

拼多多无货源店群玩法,精细化操作,手把手教学

产品名称	拼多多无货源店群玩法,精细化操作,手把手教学
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	2980.00/套
规格参数	拼多多无货源:无货源教学 拼多多店群:拼多多无货源店群
公司地址	河南省新乡市
联系电话	17630226817 17630226817

产品详情

不管哪一个平台，卖家的等级都会有一些不一样，因为卖家本身的实力就有差别，那么不管是有经验，有实力的卖家朋友，还是没有经验，资金少的卖家朋友，那么拼多多无货源店群一个月能赚多少？

对于一个新店上架一个星期内就会出单的，20天左右一个店铺的每天的盈利一般是50-100元！而做店群利润不是靠单店和单个产品的，是多个店铺折合起来的利润，如果我们有10个店铺，那么我们每天的盈利大概就是500-1000元，那一个月的话我们就是有5000。

拼多多无货源店群模式

但是店群也不是简简单单的开几个店铺，做产品随意上架就可以做好的，这个背后有很深的数据分析与运营方法在内的技术支持，只是并不复杂，所以电商新手都能轻松掌握。

通过数据支持，明确要做的类目、进行产品布局，先从5家10家店铺做起，模式成功之后，再开5~10家店铺，不断的递增。把店铺数据占尽并且每个月独立优化，做好店铺数据报表，后打造爆款，高效变现(前期要掌握对方法)。至于如何能开出这么多的店铺来，这个问题就更简单了，在这里就不具体说了。

操作拼多多店群分为两个阶段:

- 1、前期推量:批量开店，批量采集爆款，上传产品，采购下单，赚差价及多多进宝佣金。
- 2、后期优化:优化已有产品，店铺运营，打造爆款，还有就是处理其他问题等。

拼多多采集上架产品问题

选款问题是每个人都会遇到的问题，每个人都有自己的产品规划，这个就不多分析了。

但是，现在操作拼多多，采集的商品，或者是上传的产品，重点需要注意的就是，产品违规，店铺违规

，不然你的商品刚上架，店铺就会被封。规避不难，但一定要引起大家的注意，预防更重要。

拼多多无货源店铺的优势：

(1) 开店成本低，不需要进货囤货，没有成本风险

(2) 节省时间和人力，不需要自己亲自发货。有人在你店铺下单，你就去找上家拍单。然后拍下买家在你店铺购买的这件商品，买家收货地址留给上家，原商家发货给买家 编辑clw562

(3) 退换货不烦恼，直接推给原店家就可以了，做一个甩手掌柜

(4) 操作简单易上手，适合新手卖家起步的玩法。

怎么操作拼多多店群

一、拼多多开店方式：一张身份证证件可以注册申请3家店。

一张营业执照可以开8个企业店

(一个人名下多可以开25家店)

二、待店铺审核通过后，设置运费模板，掌握店铺后台界面及功效

三、1、确定要做的商品类目，如何去选择蓝海词，前期特别注意不要去做服饰类，高价类，容易换季类的产品。2、如何准确定位，做什么类目好做，什么类目流量大等。3、如何合理安排，像三十家店铺做几个类目，五十家店铺做几个类目等。4、时间如何合理安排，什么时间上货流量大化等。5、如何优化商品增加店铺权重，提高店铺营业额等。6、如何避免平台规则，更好的玩转店群等

说道利润，做拼多多无货源店群能赚多少？

根据目前市场做店群的平均情况，一个单店的利润一个一般在500-1000左右，因为做的是无货源店铺，我们做的是自然流量，是不做付费推广的，并且我们做的是店群，并不是依靠一两个店赚钱。我们都是通过软件来操作的，一个人全职店情况下，可以管理10-20家店铺。

所以无货源店群模式就特别受到没有货源却想做电商，也不懂运营玩法的朋友青睐，尤其是拼多多店群，不管是自己来做店群赚钱，还是看懂这个市场，推广软件或者提供运营服务来赚钱，都是可以来玩的。现在市场上还有代运营模式，只要有软件，有技术，就可以做代运营招商加盟，自己做工作室、做公司来发展自己的事业。