

# 深圳保税区转口贸易优势

|      |   |
|------|---|
| 产品名称 | 深圳保税区转口贸易优势                               |
| 公司名称 | 深圳市浩通天成国际物流有限公司-海外部                       |
| 价格   | 150.00/单                                  |
| 规格参数 | 转口贸易:转口贸易流程<br>深圳转口贸易:保税区转口<br>保税区转口:如何转口 |
| 公司地址 | 深圳市坪山区龙田街道深圳出口加工区兰金十一路成城发工业园A栋601号        |
| 联系电话 | 13714717696 13714717696                   |

## 产品详情

为了节省时间，来电咨询于经理！

主营：[转口](#)、[转口贸易](#)、[如何转口](#)、[怎样转口](#)、[保税区转口](#) 欢迎来电微信咨询!

### 第三国转口的优势

转口可以帮助企业解决反倾销税问题，通过第三国转口物流，出具第三国产地证，便可享受优惠国关税政策。只需通过合法的途径，经过第三方国家转口，便可让您的产品重新获得更大的市场。

国内转口贸易几大要点需要注意:

- 1、找个靠近港口的保税区，方便进出货;
- 2、转口贸易货物选择进保税区无需交税;
- 3、选择一家靠谱的报关行，有丰富操作经验;转口贸易保税区方案流程:货物到达中国港口后，先报进境备案(申报进境是不用完税的，货物处于保税状态)，货进保税区，再报转口，重新制作发票、箱单，再出境到国外。如果贵司只是一般的外贸公司而不是保税区区内企业，是不可以收付汇而必须委托区内企业代为办理，当天前提是贵司与保税区区内企业签订代办收付汇协议。货物出境价格不得小于进境价格。

## 保税仓中如何做转口贸易?

转口贸易又称转卖贸易或转手贸易，是指国际贸易中进出口货物的买卖不在生产国（出口商）与消费国（进口商）之间直接进行交易，而是通过第三方进行的贸易。

顾名思义，就是从这个卖到那个，但是中间是有个中转商的，进行货品的中转再销售，可能是重新更换标签或改换包装等，将商品重新包装后再发往销售给到另外一个。生产国把这个商品卖给转口贸易国、中间商，再由转口贸易国、中间商把商品转卖给需要这种商品的或地区。

转口贸易货物不属于我们增值税征税范围，因此不能退税，企业只需要确认收入和成本缴纳企业所得税和合同印花税即可。

转口贸易又称中转贸易（interme加工论）再销往消费国；也能够不通过第三国而直接由生产国运往消费国，但生产国与消费国之间并不发生贸易联系，而是由中转国分别同生产国和消费国发生贸易。由于中国是世界上遭遇反倾销zui多的国家，所以这种贸易形式，也几乎变成躲避贸易制裁的专用方式之一。

在国际收支申报中，这两类分别申报在“离岸转手买卖”和“海关特殊监管区域及保税监管场所进出境物流货物”项下。

1· 出口需要配额且配额价格比较高的产品，如服装出口需要配额的年代，用第三国中转方式，配套第三国原产地证及相关出口全套文件，可节省的费用比较可观。现在的日用陶瓷出口土耳其也需要配额，该产品可考虑做第三国转口贸易。

2、产品本身货值较高的反倾销产品，尽管国外的反倾销税率不太高，但由于税基比较大，也适合用第三国转口方式，例如，不锈钢紧固件的反倾销税不算高(11.4%)，但一个20尺柜的货值已达10万美元，反倾销税已经超过1万美金，用转口方式出口，清关成本优势很大。

3、产品的货值不高，但反倾销税率相当高的产品，例如:一个20尺的玛钢管件，货值仅3万美元左右，但是阿根廷对中国的该类产品的反倾销税率高达118%。再比如玻璃纤维网格布，一个40尺柜货值为3万左右，欧盟反倾销税率高达57.7%，在这种高关税壁垒情况下，进口商根本无法正常进口，导致中方外贸企业的客户无故流失，在这种情况下，较好的方式就是选择转口运输方式出口比较好。

4、日常生活用品或食品，出货量较大，货值一般，但反倾销税很高的产品，例如:一个40H0的蜂产品，货值约几万美金，而美国对其加征关税在百分之六到百分之一百多，在这种高关税壁垒的制裁下，美国商人根本无法正常与我们中国企业合作进货，用转口运输，就可以规避这一问题。

5、出口没有调到反销的产品，目的国对从中国这种产品正常进口关税比较高，例如:一个40H0的纺织品面料，货值可以达到30万美金元以上，土耳其以中国进口的关税比从印尼、孟加拉进口的关税要高出很多，所以很多土耳其买家会通过从印尼、孟加拉转口的方式来降低进口关税

6、出口埃及、伊朗的货物，需要做CIQ,这个CIQ比较难做，通过香港或者马来西亚转口的方式，可以避免做CIQ.

转口贸易是指国际贸易中进出口货物的买卖，不是在生产国与消费国之间直接进行，而是通过第三国转手进行的贸易。这种贸易对中转国来说就是转口贸易。交易的货物可以由出口国运往第三国，在第三国不经过加工（改换包装、分类、挑选、整理等不作为加工论）再销往消费国；也可以不通过第三国而直接由生产国运往消费国，但生产国与消费国之间并不发生交易关系，而是由中转国分别同生产国和消费国发生交易。

## 深圳可以做转口贸易保税区介绍

### 一、深圳出口加工区又叫深圳坪山保税区：

- 1、深圳出口加工区位于深圳市坪山区,接壤惠州、东莞两地,又临近盐田港区,地理位置优越。
- 2、深圳出口加工区不仅具备保税仓储、保税区--日游、入区即退税、转口贸易、还具备检测维修、简单加工、商品展示等功能,是目前广东地区功能全面的保税区域

货物到达中国后,先报进境备案拖进保税区,再报转口,重新制作发P箱单再出到国外，如果会发生对外收付汇动作,则必须由经营范围内(保税区内)有转口贸易资质的公司才能操作。如果贵公司仅仅是有进出口权而没有转口贸易资质的话,就只能做这么一个转口的动作,而不能收付转口贸易中的外汇旧的货物不得进入保税区,出境时发P的单价必须大于进境时单价。

### 具备条件

转口贸易对中间商所在国而言，一般必须具备两个条件：

自然条件，即中转国的港口必须是深水港、吞吐能力强，地理位置优越，处于各国之间的交通要冲或国际主航线上；

人为条件:要求中转国对中转地采取特殊的关税优惠政策和贸易政策，如自由港、自由贸易区等，使中转费用不致过高。同时，要求该地的基础设施、交通、金融和信息等服务系统发达且完备，以利于转口贸易的进行。

根据货物的运输模式不同，转口贸易又分为直接转口和间接转口：

- 1、直接转口：货物由中间商购买后直接由生产国运往消费国，或经其他国家转运到消费国。该模式下货物不进入中间商国家(以下皆宜中国举例)，此模式又叫离岸转手买卖，该模式是闭口业务模式，即中间

商在采购时已经找好下家客户了；

2、间接转口：货物由中国中间商购买后，先运到中国的海关监管区域(一般是保税区),然后再由中国的监管区域离境运往消费国，此模式又叫海关特殊监管区域及保税监管场所进出境物流货物。该模式一般是敞口业务模式，即中间商在采购时还没找好下家客户，或者预期价格会上涨而先行采购存货的时候采用的。

转口贸易是如何在保税仓中完成的，需要哪些资料呢？

转口贸易是指中转的三国的中间商对A国进口的货物未经加工再出口到别的国家B国去。此时，可以将进口货物在当地保税仓库进行简单的分装、混装、加包装、贴标签等。

出口需要配额且配额价格比较高的产品，如服装出口需要配额的年代，用第三国中转方式，配套第三国原产地证及相关出口全套文件，可节省的费用比较可观。现在的日用陶瓷出口土耳其也需要配额，该产品可考虑做第三国转口贸易。

转口操作需要的时间

第三国转口贸易所需要时间为

- 1、中国到第三国中转港的海运时间
- 2、中转港清关、换柜时间
- 3、中转港到目的港的海运时间

我们深圳坪山保税区仓储主要能提供哪些需要：

- 1、在国外采购，在国内分批销售的贸易型企业。

这就需要在我们仓库暂存，有销售了就分批发出去。

- 2、有退回运需要返修货物且希望降低操作成本需求的企业。因为退运回来如果直接退回国内那就要算是国内进口需要征税的，如果只退回到保税区仓库，这里相当于还是国外，是不需要报关进口的。

- 3、在国内大量采购各类商品，需集中仓储、分拣、拼装出口的企业。这样就是给企业一个资源整合的场合，让你有地方可以分拣好再打包出口，因为报关是需要非常详细的数量跟重量的，这个是一定要清点好的。

#### 4、在国外大量采购各类商品，需集中仓储、分拣、进口分拨派送的企业。

保税区仓储转口海关解释是：从境外（国外）存入国内保税区仓库和从国内保税区仓库运出境（国外）的货物，比如美国发到中国的货物，进保税区仓库了，这个贸易方式就是保税区仓储转口，代码是1234。保税区转储贸易在海关的贸易方式里是没有的，一般是指货物已经进了保税区仓库后，货主给同为保税区的别公司（这个可以在同一个保税区内，也可以是不同的保税区），别的公司也同样将该批货物存放在保税区里面，如果是同一个保税区，那么可以通过移库来实现，如果在别的保税区内可以通过贸易方式：保税间货物（代码1200）来实现。

出口产品是否需要做转口贸易运输，一般综合考虑的因素有：是否需要配额、货值、反倾销税率、产品类别及转口运输增加的成本等。一般情况下，对于哪类产品需要去做转口贸易，转口运输，须考虑以下六种情况：1.出口需要配额且配额价格比较高的产品，如服装出口需要配额的年代，用第三国中转方式，配套第三国原产地证及相关出口全套文件，可节省的费用比较可观。现在的日用陶瓷出口土耳其也需要配额，该产品可考虑做第三国转口贸易。2.产品本身货值较高的反倾销产品，尽管国外的反倾销税率不太高，但由于税基比较大，也适合用第三国转口方式。例如，不锈钢紧固件的反倾销税不算高（11.4%），但一个20尺柜的货值已达10万美元反倾销税已经超过1万美金，用转口方式出口，清关成本优势很大。3.产品的货值不高，但反倾销税率相当高的产品。

#### 转口贸易具体流程:

货物到达中国后,先报进境备案拖进保税区,再报转口,重新制作发P箱单再出到国外，如果会发生对外收付汇动作,则必须由经营范围内(保税区内)有转口贸易资质

的公司才能操作。如果贵公司仅仅是有进出口权而没有转口贸易资质的话,就只能做这么一个转口的动作,而不能收付转口贸易中的外汇旧的货物不得进入保税

区,出境时发P的单价必须大于进境时单价。

提单发货人可以写香港公司的名称，提单的发货人在提单确认前是可以更改的。无改单费用。出口退税是根据你出口报关单和发票的资料的，和提单无关，提单终

要给客户的。退税所需的资料是出口报关单退税联发票,退税申报汇总表进料明细表出口明细表形式发票。就可以办理退税了,退税是在货物出口后九十天之内

办理。商检的收货人如果填制，要看你在香港是转船,还是做转口,转船,就是上二程船,不让知道一程船信息这个有难度，做转口贸易，报进然后再报出，重新再出商

检单据。

## 完善转口贸易监管问题的思考

### （一）银行要夯实转口贸易管理手段，建设监管防火墙

、银行需设置合理的准入门槛。在受理新客户或新业务前，客户经理应从行业、企业、货物、运输单位等多个方面引入风险因子系数，综合判断企业转口业务的风险等级。

第二、银行可以采取总量规模控制。即根据企业历年的相关贸易总量，在考虑一定业务增长的情况下（或者设立一个调控因子），给予企业转口贸易业务年度额度。

第三、银行对易对中转国来说即是转口贸易。贸易的货品能够由出口国运往第三国，在第三国不通过加工（转换包装、分类、选择、收拾等不作为企业建立动态名单制管理。在对企业从事该贸易模式进行尽职调查的基础上，按照白名单制严格准入转口贸易企业，针对存疑客户建立灰名单制。再依照法规不断强化单证审核与业务抽查，并根据外汇管理规定的要求和监管态势，对名单和业务整体情况进行评估和调整。

第四、银行对转口贸易业务进行收支一体档案保管，以便合规性审核及后期追溯检查。同时，银企应建立定期对账制度，对长期收支不平衡的转口贸易业务进行追踪调查，并通过银企各部门之间信息传递调查贸易的实际开展状况。如发现异常，应立即暂停或终止该客户的转口贸易业务。

第三、银行对企业建立动态名单制管理。在对企业从事该贸易模式进行尽职调查的基础上，按照白名单制严格准入转口贸易企业，针对存疑客户建立灰名单制。再依照法规不断强化单证审核与业务抽查，并根据外汇管理规定的要求和监管态势，对名单和业务整体情况进行评估和调整。

提单发货人可以写香港公司的名称，提单的发货人在提单确认前是可以更改的。无改单费用。出口退税是根据你出口报关单和发票的资料的，和提单无关，提单终要给客户的。退税所需的资料是出口报关单退税联发票,退税申报汇总表进料明细表出口明细表形式发票。就可以办理退税了,退税是在货物出口后九十天之内办理。商检的收货人如果填制，要看你在香港是转船,还是做转口,转船,就是上二程船,不让知道一程船信息这个有难度，做转口贸易，报进然后再报出，重新再出商检单据。

