

拼多多店群一键铺货教程，全套的运营培训开店培训-店铺半托管代运营

产品名称	拼多多店群一键铺货教程，全套的运营培训开店培训-店铺半托管代运营
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	880.00/件
规格参数	拼多多店群:100
公司地址	河南新乡辉县市
联系电话	13523878002 13523878002

产品详情

关于拼多多的运营方法，相信很多小白是蒙圈的，学习的渠道也有很多，但是没有运营方向的话，可能上手就会比较困难。店铺的流量是运营的重点，而获取流量促成交易是开店的zui终目的。冰雪就跟大家分享一下新手商家的运营思路，希望能够帮到你。

产品的布局

选款是重点，主推款式+利润款式。

主推款式要有吸引消费者进店购买的能力，而利润款要有买家不得不买的能力，也就是说，为什么买家要买我这件商品？这就需要运营者去仔细揣摩了，吸引人进店的方法无非就是商品的展示了，其中就包括：

产品主图：主图应该如何将产品和卖点融合？吸引点击率、表达卖点以及性价比；产品的详情页：详情页要求真实、不要过度宣传，这样买家收到货之后至少不会有落差；标题文案：首先标题突出什么关键词？一个好的标题能够让运营达到事半功倍的效果。产品的推广

首先我们先做一个直通车的搜索推广，新建一个计划，选择店铺主推的产品去开自定义推广，然后设置价格，每一tian的价格比前一tian的价格高出一一点就可以了，以一周为单位，连续递增，对于新店来说，是一个增加曝光率的机会。接下来视根据情况而定去开场景推广，能够加大店铺的曝光机会。

产品的测款

测款需要选择关键词，然后适当调整价格，关键词能够为店铺带来权重，不懂如何设置的关键词的商家可以通过尘牛软件一键查找关键词、长尾词和热门词，将重要的词放在标题的十二个字里，然后根据推广的数据进行调整关键词和出价，商家能够以zui快的速度jingzui修改标题，节约成本，让店铺获得更多展现机会。

产品的售后

新手商家需要知道，店铺客服回复率的重要性！如果不去用心维护客户，那么可能会导致店铺的流量下滑，损失更多的老客户。客服需要处理好商品的差评，不断优化产品，还有物流方面的信息，如果能够引导买家给予店铺好评，那么店铺的dsr动态评分也会提高的哦！

这里还需要注意：我们在推广之前，必须先将产品信息优化好，包括价格、标题、详情页、主图等信息，不能随意改动。

对于新手商家而言，除了一些运营方法之外，在开店之初，只要不触碰平台上的规则，用心做好我们的服务就行了，相信一定会有所收获。

所谓的托管就是我们来帮你做，包括数据的分析、数据的上传、数据的优化、到店铺出单这些流程，由我们团队来帮你托管操作，而你只需要听话，按照我们每一步的流程去做基础的，标准化的工作即可

代运营托管这个方式是我们主流会去长期合作的一种，以全职的或者小工作室想前期孵化一些店铺为主的方向，每个月也是有固定的名额，而且目前每个人多十个店的机会，这个模式我们会有的保底，也就是三个月如果拿不到学费一样的毛利，我们会退还差价，当然目前这种风险我认为只存在于市场的大变化，这种不可控的情况下，而且为了让大家更持久的合作，在你单月店均收益达到一千以上的部分我们会抽取30%的分润，这个模式你可以线下来公司陪跑落地一直跟着做，也可以线上在家全职做，但是确保全职，否则我们是不保底的。因为任何项目执行力决定了结果。