拼多多无货源电商怎么起步？新手该怎样做无货源电商？精细化快速起店

产品名称	拼多多无货源电商怎么起步？新手该怎样做无货源电商？精细化快速起店
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	河南省新乡市红旗区靖业跨境贸易大厦17层1713室
联系电话	18336099119 18336099119

产品详情

一个电商小白想入门电商创业，首先得问问自己对这份行业了解多少，能付出多大的兴趣和热爱去对待这份工作。

大大小小的电商平台真的有很多，现在比较火热的电商就是拼多多无货源电商，也是目前电商时代的新风口，利润要比其他电商平台高，市场上还有很多的蓝海类目可以挖掘。

现在要做我一般都建议小白从拼多多电商平台起步，因为拼多多电商目前也是电商时代的新风口，虽然这个行业目前有很大的发展空间，但肯定也不是每一个做的人都能有回报，要时刻做好颗粒无收的准备，以饱满的姿态去学习，去摸索才能有所收获。

一、拼多多无货源店群的赚钱模式是什么？

要想真正了解拼多多无货源店群，那就得拆开来解释就好理解了。

1、拼多多，关于它汤圆就简单说一下，就19年10月份财报公布的市值来看，拼多多以482.26亿美元赶超京东459.40亿美元，成为国内第二大电商巨头。

2、无货源，无货源就是不用为货源途径而担忧，通过采集全网平台上面的**商品，合理加价之后上架到自己店铺中，达成不囤货、发货的新型电商模式。

3、店群，顾名思义就是说有好几家店铺，形成自己的店铺链，以达到广撒网多的效果，赚取流量达成出单。

（例如有10家店铺，一家店铺只有10单，一单只盈利5块，一个月下来15000元）。

4、店群玩法可以节省我们大量的推广费用，降低我们的投资成本，通过店群玩法，我们的店铺不推广、

不囤货，就可以做到出单效果。

拼多多无货源店群几乎是一个0风险0投资的创业项目。

二、新手小白怎么开网店做店群？

这个过程我分为了六步：

1、开店

这个流程很简单的，正常按照官网提示操作就好，个人可以开三家店铺，开始起步需要太多，5~8足矣，不要好高骛远。

2、确定主营类目、选品

我们正常流程开店之后，要确定我们店铺的主营类目，在确定好类目之后，选品就是我们个遇到的难关，因为做无货源的核心就是选品。

3、采集

首先采集现在建议你手动采集商品，尤其是店铺不多的情况下，不要频繁使用软件，手动采集能给你省下不少麻烦。

采集的商品首先是我们同类目的，其次采集的商品是热销款，爆款，加价注意是在30%-50%

4、上货

这一步就是我们第三步的延伸了，当我们在采集好商品之后，找一款反响还不错的上货软件即可，但是需要注意的问题是，软件不要花太多钱，一个月50左右可以了。

上货的数量，给到大家的数量建议是每天更新200+，集体以店铺数量为主，正常流程操作下来4-7天就可以出单了。

5、拍单发货

这一步就是大家比较开心的时候了，有买家来店铺下单之后，我们到采集这款商品的商家拍单，然后填写买家的地址即可。

在这一步中其实没有什么特别需要注意的地方，如果是单量较大的情况下，可以使用软件辅助。

6、售前售后，持续优化

其实到第五步的时候，我们的店铺已经走过了一个流程，那么之后我们肯定不是说就赚一单的钱，所以就有了这一步的存在。

售前售后是我们店铺正常运营中耗费时间的，但是一定要好好注意，你的店铺回购率，转化率，店铺权重都离不开的这一步。

持续优化的过程就是将我们从第二步到第五步不断重复的过程。

现在好多人都做了无货源店铺，但是很多人都是盲目的去做的，效果并不好，那么究竟无货源店铺要怎么做呢？

那想要开好一家无货源店还需要思考如下三点：

一、确认合适的定位。想好自己店铺里面要售卖什么。总之，确定自身的店铺定位，然后才能对无货源店铺有个些的把控。店家也由此才能考虑到上架货品的问题。

二、尽可能吸引流量。对于店铺的经营者来说，无货源店铺之所以能够挣钱，其根本的原因还是在于其店铺的流量。所以，提升店铺流量的核心主要在于两点。一个是货品的选择方面，要尽可能选择爆款商品来上架

另一点则是店主在后期的经营和维护中，应该要尽可能的下架流量少的，维护曝光多的货品。为了提升商品的点击率与流量，可以对商品关键词的价格柱进行改进，包括店群的标签，也要根据情况做出调整。三、熟悉规则，避开违规。由于无货源的经营模式较为特殊，所以，在开设店铺的时候，要加倍小心店铺可能存在的侵权行为。店主，在上架货品的时候，还是要对图片内容进行相应的检测。在确定不会侵权的情况下，再对该商品进行上架。否则，店铺如果面临很多的违规操作，那可能就无法正常运营了。