

拼多多店群创业，为什么大家都会选择无货源模式？

产品名称	拼多多店群创业，为什么大家都会选择无货源模式？
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	1000.00/件
规格参数	品牌:小象创客 平台:多多 某音 等电商平台 产地:河南
公司地址	河南省新乡市红旗区靖业跨境贸易大厦17层1713室
联系电话	18567480421 18567480421

产品详情

哈喽 大家好 我是晓甜~

如今想要通过电商创业的朋友很多，而大多数人都选择了无货源模式。电商行业经过这些年的发展，新手再去做电商，货源是很难解决的一个问题，为什么这么说？

若是选择自己搞仓库囤货发货，刚开始的时候，好的货拿不到，不好的货遍地都是，就算是你一下爆单呢，要么就是过两天就涨价，夸张一点的，你不垫大货的根本不跟你玩啊。

什么叫做大货呢？

就是你前面的时候需要金钱开路，就先打个几十万过去，先垫个几千件，他才给你备货，如果没有哪凉快哪待着去啊。工厂卡货是一个非常难受的事情，当然你也不能完全怪工厂，是你爆单了，他没货他怎么整？毕竟人家也是要利益zui大化的嘛，谁给的钱多，我就先给谁生产。

要么做成大电商，工厂被你牵着鼻子走，有好货的时候也会紧着你，要么就是乖乖束手就擒，工厂就不给货，你要么先拿几十万做出你的诚意，因为好卖的时候他可能自己仓库库房都货不多，如果他自己也做电商，你想想看，他是给他自己供还是先给你供，再者优先的是先给大客户发嘛。有些大客户一次就是几十万甚至上百万的货款，那你说你搞个几万，那，如果你是工厂，你也会选择嘛，比如说你做一件代发也好，小批量拿货也好，根本就顾不上你，他自己都没货的时候，原材料在不断的涨价，你还让他怎么稳定供货。

所以啊，很多小卖家刚开始做的时候，要么你就选择无货源，直接其他平台商家拍单发货，要么直接去找货源不要抱怨这个货源不稳定，那个货源不靠谱，毕竟这些都源自于你实力不够，人家不愿意把你当

重点。