

分析推三返一模式核心逻辑？技术服务+软件开发+电商模式，微三云麦超分析

产品名称	分析推三返一模式核心逻辑？技术服务+软件开发+电商模式，微三云麦超分析
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

分析推三返一模式核心逻辑？技术服务+软件开发+电商模式，微三云麦超分析

小编介绍:

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一

步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

微三云——产业**的摇篮：五大系统生态企业运营解决方案 创/新生态资本产业联盟五大系统解决方案：区/块/链生态积分+微云视教育培训+产业联盟商城+开发融合云平台 1.资本:以腾讯合法区/块/链技术底层驱动资本层，利用国家备案的合法区/块/链积分的公信力和价值性，通过合法积分的托底、发放、增值、流通、应用、交易、赎回、退出全流程，增加企业融/资的合法性、安全性，赋予区/块/链积分区别于传统积分的价值性，并通过母链+子链+通兑的技术，加速流通和资本化，赋予企业生态顶层的资本思维 2.教育:以微云视系统实现内容输出、直播及远程培训作为企业生态的教育层，利用*新 5G 技术，实现企业文化宣导、市场开拓、社群营销、团队复制、企业导师培养、连锁复制，赋予企业以教育培训驱动产业发展的教育思维 3.大数据:以产业联盟商城，融合*新模式会员制模式、O2O 模式、新零售模式、社区团购模式、社交电商模式、分销模式、九星模式、挂售模式、商家联盟模式、微商模式、跨境电商模式等，适合全行业拓展业务，打通各行业线上线下引流入口，实现会员及营业数据裂变式增长，实现平台大数据沉淀，助推平台融/资及整合优质资源加速发展，赋予平台大数据价值思维 4.创/新:以创/新云平台为底层，不断迭代*新应用，实现和创造*新的商业模式，整合全行业软硬件技术开发公司，统一技术标准，打通所有商业软硬应用，定位全球国际化语言，助推企业生态掌握*新的商业模式并实现技术应用落地，不断更新迭代，时刻站在行业的前列，赋予企业创/新思维。 2022 年，零售市场风云变幻，为了能够快速响应市场需求和实现降本增效的目标，品牌企业对 IT 系统的迭代升级要求再次提高。秉承“技术驱动商业未来”理念，微三云于发布了新一代“微三云云平台 OS 零售数字化操作系统”。该系统采用先进的“云平台+微服务+容器化+DevOps”为服务分布式技术架构，基于灵活且强大的零售 PaaS 能力，助力品牌企业灵活搭建易扩展、快迭代的业务中台和业务应用。（微三云发布“云平台+微服务”技术架构的云平台 OS 零售数字化操作系统）总结:区/块/链+微云视+综合商城+云平台，从资本+教育+大数据+持续创/新这四个纬度全面助推及孵化企业成为产业**，微三云正在以强大的技术后盾成就产业**的摇篮。

前言引言：

我们很多企业都在思考，引流难，不断在寻找引流的方法。但是引流难它背后zui重要的是什么呢？引流难背后zui重要的是流量来了之后，你怎么转化，怎么去做留存。

我们微三云提供众多的商业引流模式，包括广告电商模式，推三返一，异业联盟模式，积分购模式，代言人模式，广告联盟系统等，为企业面对引流难的问题提供专属化个性化的引流商业模式和营销拓客系统，帮助企业做转化，做留存;本篇文章主要介绍推三返一模式，帮助品牌全面引流，快速裂变，无限裂变。那么什么是推三返一呢？

一、推三返一模式解读

无限裂变拼团免单系统，简称推三返一，推三返一循环裂变，直推客户买的越多，客户赚的越多!以利益奖励为手段，增加客户的粘性，提升客户的裂变活跃度!试想一下你是客户，不仅免费领了推广资格，而且还能赚到钱，是不是很心动?所谓的“1”，他可以是一笔固定的奖励，也可以是一件商品的金额，可以根据实际情况进行设置。它的逻辑是用户只要进来以后就有了去拉信任的动力，比如他购买一个

商品后，推荐三个人来下单，即可返一个产品（的价格），并且还能获得佣金。如此一来，1个客户裂变3个新客户，3个客户再裂变9个新客户，以此类推，解决流量问题的同时，还解决了客户增购复购的问题，延长了客户的生命周期价值。

【举例说明】

以39.9元为例

自己购买一单后，可开启享受福利政策

推荐一人购买产品，可返5元

累计推荐3单，可再返还39.9元

推荐越多，返利越多！

Ps：

活动玩法多样，具体返利多少可自行调整

不仅是推三返一，推二返一、推四返一、推几返几均可

返利条件也有多种设置方式：

a 无需购买

b 每购买一单享受一次返利

c 购买一次永/久享受返利

二、推三返一的经典裂变案例介绍

微三云裂变系统--推三返一

数据 在这里

1.黄飞鸿

全国3000实体门店

仅1天销量就突破10000罐

很稳定！特别棒！

2.绚爱

大健康1年5亿业绩

仅两小时裂变1000+精准流量

1次活动引流锁定25万+的精准粉

服务太好啦！精准引流棒棒哒

3.双盈集团

养生行业领路人

1次出货8246单

业绩爆单高达32.9万+

边购物边分享边赚钱边裂变

4.嘉珀莉

高端护肤民族品牌

3天缔造66.8万销售奇迹

裂变20000+准代理

活动未结束已抢购13401份

全员爆单的系统你拥有了吗？

5.译青春/宫瑞婷

私护品牌引领者

3天出货26000单

7天裂变10万+精准流量

7天疯狂出货39万单

大年三十回款108万！

6.艾子芙

民族护肤高端品牌

整场活动回款100万+

日益躺赚4000+ 锁定10万+精准流量

结语：微三云裂变系统--推三返一

除了拼团省钱、拼团买单，还可以赚钱

让品牌引流不再困难！

让层层裂变、无限裂变不再是空想！

拼得多、赚得多！

每日专栏分享

身边常用的app是怎么开发出来的？

今天重点给大家简单分享一下流程，第一步

就是咱们的产品经理跟客户对需求，整理出咱们的原型图。这块决定了app的功能逻辑，然后是ui设计人员根据产品原型上色做出咱们的设计图。这个设计图基本上就是交付以后的界面效果。接下来再由app开发人员根据设计图，做出咱们的产品的功能和页面，包含了安卓和苹果。同时，由后端开发人员做好接口和管理的后台，*后是前后端联调，交给测试人员提bug。整体内测通过以后就能交付给客户验收了一个中小型的项目，一般需要4-8人的参与周期呢在三个月以内。