

# 直播带货分享购佣金分配体系APP系统开发

产品名称	直播带货分享购佣金分配体系APP系统开发
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

## 产品详情

“小程序直播”是微信给予的卖家运营专用工具，根据微信小程序，店家可以通过小程序直播完成用户交互与产品销售的闭环控制。“分销商”根据微信朋友、朋友圈里的散播创建营销渠道的，分散到地区代理或零售点市场销售。

1、运用分销商提高销量：制定一个分销商标准，开设清楚的各个分销体系及其阶梯性的提成比例，能者多劳多到，销售业绩推动，提高销售力。还可以邀请人、粉丝们、职工一起分销商，真正实现社群传播。应用小程序直播分销管理系统在商户后台实时监控系统分销商实际效果，分销员的销售额、提成分派，数据实时统计分析，分销商实际效果一目了然，系统票房分成，一个人还能执掌上千人分销商精英团队。

2、直播间扶持实际效果翻番：在小程序中直播，和用户开展实时动态互动交流，通过线上的形式，能让用户清楚体会到商品价值，及其产品独特的魅力，比较容易促进客户进行提交订单，提高使用者对产品信任度，还能够更强完成直播间 分销商新模式。通过线上微信小程序产品链接这样的搭配，让消费者自然进入微信小程序中，迅速提交订单。

3、引导客户共享直播房间：在店家直播时，能够给推客与用户一些福利，使其将直播房间共享至你的朋友圈或者微信群之中，让更多人了解直播间相关信息。针对想要在商城系统里交易的用户来说，邀请好友越大可能他需要投入金额越少，根据推客共享链接进到商城的客户会与推客关联关系，只需客户形成交易，推客便可以获得一定的提成。

4、灵便运用分销策略：一般除开分销策略外，店家还会继续与此同时设定拼单、压价、特惠购等系列活动，在预估提成时，为了保证商户的权益，小程序分销商城系统后台管理能够自定设定测算提成的订单类型、测算提成的付款方式等，系统提供三种分销策略，还能够自定设定，全部分销体系的利用更加灵活。