

永春堂系统开发

产品名称	永春堂系统开发
公司名称	广州市微码互联科技有限公司
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道379号联合社区东区
联系电话	13480273125 13480273125

产品详情

贝店的成功并不偶然，zui重要的还是抓住了社交电商核心，那就是“以人为本”。社交电商的核心在社交不在电商，而社交电商的主流产品也都是一些女性喜爱的非标品，比如服饰、化妆品、母婴产品之类。之所以出现这种情况，正是因为这些领域缺乏统一标准，品牌和品牌之间产品差别比较大，用户在购买的时候，就特别需要消费者的意见，这正是社交电商的根基所在。尤其是各种社交平台的兴起，使得社交平台替代了之前电商平台评价的功能，于是就实现了业务上的爆发。

永春堂商城软件之模式讲解：

永春堂商城软件之VIP会员:198元购买一箱产品，拥有全国代理商资格，可以全国各地招代理，能获得公司配送10袋产品，并且直接推荐一个代理奖励59元，个人复购一箱也有59元到账。

永春堂商城软件之店长：直接推荐会员/代理5名，团队总业绩达到8900元，可享受团队5%的新增业绩补贴。同时，获得全国业绩加权分红股1股(月结)。

永春堂商城软件之主管：直接推荐会员/代理10名，团队总业绩达到3万元，可享受团队8%的新增业绩补贴。同时，获得全国业绩加权分红股3股(月结)。

永春堂商城软件之经理：直接推荐会员/代理15名，团队总业绩达到9万元，直接培养出2名主管1名店长，可享受团队10%的新增业绩补贴。同时，获得全国业绩加权分红股8股(月结)。

永春堂商城软件之总监：直接推荐会员/代理25名，团队总业绩达到25万元，直接培养出2名经理+1名主管，可享受团队13%的新增业绩补贴。同时，获得全国业绩加权分红股15股(月结)。

永春堂商城软件之董事：直接推荐会员/代理30名，团队总业绩达到60万元，培养出2名总监+1名经理，可享受团队15%的新增业绩补贴。同时，获得全国业绩加权分红股33股(月结)。

联合创始人：直接推荐会员/代理35名，团队总业绩达到150万元，直接培养出2名董事+1名总监，可享受团队18%的新增业绩补贴。同时，获得全国业绩加权分红股56股(月结)。

执行联合创始人：直接推荐会员/代理40名，团队总业绩达到375万元，直接培养出5名董事，可享受团队20%的新增业绩补贴。同时，获得全国业绩加权分红股78股(月结)。

在社交电商领域，其实还有不少细分，比如说有内容电商的毒app，还有KOL电商的云集微店和贝店，而拼多多和淘集集则属于拼团电商。拼团电商确实在活跃度和体量上有较大优势，拼多多的崛起也可以说是这两年电商行业zui大的惊喜，不仅短短三年就实现了上市，而且表现一直非常不错，活跃用户高达2.7亿，同比增速也保持了高达64.6%的增长。而KOL电商其实也非常有潜力，在持续力和复购上的数据更为优异。近日，云集微店也宣布要赴美上市，希望能够复制拼多多的走势，不过，尽管云集微店有同比超过百分之二百的增长，但贝店却更实现了同比超过百分之五百的增长，在活跃用户上，也是云集微店的两倍，可以说，贝店不仅发展迅猛，而且相当低调。