

小店新手期怎么快速解除？店铺新手期如何度过？

产品名称	小店新手期怎么快速解除？ 店铺新手期如何度过？
公司名称	河南锋来科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	河南省洛阳市洛龙区长兴街123号正大国际东区6幢1312室
联系电话	15516391081 15516391081

产品详情

新手期怎么快速解除？店铺新手期如何度过？

做小店的新手新店铺的小伙伴们应该都遇到过这么一个情况：

前两天还处于销量上升期，突然在某一天急速下降，甚至突然没有了销量，这是什么情况？

其实这就是让我们众多新店铺小伙伴头疼的新手期啦。

所谓新手期，是指刚开通小店的商家，店铺中会有一个“新手”的标志，而我们新手期的小店每日订单量上限是1000单。

而在10月13日后，平台更改了规则，又从每日的1000单上限，改为了100单，同时增加了店铺的商品三率（品退率、差评率、投诉率）考核。

如果动态考核不通过会有什么影响？

- 1、店铺会新增货款结算日期延长。
- 2、禁止提报精选联盟推广的要求。
- 3、没有过新手期的小伙伴还不能参加平台的各种活动，例如：双十一、双十二以及即将到来的年货节。
- 4、会减少我们店铺的曝光率，这也就意味着会直接影响到我们店铺的流量和销量

那么我们该怎么快速通过新手期呢？

1、累计签收订单量 100单

可以前期多上架一些引流品，适当的提高佣金，以此来吸引达人帮我们带货，从而快速提高销量，达到100单。

或者是蹭热度，带一个爆品，可以在短期内快速形成爆单，让该商品的成单量超过100即可

2、店铺体验分 4.4

这时候我们要做的就是控制好店铺的品退率、差评率以及投诉率。也就是我长和大家提起的，选对类目，选好商品质量。

新手前期不要选择品退率高、商品质量无法保证的类目，例如：服装、食品、美妆。

今天的分享就到这里，做小店重要的就是多问，多学习，不要自己摸索。如果成功有捷径，那么捷径一定是专业的事问专业的人，搞懂做店基础逻辑，之后的路才能越走越远。