

# 黄石三级分销软件定制开发|分销返利商城系统搭建

产品名称	黄石三级分销软件定制开发 分销返利商城系统搭建
公司名称	济南旺丰信息技术有限公司
价格	9800.00/件
规格参数	品牌:旺丰 版本:app/小程序 产地:济南
公司地址	山东省济南市槐荫区绿地缤纷城2008
联系电话	0531-13335112765 15726232225

## 产品详情

黄石三级分销软件定制开发|分销返利商城系统搭建

微商三级分销的奖金制度详解

1.总部代号S，总部S开始卖产品，产品销售价4700元;

总部S直接发展的客户a，属于总部S的客户，直接从总部S拿货，付款4700元;

3.客户a发展的客户b，销售给客户b的产品价格为4700元，客户b属于客户a的一级客户，客户a可以提成1600(一级分销提成1600);4.客户b发展的客户c，销售给客户c的产品价格为4700元，客户c属于客户a的二级客户，客户a可以提成900(二级分销提成900)客户c属于客户b的一级客户，客户b可以提成1600

4.客户c发展的客户d，销售给客户d的产品价格为4700元，客户d属于客户a的三级客户，客户a可以提成200(三级分销提成200)客户d属于客户b的二级客户，客户b可以提成900

客户d属于客户c的一级客户，客户b可以提成1600

5.客户d发展的客户e，销售给客户e的产品价格为4700元，客户e属于客户a的四级客户(没关系了)，客户a可以提成0(三级分销以下不在参与提成)客户e属于客户b的三级客户，客户b可以提成200客户e属于客户c的二级客户，客户c可以提成900客户e属于客户d的一级客户，客户d可以提成1600

三级分销系统是一种无店铺销售方式，是营销渠道的一种。从其产生来看，是营销渠道的一种创新，但是它并没有什么神秘之处。其实践的成功与失败往往与企业战略、产品选择、市场定位以及相应的宏观环境紧密地联系在一起。微信三级分销最简单的理解就是基于微信的商城分销模式，也是企业进军移动端渠道。

三级分销系统是指品牌商在销售中发展下级分销商，每一级分销商均可以往下再发展分销商而形成三级分销，在某一个分销层级中，你的下属分销商达成销售行为后，该层级的上级分销商可以自动获得一定比例的佣金，这一模式被不少初创电商和销售组织用到了微信等社交平台，借助社交关系链快速裂变推广。

三级分销系统是多层次的微信创客的营销模式。主要在朋友圈中传播，主要以企业的微商城、粉丝的微店以及员工的微店为主广泛的说是一种店中店的模型，

可以实现店铺的快速复制。将基于微信的无数粉丝转化为分销商，迅速推广产品，微信分销商城在微信服务号中实现，以公司的商城为基础，员工与广大经销商为下级，及第二级，然后员工的朋友和公司的客户为第三级。

这样公司的成本接近为0，它的模式分为全民分销和渠道分销两种。全民分销是微信的广大用户都可以成为推销员。通过公司后台一级一级的发展下线，这样可以形成在微信上的上千家分店。这样的关系有利于后台管理和佣金的流向及分配。全民分销的有点是门槛非常低，商家不必寻找推销员，无论是线下的导购，还是公司的客户，都可以做，一传十，十传百，以此类推，可以在极端的时间内开出无数的微信分店。而且操作相当简单，系统会计算出相应的销售额。

既省时又省力，也有利于商家价格和供货的统一管理。而且客户即分销商可以在朋友圈里推广，这样又带来了更多的客户。渠道分销比较简单。是代理加分销的另一种模式。每一个代理商都可以发展自己的经销商。而且这个过程是没有限制的。