

产品力一般就需要靠运营从互联网上获取流量来弥补

产品名称	产品力一般就需要靠运营从互联网上获取流量来弥补
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	产品:产品力一般就需要靠运营从互联网上获取流量 属性:源码定制 地区:东莞
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

七星创客的模式其实也不难理解，下面就给大家介绍一下详细的规则。

购买2000元的产品自己入单成为代理

推荐第一个人下单就会给10%的收益，也就是200元

推荐第二个人下单就会给20%的收益，也就是400元

推荐第三个人下单就会给70%的收益，也就是1400元

那么也就相当于你成为代理之后，推荐三人购买的话你就回本了，并且可以升级成为一星创客，可以拿到团队业绩3%的团队业绩奖。

如果还想要更多的收益的话，可以去培养两个一星创客（团队业绩达到5万），成功之后即可升为二星创客，并且能拿到团队业绩5%的团队业绩奖。

二星创客培养两个二星创客，即可升为三星创客拿到团队业绩7%的团队业绩奖

三星创客培养两个三星创客，即可升为四星创客拿到团队业绩9%的团队业绩奖

四星创客培养两个四星创客，即可升为五星创客拿到团队业绩11%的团队业绩奖

五星创客培养两个五星创客，即可升为六星创客拿到团队业绩13%的团队业绩奖

六星创客培养两个六星创客，即可升为七星创客拿到团队业绩15%的团队业绩奖

当你成为七星创客之后还可以在培养三个七星创客成为总裁，总裁身份可以直接拿公司流水3%的收益，有多少个达成，那就几个平分这3%，并且还会一次性奖励30万（限前100名）

培养三个总裁可以升级为董事的身份，可以拿到公司流水5%的收益，几个达成就几个人平分，并且一次性奖励100万（限前30名）

在这个平台中你只要达到了三星创客的身份就会有一个额外的奖励-伯乐奖，什么是伯乐奖？也就是你的伙伴赚多少团队业绩奖你就可以拿到多少伯乐奖，哪怕超越也会有。

比如说你的伙伴今天赚到了10万的团队业绩奖，那么你也可以获得10万的伯乐奖。

那么以上就是七星创客的奖励制度以及晋升条件，是不是很简单，并且简单粗暴收益高。

微商当下面临的*大问题和挑战是什么，对我们这些新进入者意味着什么，我们如何面对？

*大的挑战是代理流量的获取。这一点大部分是产品力以及运营能力来驱动。产品好，口碑扩散快获取流量就相对容易。

产品力一般就需要靠运营从互联网上获取流量来弥补。新进入者需要利用好自己的资源优势即可。其他可不必太在意。

微三云是高新技术企业、双软认证企业，专注于卖货系统的软件研发、实施培训、售后服务，目前旗下拥有“卖货系统、区系统、云平台、微云视”多种产品营销矩阵，全面帮助企业经营移动社交电商和全渠道新零售，通过移动互联网的持续深化及服务场景的丰富延伸，提供商业模式、管理顾问、体系移植、加盟协同等一站式解决方案，提升企业运营效率和盈利能力，赋能中小企业，让生意更好做！，业务布局清晰、品牌实力凸显、管理体系完备，文化活力十足，团队动力强劲，员工超过350人，先后开设深圳、武汉、天津、上海、广州直营分公司，产品远销日本、韩国、白俄罗斯及马来西亚等地，行业解决方案遍布食品、农业、旅游、政务、美容、汽车、家政、教育等，渠道商覆盖华南、华中、华北、华东、西南、东北六大中华区，合作服务企业超过30万+。 科技驱动商业革新！未来将通过“集团化整合、国际化开拓、产业化发展、资本化运作”四化方针，打造微三云商业大生态体系，致力成为国内**、国际**的移动互联网应用系统提供商。