变成自然而然的结果。绝大多数企业都可以像小米一样，用移动社交电商重建与顾客的关系、重构行业格局。