

八度云数企智能电销外呼系统

产品名称	八度云数企智能电销外呼系统
公司名称	八度云计算（安徽）有限公司
价格	230.00/件
规格参数	品牌:数企 线路方案:回拨、虚拟号 硬件:电脑、手机
公司地址	深圳市南山区粤海街道高新区社区白石路3609号 深圳湾科技生态园二区9栋B907（注册地址）
联系电话	19556575936

产品详情

外呼系统是一款帮助电话营销提高外呼效率的电话软件。外呼系统为网页版，通过开通账户密码登陆，在外呼界面即可导入客户号码资源，可以自主设置声音和话术，点击自动外呼，客户接听后系统自动对答，帮助记录有效客户。凭借其智能、高效、自动化等优势，受到很多企业青睐!

什么是外呼系统?市面上现在有很多外呼系统，其中不乏价格优惠，智能好用的，比如数企智能外呼系统，具备如下优势：

1、外显优势

通过数企外呼系统呼叫的时候，可定制归属地、外显手机号，能提高接通率，不错过成交的机会。

2、黑名单过滤

数企外呼系统有CRM外呼系统还可以防止客户投诉，其原理一般是通过黑名单过滤功能和号码限制拨打次数来实现的。通过过滤掉有投诉经验的客户，限制同一客户每天的拨打次数和频率，避免客户因为被音效电话骚扰而投诉，进而从源头降低客户投诉率。

3、一键批量拨号

数企云外呼系统有CRM系统后台管理功能，具备批量导入与一键拨号功能，可以将电话号码导入系统，通过系统来进行拨号。

4、电销质检，通话录音存储

销售通过数企外呼系统的CRM系统拨打的外呼电话后，录音将留存到系统中，管理人员可以随时在后台听取通话记录，便于对员工以及客户进行更有效的管理，随时调取通话录音。

5、线路稳定有保障

电销外呼系统对接移动运营商通道，采用中间号和回拨线路稳定安全，支持多坐席并发，保证通话质量的同时线路也及其稳定，可以有效提升电销出单率。

6、**获客，数据化管理

数企外呼系统附带CRM客户管理系统功能，可快速记录相关客户信息，完成客户画像。同时在电销过程中，还可标记客户身份信息、随时查看了解客户跟进情况、清晰标记不同跟进阶段的客户，从而减少漏单遗忘情况，提升电话销售转化。