

睿哲信息Sitecore5.0到10.0全版本开发实施运维

产品名称	睿哲信息Sitecore5.0到10.0全版本开发实施运维
公司名称	青岛睿哲信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	睿哲信息:Sitecore开发
公司地址	青岛市市南区山东路6号甲华润大厦 1211 室
联系电话	400-8848-156 15275238751

产品详情

全渠道运营是时常被提到的概念，不同于多渠道强调在某一个渠道完成某一类互动和交易，强调以用户为中心，从多个渠道挖掘数据，了解客户行为，捕抓用户喜好，进而生成针对个体的内容体验。这种数字化方式，在竞争激烈的当下，更容易赢得用户喜爱，想当然的它也更容易得到品牌的青睐。

“在这样的市场需求背景下，以提供个性化体验闻名的Sitecore成为人们的竞相追逐的产品，也就不难理解了。在我们近期的工作中就能明显地感觉得到，随着全渠道营销被越来越多的企业认可，咨询和实施Sitecore的用户量也实现了成倍的增加，”有着多年Sitecore开发与实施经验的睿哲信息，对于人们对Sitecore大幅度增长的兴趣有着更为直观的感受，“全渠道营销为我们展示出了它在线上竞争中巨大优势，而这种优势也会被越来越多的企业知晓，届时Sitecore会迎来更多的用户，作为Sitecore5.0到Sitecore10.0全版本超十年的实施者，我们在Sitecore实施方面。自然也能迎来更好的业绩成长。”

睿哲信息：Sitecore全渠道运营带着更多忠诚用户

设想一个场景，客户收到了品牌的促销邮件，在晚些时候在品牌移动应用APP上浏览时，就能看到他们在较早前，收到的电子邮件上相关的产品促销互动信息，几天后，当用户访问了品牌网站时，还可以根据他们在品牌应用APP中浏览的内容查看其他建议和促销信息。

这就是Sitecore可以实现的全渠道运营，以客户为中心，积极地融合多个渠道，无论客户接触的是品牌的网站、社交媒体平台还是实体店，全渠道都能让品牌的信息都能有所渗透，Sitecore为用户提供的一种积极的、个性化的、无缝的用户体验，而这种无所不在的数字互动，也更容易催生用户对于品牌的好感。Sitecore不间断的数字互动，在多个渠道上一致的客户体验感，都更有利于培养客户对于品牌的忠诚度。

睿哲信息：用个性化为用户带去更好的体验

在信息泛滥的时代，用户也越发渴望品牌可以为他们提供针对性的内容，而不是将所有的产品的信息堆砌到他们眼前。推动个性化体验形成，成为了满足用户需求，提升品牌竞争力的必须面对的问题。相对于盲目地追求覆盖率却难成体系化的多渠道营销，全渠道营销有着更多样的数据收集、数据分析能力，更具有连贯性的统筹融合能力，更深入的数据洞察分析力等多项优势，为用户提供其他方式无法实现的深入的个性化体验。

Sitecore，它拥有业内可靠的内容管理和综合数字工具，包括分析、个性化、自动化、机器学习和全渠道交付，可以实时地与多渠道客户体验数据的中心资料库无缝整合，由此打造多功能数字化平台。

睿哲信息：Sitecore用一个解决方案满足多重需求

Sitecore可以说用一个解决方案满足了企业在数字营销上的多重需求，它出色的数据洞察力、基于机器学习的分析、测试、优化能力、简化的内容创建实力、大规模的个性化实施，跨站点、地点和语言的全渠道发布、简单而直观的内容创造发布机制等等，这些功能优势，让它的全渠道更简单的同时也更能发挥效力，这样一体化的解决方案也为品牌兼顾多个方面提供了可能。