

拼多多无货源店群托管拼多多代运营模式！小象创客专业托管代运营团队

产品名称	拼多多无货源店群托管拼多多代运营模式！小象创客专业托管代运营团队
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	880.00/件
规格参数	拼多多店群:100
公司地址	河南新乡辉县市
联系电话	13523878002 13523878002

产品详情

广西玉林拼多多无货源店铺全托代运营！拼多多 店铺托管包起店,日入500+!

拼多多规则玩法瞬息万变，这篇文章主要和大家分享拼多多店铺内功打造拼多多全托管代运营，希望能够帮助到大家！

一、店铺的内功{ 标题，主图，详情页 }

前期我们要把店铺标题，主图，详情页这些店铺内功做好。后续的一些工作我们才能更好做，比如主图；我们店铺的主图你要是做的不好，那么这样会影响我们的点击率，没有点击你就是曝光在多也是没有用的，所以前期内功做的不好到后期店铺就没办法生存。

二、要保证商品质量及发货效率

商品的质量是店铺长久生存下去的根本，所以拼多多运营一定要认真检查商品的质量，在发货前再检查一遍，以免因为一点小问题为店铺带来更多的售后问题。发货速度也是影响买家体验的重点之一，这一点也是拼多多抓得比较严的，所以运营要监督好发货速度及物流更新情况，必要时及时更换物流公司。

三、一定要做好店铺人群定位

现在做电商，粉丝营销是重点之一，要想吸引更多粉丝，就要做好人群定位。例如你的产品面向大学生，那么就要知道他们常用哪些平台，然后到这些平台宣传；创建一个群，通过公众号、微博等账号将他们引导进去，偶尔发发福利，提升他们的粘性

所以这个合作模式是从多方面的zui优选择，也是zui适合新手朋友的一种方式。

看到这里，是不是已经迫不及待的想知道，怎么合作？有哪些方式？下面我具体分享下：

目前的托管模式分为两种：《普通学员托管》和《高ji合伙人学员托管》

普通学员模式：

5个店一组，只需普通学员门槛

个人店，普通企业店均可

新店即可

采集 上货 运营公司来操作，你只需要售前，售后和客服，前期选一波品即可！

这个方式只是为了一些没有资金，并且兼职为主的小白用户，每个月的名额会很少，也是助力大家去做项目赚钱的想法，降低了进场的门槛，但是这个模式我们没有保底，托管运营一次，后续如果二次运营或者增加店铺以当时的收费标准为准。

第二种高ji合伙人学员模式：

线下/线上 合伙人版本：

10个店一组，1个店1000服务费

采集 上货 运营公司来操作，你只需要售前，售后客服，前期选一波品即可！

单月收益低于一万的不抽层，超出部分抽取30%，共赢模式（公司持续跟踪服务）

这个方式是我们主流会去长期合作的一种，以全职的或者小工作室想前期孵化一些店铺为主的方向，每个月也是有固定的名额，而且目前每个人zui多十个店的机会，这个模式我们会有零的保底，也就是三个月如果拿不到学费一样的毛利，我们会退还差价，当然目前这种风险我认为只存在于市场的大变化，这种不可控的情况下，而且为了让家更持久的合作，在你单月店均收益达到一千以上的部分我们会抽取30%的分润，这个模式你可以线下来公司陪跑落地一直跟着做，也可以线上在家全职做，但是确保全职，否则我们是不保底的。因为任何项目执行力决定了结果。

一、代运营是什么？

代运营商，是指帮助卖家进行店铺装修、商品管理、活动策划及推广的商家。

一般由第三方提供技术指导与支持，为买家打造的购物体验和良好的形象。

二、为什么选择代运营服务？

1、节省时间成本：

对于很多新手卖家来说，由于缺乏经验或者精力不足等原因导致店铺经营效果不好。如果自己去操作一家店的话，需要花费大量的时间精力去学习各种知识；而且还需要自己寻找货源和拍摄产品图片等步骤，非常繁琐复杂！而选择电商托管则无需考虑这些琐碎的问题！

2、节约费用：

如果自己开店的话，除了要承担日常开销外还要投入一定的流动资金用于周转；而选择电商托管的服务模式后只需缴纳一定数额的托管费就可以了。另外在网店客服培训以及美工等方面也无需自己处理！这

样算下来可以省去一大笔费用哦~当然这也要根据不同的服务商来定。

3、提高效率：

对于很多中小型企业来说他们并没有的电子商务团队来负责店铺的经营和管理；因此往往会出现因度不够而导致工作效率低下等问题。而选择电商托管之后这些问题就迎刃而解啦~他们会配备的电子商务人才为你解决难题！让你轻松应对各种问题！从而有效提高网店的成交量以及知度哦。

4、提升销量：

有了的团队帮你打理网店之后你的店铺销量也会随之增加呢~因为他们的度和高效的工作流程会帮助你快速吸引到更多的顾客前来购买你的宝贝哟~所以这也是一种很好的宣传方式呢~相信通过这样的方法一定会让我们的生意越做越好吧。

代运营托管这个方式是我们主流会去长期合作的一种，以全职的或者小工作室想前期孵化一些店铺为主的方向，每个月也是有固定的名额，而且目前每个人多十个店的机会，这个模式我们会有的保底，也就是三个月如果拿不到学费一样的毛利，我们会退还差价，当然目前这种风险我认为只存在于市场的大变化，这种不可控的情况下，而且为了让家更持久的合作，在你单月店均收益达到一千以上的部分我们会抽取30%的分润，这个模式你可以线下来公司陪跑落地一直跟着做，也可以线上在家全职做，但是确保全职，否则我们是不保底的。因为任何项目执行力决定了结果。

拼多多无货源店铺全托代运营！拼多多 店铺托管包起店,日入500+!