

# 拼团红包商城系统开发设计

产品名称	拼团红包商城系统开发设计
公司名称	广州羿蝉云科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区灵山东路7号大厦4层401-10房（仅限办公）
联系电话	13922239485 13922239485

## 产品详情

从火爆的拼拼到如雨后春笋般涌现的零售批发商城，个体商家小程序、APP等系统，团购和团购都是商家盈利推广的必要手段。传统的团购和团购大多是以团购的名义低价向客户销售商品，以薄利多销。对于商家来说，可以起到很好的推广作用，也可以快速销售；对于消费者来说，为什么不以远低于市场价的价格购买自己喜欢的商品呢？

免责声明:此文章来源转载于网络，仅供参考，非平台方及客服，不是要做系统软件的一律勿扰!(看清楚再联系)，如有定制需求请联系软件开发！

接下来，羿蝉云从四个问答中让大家对系统有了清晰的认识。

问：如何玩新模式的团购商城？

答：多客户群，只有一定比例的客户才能获得商品，没有获得商品的人得到退款，分割平台发放的红包，红包佣金从获得商品的人的订单利润中返还。

问：参与团体的客户需要支付多少钱？

答：每个人都需要支付商品规定的售价金额。这个售价是平台根据合理利润计算后的背景设置。同一元购买模式的分享模式不同。

问：用户可能得不到这么积极的群体，说明这个产品肯定很便宜，远低于市场价。这个产品还有利润吗？如果你有利润，必须拿出一部分来发红包吗？

答：产品定价由平台决定，市场是因为信息不透明。拼多多上的产品已经买得很便宜了，但是商家还是一直在做优惠券，花钱做广告，说明产品的利润率不小，所以平台可以算好利润率；对于积极拼团没有获得商品的说法，比如你真的很想要一个商品，如果拼团失败，可以拿到红包，可以拼无数次。如果拼的次数多了，我肯定会得到商品和红包。

问：平台如何盈利？

答：获取商品的订单提取佣金。