

逆生元app开发奖金制度解析

产品名称	逆生元app开发奖金制度解析
公司名称	广州存希科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区
联系电话	13126482563

产品详情

逆生元代理商招商制度开发，逆生元代理商分销系统开发，逆生元代理商云仓系统开发，更多模式可定制！温馨提示：该文章收集于互联网，仅作为开发需求者的模式案例参考作用，非平台方！不是做系统的玩家勿扰，如有定制开发需求请详询。如有违/规及侵/权请联系作者删/除！

一、逆生元奖金制度解析

三个级别分别是VIP会员卡、钻石会员卡、会员卡。成为VIP会员需要花1980元购买1盒逆生元产品，成为钻石会员需要花9900元购买5盒逆生元产品，成为会员需要花29700元购买15盒逆生元产品。第一个奖励为复购折扣，VIP会员复购8折，钻石会员复购6.5折，会员卡复购5折。第二个奖励为分享收益，VIP会员用自己的二维码推荐给下一个人消费，拿消费金额的15%作为奖励，钻石会员用自己的二维码推荐给下一个人消费，拿消费金额的20%作为奖励，会员用自己的二维码推荐给下一个人消费，拿消费金额的30%作为奖励。如果B扫描A的二维码消费1盒产品，也就是消费1980元，那么B就成为VIP，C扫B的二维码消费任意金额，此时B会得到C消费的15%作为收益，A也会得到C消费的15%（30%-15%，和VIP的差额分享收益）。第三个奖励为服务收益，也叫团队销售奖。扫A代理的二维码注册消费的B，后续的消费以及B推荐的下一级的消费都算A的团队销售额，达到5万元后，后续团队发生的消费金额，A可以拿7%；达到25万元，后续发生的消费金额A可以拿9%。以此类推，所有的收益是叠加的，只要是扫A的码注册的会员，他们日后所推荐的发展的人脉都与A有关系，所有业绩加起来高可以拿到19%。第四个奖励为市场补贴，VIP会员售出一盒补贴79元，钻石会员售出一盒补贴79元，会员售出一盒补贴99元第五个奖励为分红收益，这个奖励只有会员卡才能享受，每天享受全球业绩的加权5%分红。

微商分销模式系统商城功能：1、微商分销模式系统分销管理:可采用会员分销或产品分销两种方式增加新用户，刺激用户加入平台，消费。2、微商分销模式系统会员管理:采用会员制系统，每个会员加入平台都需要注册账号，方便后续的营销推广及会员管理。3、微商分销模式系统库存管理:门店盘点管理自己的库存并在系统同步，确保消费者下单和库存的信息同步，内置“缺货登记”功能，及时提醒门店补货，打造满意购物体验。4、微商分销模式系统订单管理:完美呈现订单详情，包括下单时间、金额、发货情况、有问题订单、退款订单等，并可及时处理自提及门店配送订单，提高服务质量。5、微商分销模式系统产品管理:每个门店拥有单独O2O管理系统的管理后台，灵活配置线上商品信息。