

# 玉林1688代运营托管服务公司

产品名称	玉林1688代运营托管服务公司
公司名称	河南融河矩媒科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	中国 河南 南阳市 卧龙区 蓝钻星座
联系电话	18338218580 13323693821

## 产品详情

1688代运营要如何才能给商家做出效果？1688作为国内比较大的B2B电商平台，有无数的企业都依托于这样的平台销售企业的产品。但是想要做好阿里巴巴店铺需要专业的经验和运营技巧。对于企业来说，往往比较缺乏这方面的人才。因此，为企业提供阿里巴巴代运营服务的公司逐渐兴起。不过，对于企业来讲，把店铺交给阿里巴巴代运营公司靠谱吗？阿里代运营公司是怎么打理店铺的呢？融河矩媒营销作为专业的1688代运营公司，下面为大家避坑经验：

企业为什么要找代运营？

- 1、其实很多找代运营的无非就是自己没有团队，没有经验，想着找一个代运营帮忙先做看效果，对比养团队，代运营费用算低的了；
- 2、自己也会点运营自己运营了一段时间遇到瓶颈了，想找个运营突破瓶颈自己也学习下；
- 3、自己懂一些运营但是自己没有时间来做，所以找代运营做的。

1688运营人员会做一个任务表，每天把比较主要的自己划分出来，次要的放到后面，并不是说一定要一板一眼的按照任务表去做，每天自己灵活运用，这个表无非就是在不知道该做什么的时候，给一个提醒，抬头看看还有什么没有做好。根据了解，运营每天必做的事有几个部分，仅供大家参考。

### 一、店铺定位

一般我们开始打理一个店铺，首先要考虑的问题就是客户有什么产品？客户的产品适合哪些人群？也就是说要卖给谁？后面产品的优势在哪？

毕竟大家都知道做店铺不止自己，说到底就是竞争，那么客户的产品具备怎样的竞争能力。假如我要成为这个店铺的消费者，如果店里的产品不能吸引我购买，那么又有什么理由去吸引其他顾客购买呢？所

以做一个店铺的管理者，一定要让店铺有故事，一个有故事的店铺才能拉近你和顾客的距离。

## 二、产品选择

说到产品大家可能会想到利润，没错有的运营在利润和定价方面是没有话语权的，直接取决与老板，那也没关系，我们就拿老板给的定价去考虑这个产品的吸引力；吸引力越高的产品才越容易卖出，那么我们怎么提高吸引力？

- 1.提高质量；
- 2.增加功能；
- 3.提高服务；
- 4.提供赠品；
- 5.提高知名度；

还有一点就是一个店铺比较好是设置几个或多个爆款，那么我们如何去打造爆款、了解产品针对的客户群的需求呢？

- 1.提高产品本身的价值；
- 2.提高页面的吸引力；
- 3.优化好标题；
- 4.优化客户评价；
- 5.通知老客购买；
- 6.通过付费进行推广；
- 7.店铺关联推荐给爆款；
- 8.提高转化率；

## 三、运营

其实这也是每个运营都在考虑的问题，转化率；怎么去提高转化率，首先我们可以从产品定价、详情页描述、赠品、或者一些价值方面，在一个提高主图的美观度，产品的销量和一些好评的数量和质量，把中差评降到比较低，多跟顾客互动提高一下聊天技巧。我们可以在一周的某一天设置为会员日，某一款产品买\*送\*这样也可以有效的打造爆款。

我们怎样更好的去获得好评率呢，首先产品质量过关、发货速度要快、作为客服要信息回复及时而且态度好，有售后我们处理得当，后面可以赠品赠送给客户都惊喜。客户的评价我们也要细心去看，因为从中我们可以看到一些存在的问题，比如物流、客服、产品质量等等，有问题我们及时改正，日后可以对后面的客户提高满意度。

## 1、熟悉规则

在做阿里巴巴运营之前，首页要对阿里巴巴平台的做一下详细的了解，正所谓知己知彼，百战不殆，也是第一要务，阿里巴巴的规则很多，但是相关行业里面的规则文字却是很少。大约估算一下，阿里巴巴规则里面每个行业的规则数字大概平均也就500个文字，如果你连500个文字都看不下去，那我也只能呵呵了.....你看完自己相关行业的规则，我相信你心里大概已经有个很好的框架了。

## 2、关键词确定

很多人不知道自己的产品关键词是什么，也不知道要用哪些关键词比较好。很多人看阿里指数里面的关键词，当然也可以。不过建议直接利用阿里的索引词去设置关键词，那是比较好的，因为索引词可以直接把客户带动过去，从而节省了很多客户在输入文字时节省了很多时间。

## 3、产品标题

产品标题是运营的核心部分，如果大家会看源代码就会发现，阿里巴巴的标题也就是title，做SEO的人都知道title的重要性。算法本身是无法识别你这个产品页面到底是做什么的，唯一的识别方式就是通过title来确定原来您这个页面放的是这个产品。这也是为什么阿里巴巴规则里面说的产品标题关键词只能允许出现一个。如果您的标题描述与产品不符，比如你写的关键词是衣服，里面却放着电脑产品，这种行为是欺骗搜索引擎，导致搜索引擎展示给客户看的是错误信息，描述不符，百分百会受到重罚。一个规范的产品标题到底怎样写？阿里规则里面已经描写的非常清楚了。机械类，你就找机械类的规则；我是手机配件类，所以我找的是数码规则。

## 4、产品主图

建议主图产品是实拍图片，不要拼接，具体看自己行业的规则，描述相当清楚。这些规则，都是我在阿里官网直接下载的，不敢说熟透了，但至少每个行业都看了好几遍。规则里面已经教你如何操作了。只有把基础做好了，后期再进行数据分析，避免少走弯路。

## 四、数据分析

代运营公司依托专业软件对店铺进行专业数据分析，市场分析了解同行优质店铺与自己的店铺不同，根据数据结果规划店铺未来走向。查看数据是解决店铺潜在威胁。

其实店铺的问题都是可以在数据中分析出来的，从上面你可以看到问题的关键，并作出调整，提高“访客数”如何提高呢，我们分析“访客数”比较重要一点就是“流量来源”在一点就是“客单价”如何来提升呢，就是靠产品单价和关联销售买的越多客单价越高。总之一名好的运营，一定要学会看本质，在合适的时机做正确的事，会用数据去快速分析少走弯路。