

# 拼多多无货源店铺代运营托管怎么选机构？选择机构一个月赚两W不是问题

产品名称	拼多多无货源店铺代运营托管怎么选机构？选择机构一个月赚两W不是问题
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	880.00/件
规格参数	拼多多店群:100
公司地址	河南新乡辉县市
联系电话	13523878002 13523878002

## 产品详情

大家好

我是小象创客冰雪：

其实拼多多商家也希望把自己的店经营好，但是经验不多。这个时候他们会想找一个代理来经营他们的店铺，但是你知道代理能提供什么服务吗？

1.提供渠道资源:线上店铺的运营不同于线下店铺，非常重视渠道资源。如果渠道资源不完善，店铺产品的宣传、推广、销售都会遇到各种各样的问题。

所以在这种情况下，我们可以在拼多多的代理运营服务中为大家提供丰富的渠道资源，这样店铺的经营难度会小很多。

看到这里，大家对代理运营服务的问题能放心吗？至于代理经营的问题，只要解决了渠道，店铺的销量不会太差，就不用担心了。

2.在提供代理服务的时候，不仅仅是有渠道资源的服务，还包括各种客户服务以及店铺的日常运营和服务。这种情况下，对于店铺的商家和品牌，在运营过程中，大家可以直接委托给代理公司办理。

3.作为店长，和代理运营服务合作后，你只需要每天浏览店铺的数据或者看看营业额和利润，你就真的可以成为一个掌柜了。

而且因为是zhuanye代理，所以在提供代理服务时，可以保证所有代理的质量。另外，在利润方面，因为都是zhuanye代理，所以经营品多多门店，效果当然能达到大家的预期。

4.而且很多代理服务基本都能承诺代理运营后的利润等细节。这样的话，你就不用担心代理运营服务的质量，后期对店铺的帮助，数据的提升。你绝对能感受到zhuanye的代理运营服务有多好。

怎么会？

### 1.商店排名优化

像一些常规的拼多多代理公司，就包括店铺排名的优化，也就是让商家的店铺排名靠前，有利于商品的销售。

排名优化方面，主要是用一些技巧和数据分析或者装修店铺来提高排名。

### 2.商店宝贝的优化

店铺宝贝优化，包括产品详情页、产品宝贝标题、产品价格都会相应优化。

一些拼多多代理公司为了给商家打造一个爆款产品，会专门优化详情页、产品页，做各种优惠活动。通过各种各样的活动来提高产品的销量和产品的可信度，这些都可以直接通过活动或者策划来优化宝贝。

### 3.客户服务

有些拼多多代理公司也提供客服，就是根据产品做销售。辅助商家的产品销售，这类服务一般由大型运营机构提供。

当然，拼多多有些公司可能不提供这项服务，因为销售是一件复杂的事情。

怎么选择代运营公司？

#### 1、服务费

如果服务费真的很低，那么这个拼多多代运营公司的员工以及平时开支肯定不够，这样的话他们的一个团队可能就要接几十家门店用来减轻前期的各项支出，这样的话肯定没有足够的精力去照顾你的门店。

#### 2、认证的服务商

这种普遍有拼多多冰雪去考察过他们公司，会在后台备案，如果做得不好可以去拼多多投诉，情节严重会取消他们的资格。虽然服务费会比较高，但服务相对来说会比较优质的。

#### 3、店铺的实际情况

如果是有一定店铺基础的，店铺等级高，大型的代运营公司可能会接，但就要留意他们对你店铺的重视程度，当然，就要看店铺的潜力如何了。

现如今，随着电商行业的火爆，也有专门的团队储备相对大量的运营知识来帮助新手商家以及没有时间自己打理的卖家，进行管理店铺，但是在选择代运营公司的时候也是需要注意的，建议从服务费、是否是该平台认证的服务商等各方面来做判断。

小象创客团队公司招学员有两版本：

一万半托管服务10个店：自然流铺货玩法，个人店普通企业店均可，您的店铺后期我们团队负责：分析数据，店铺上货，运营出单托管服务。该版本学员只需要学习掌握简单的选品，配合选品5-7天，以及后期店铺售前，拍单，售后工作即可。正确起店周期为15天左右，交付到店铺收益300/日起。一个人可轻松管理10-20个店，适合兼职，全职的电商小白。

15800半托管线下合伙人服务20个店 15800元：自然流铺货玩法，个人店普通企业店均可，您的店铺后期我们团队负责：分析数据，店铺上货，运营出单托管服务。该版本学员只需要学习掌握简单的选品，配合选品5-7天，以及后期店铺售前，拍单，售后工作即可。正确起店周期为15天左右，交付到店铺收益500/日起。需要在公司长期操作，有后期想做团队做公司的想法的也可深度合作。一个人可轻松管理20个店，需要全职的线下合伙人。

所谓的托管就是我们来帮你做，包括数据的分析、数据的上传、数据的优化、到店铺出单这些流程，由我们团队来帮你托管操作，而你只需要听话，按照我们每一步的流程去做基础的，标准化的工作即可

代运营托管这个方式是我们主流会去长期合作的一种，以全职的或者小工作室想前期孵化一些店铺为主的方向，每个月也是有固定的名额，而且目前每个人多十个店的机会，这个模式我们会有的保底，也就是三个月如果拿不到学费一样的毛利，我们会退还差价，当然目前这种风险我认为只存在于市场的大变化，这种不可控的情况下，而且为了让大家更持久的合作，在你单月店均收益达到一千以上的部分我们会抽取30%的分润，这个模式你可以线下来公司陪跑落地一直跟着做，也可以线上在家全职做，但是确保全职，否则我们是不保底的。因为任何项目执行力决定了结果。