

福建的即拼商城七人拼团模式是怎样运作的呢

产品名称	福建的即拼商城七人拼团模式是怎样运作的呢
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

众筹模式、拼团模式、盲盒模式.....随电商行业的不断发展，各式各样的商业模式层出不穷，凭借各自的特色在电商市场中占据一角。要想在百花争艳的市场中另开天地只有两种方法，一是直接开发与市面上所有商业模式都不同的模式，二是根据市面上的商业模式进行创新发展，即拼模式就是依据现有模式创新发展的新结晶。

那么什么是即拼模式？

即拼模式结合了当下流行的“社交电商”与“拼购玩法”，通过更人性化的奖励机制，将产品销售中的利润*大化让利于参与拼团的用户。该模式所采用的是拼团结合二二复制的一个玩法，是一种改良之后收益以及引流都非常有爆发力的营销模式。

即拼商城七人拼团模式，运用新零售基本概念，平台选用1+6人拼团模式（七人拼团商城系统）。用户通过选购399商品，即可进入二二复制团点位，当隶属于自己下边第1层2人，第2层4人排满后，即七人团拼团成功。即拼商城系统七人拼团，层层裂变，直推150，非直推（系统滑落）120，七人拼团每成功一团盈利720-900左右。

举例：

6个直推：获得佣金900；

5个直推：获得佣金750；

4个直推：获得佣金840；

3个直推：获得佣金810；

2个直推：获得佣金780；

1个直推：获得佣金750；

0个直推：720。

参与即拼七人拼团有什么优势？

- 1.给越早参与团购的用户，越早发奖励，鼓励用户参与团购，是引流的关键点
- 2.帮助平台商品促销的用户，给予相对于的奖励
- 3.奖励复购积分，促销用户二次消费，增加用户的粘性。

品牌和营销人在技术和经济不断向前发展的大背景下，只有提前看到趋势、参与其中，同时不断提高自己对行业的理解和业务能力，才能游刃有余的应对接踵而至的挑战，在新的一年里重启增长。

如需完整方案、软件开发、模式设计可后台私信获取。