

## 揭秘！做好一个拼多多店铺要多少钱，不要再被人给坑了！

产品名称	揭秘！做好一个拼多多店铺要多少钱，不要再被人给坑了！
公司名称	山西小李菲刀电子商务有限公司
价格	888.00/件
规格参数	联系电话:17621863176 微信:XLDFW 山西省:太原市
公司地址	山西省太原市小店区长治路111号山西世贸中心C座27层2719
联系电话	15034041749

## 产品详情

开一家拼多多店铺自己当老板，目前受到了很多朋友们的欢迎，很多朋友都想去这样做，那么做一个拼多多店铺需要花多少钱呢?具体要在哪些方面上花钱呢?下面我们就一起来了解一下。

### 开店资金

拼多多开店有两种，分别是个人开店和企业开店。两者的保证金不同。

个人开店需要2000元钱的保证金，而企业开店需要1000元钱的保证金。如果你什么时候不想继续开下去，这个保证金是可以退的。

### 运营资金

实际上从拼多多开店到运营也是需要一定资金的，虽然我们单纯只是开店是不需要花钱的，但是店铺后续的发展需要花钱的地方，还是很多的，这个时候大家一定要做好相关的心理准备。

开拼多多网店需要进货，进货需要一定的资金，资金的多少跟你进货的数量有关。

我们小卖家在货源网站找货源一件代发，会遇到有个别供应商招商，要求缴纳加盟费，代理费，这个时

候我们要了解清楚，除非真的是\*\*货源才可以考虑。

拼多多网店上架产品需要发布产品的主图和详情页，可以找第三方做一套图片，成本大概200-500元左右。

不过我们为了减少这笔费用，可以在阿里巴巴上一件代发，直接用他们的图，也可以自己拍照，自己修图，前提就是需要学习，要懂操作，这样做就可以省下这笔钱。

开好拼多多网店之后，我们就需要买些打折软件，上货软件，店铺装修软件，一般一个软件是一个月几十元就可以解决了，我们可以用一个月几十元钱的软件。

当然有些官方软件，比如淘宝市场洞察一年要1000多元，我们可以去租用，租用的话一年几百元，这个就会比较便宜点。

开网店需要做直通车推广，直通车推广可以增加网店的曝光和访客，提高网店的销量。我们把直通车开起，虽然你推广的是你单个宝贝，但很多卖家都会进入你的店铺里去看，一个点击带来的可能是几个成交。

直通车的玩法有很多。直通车按点击计费，需要投多少钱根据自己的需求来决定。

有很多新手朋友在开店前期没有这么多的资金来做推广也是可以的，不过大家在推广的过程中，还是要学习一些运营的知识。

不管花多少钱，都要确保自己的钱花在了刀刃上，这才是重要的。

实际上拼多多运营的资金花销根据店铺的不同以及老板的经验都会有不同的区别，那么大家主要的还是要学习如何花少的钱，得到好的效果，想要开店的话，绝不能只是一头热血。

店铺的经营和成本，还是要提前做好预算和考虑的，电商行业也是一种创业方式，没有稳赚不赔的生意，大家一定要注意这一点。

干货就分享到这里了。不是看到希望才去努力，而是努力才能看到希望！新手开网店，遇到任何问题，都可以随时私信我！