

# 2023年投资1-2万，能做什么？创业副业两不误

产品名称	2023年投资1-2万，能做什么？创业副业两不误
公司名称	合肥璩聪商贸有限责任公司
价格	555.00/件
规格参数	
公司地址	-蜀山区习友路1988号
联系电话	16521264512

## 产品详情

拼多多无货源怎么开店？

- 1.电脑一定是要有的，对于电脑没有什么要求，一般配置就可以，电脑系统是Win7 和Win10 系统
- 2.拼多多店铺在拼多多官方网页注册，准备身份证和手机号即可，拼多多店铺保证金是1000（新头一个月可以不交保证金开始做店，零门槛起步）！后期不做店铺后，保证金取出来即可。
3. 选择货源，大多是采集拼多多和淘宝等其他电商平台的商品。
4. 上架商品，合理利用软件上货，一般每天控制在500+左右，合理定价。
5. 优化货源，不断的优化货源，下架没有点击，没有销量的商品，提高商品的转化率，提高单产和利润。

什么是无货源？

无货源并不是说真的没有货源，只是我们不需要囤货发货，典型的就是一件代发。我们去找上游优质的货源，上架到自己店铺加价出售。也有直接采集上架淘宝联盟或者多多进宝的商品赚佣金。买家下单后，直接从上家拍下就可以了，等买家确认收货之后就可以获得利润差价。

为什么拼多多无货源开店不需要推广还能做起来？

- 1、大众多年的网购习惯的培养和成熟，支撑了足够大的电商市场，使得每一位从业人员每一种玩法都有机会在电商这个大盘中获取一定的利润。

2、千人千面：拼多多平台会自动抓取买家的所有信息，消费习惯、价格偏好、搜索历史等等，同时也会抓取卖家店铺的信息，主营类目、发货时间、价格区间等等，平台会对这两者的信息进行自动匹配，所以只要操作得当，店铺就一定能出单盈利。

3. 拼多多平台对新店是有流量扶持的，我们在流量扶持的时候稳定自己店铺，后续有销量的产品会自带流量，形成一个好的循环。

一般一个人管理10个店铺非常轻松，一个月一个店铺有一千到五千左右的利润，放大操作多开店铺就是店群的模式。对于店铺来说，掌握一定的运营知识和方法是少不了的。

店群的特点就是高效率，不断货，易操作，不滞销，多爆款，低成本。这个操作过程也很简单，不需要进货，不需要囤货，不需要装修，不需要推广。

如何选产品类目？

拼多多目前是以百货类目为主，中等类目往往不是很好，但是2021年的话，肯定是可以往中等价格的类目发展的，需要一定的眼光，提前做好准备，找到较具性价比的类目。

拼多多我们主要做的类目有：服饰箱包、家纺家具家装、家具生活、玩具、运动户外、五金等。

除了个别类目比如食品、医药等需要特殊的证明条件，其它的选择都相对比较容易。

1.迎合市场的

要清楚市场的需求，通过软件分析，哪些类目是需求大的，竞争力度小，包括冷门类目。通过各种角度去分析市场，比如消费者的年龄、性别、收入、受教育水平、甚至是所处地区等。

2.应季或避开季节性产品

可以选择应季的产品，比如说夏天卖便携式小空调，小风扇等，卖一夏天，等到冬天去卖羽绒服、暖宝宝，帽等。

但是选择应季是要提前进行准备的，卖风扇春天就要进入市场，开始预热，各种宣传预售等，需要的规模比较大。

那什么是拼多多无货源精细化店群？

拼多多无货源精细化店群不是说你随便采集一些产品到自己店铺，就坐等客户下单的。店群自然也是需要运营的，只是它不用像淘宝那样烧钱推广。所谓店群精细化操作直白的就是杜绝无脑的铺货，从而对类目、产品数量和数据进行系统化的优化，来提高店铺的权重以及排名，结合市场、渠道、用户行为数据分析，对用户展开有针对性的运营活动，以实现运营目的针对性推荐的活动运营。通过运营方法，让店铺均衡出单、做到利润很大化，而不只是刷单和推广！

闲鱼，拼多多，淘宝无货源网店运营，代办电商一切证件，出电商一切软件，出各种自媒体账号

抖音各种引流真人粉丝，全国引流，同城引流，同行截流，适合各种行业！

全国招生招商

文章来源公众号：电商吧主