

# 更新抖音小店上如何卖白酒?定向招商类目白酒、红酒如何开通报白？

产品名称	更新抖音小店上如何卖白酒?定向招商类目白酒、红酒如何开通报白？
公司名称	泾河新城坤泽抖抖信息咨询服务部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	陕西省西咸新区泾河新城崇文镇孵化中心1号楼3层东南角35369
联系电话	13592595703 13592595703

## 产品详情

要知道抖音小店的酒水类目属于定向邀约类目，开通酒类抖音小店的商家需要报白名单。如果商家具有品牌度也可以在抖音平台申请类目准入，但如果商家想要开通一家酒水类目小店，建议还是找相关的服务商开通会比较稳妥。现在找相关的服务商报白，有无资质均可报白，并且无需第三方店铺无需背书，还能保证快速通过，开通抖音小店白酒、红酒、葡萄酒、黄酒类目可以咨询我们页面手机，号+微电同号

目前申请抖音小店酒水类目小店有两种方式：

1.填写调查问卷就是自己去官方填写问卷，这个要求你是品牌，有很大的影响力，或者你有背书，不然很难通过的。如果你不是品牌的话，基本上填这个都是石沉大海，是不会邀请你来入驻的。

2.服务商报白服务商报白是比较适合一些中小品牌入驻抖音的，因为服务商是有着抖音内部渠道的，可以让商家快速通过报白，还有就是提供的资料也没有自己填写问卷那样复杂。只要准备企业营业执照，商标或者商标授权，食品经营许可证，还有第三方店铺链接，没有的话也可以不用，我们全部资料可以包通过。

快速开通抖音小店白酒、红酒、葡萄酒、红酒类目，资质不齐全可以咨询我们页面手机，号+微电同号

其实直播带货，就是人们常说的人.货.场结合，做得好，流量和销量自然会上升。现在直播带货大致可以

分为两种方式，一种是通过选择联盟赚取佣金。另一种是开店自播，或者找人才带货。

主要和大家分享种通过选择联盟带货的方式。虽然赚的钱不如第二种方式多，但是非常适合新手小白，投入不大，做一点就能赚一点，收入也不错。以家具百货为例，首先找到3-4个账号，研究账号拍摄场景、技术及产品介绍。

第1.起号选择联盟带货需要发几个视频，粉丝要1000。粉丝可以找人刷，也可以抄账号内容拍一些视频，一个发7个、8，几天就够1000粉了。在这个阶段，视频可能不会那么精细，因为它就是为了积累粉丝，只要场景和产品相似，它就可以。但好是精细化。

第2.选品选品很重要.选品很重要.选择产品很重要，总要做的事情至少说三遍选择产品的个禁忌，不要选择你认为容易销售的产品。根据市场选择，也就是说，找到销量高的产品。因为这些产品都是客户用脚投票选出来的，销量就在那里。虽然带货的人可能比较多，但肯定会比你绞尽脑汁.抓头发选择的产品卖得好。

第3.拍视频产品选择重要，视频第二重要。因为一个好的视频不仅可以帮助我们增加粉丝，而且也是一个非常重要的交通入口。具体的拍摄要点是复制标准账户，像素级模仿。这不需要太高的网络感，更多的联系，也可以达到一般的商品水平。

第4.排品拍摄是指在直播过程中根据讲解过程对商品进行排列，达到理想效果。一般原则是：引流款－利润款－引流款－利润款。引流款一般赚钱不多，可以延长解释时间，更多地进入使用场景，刺激客户痛点，扩大，目的是吸引客户以低价和场景停留，提高点击转化率.增加停留时间，从而获得持续的推流。直播间人数不再上升时，立即放链接。

然后是利润，利润不要说太仔细，主要描述使用场景，如充电宝，现在我们每天使用会更少，因为很多地方都有充电宝可以借。这个时候，我们要挖掘客户的痛点，放大。比如中秋国庆假期快到了，一定要带着家人和孩子出去玩，对吧？如果堵在高速公路上，或者去景区，手机没电了，怎么办？吃饭不能付钱.迷路没有地图可看.晚上没有手电筒照明等等，这些都是痛点，说出来，放大他，让他觉得自己需要这个东西。而不是一直说我的功率有多大，能充多少次，怎么样。利润肯定会导致直播间人数下降。为什么他买了该买的就走了？如果你不买，看几分钟就走会离开。所以利润差不多。当你看到人数下降时，你可以立即转移引流款。可以是两三个引流款和一个利润款这个节奏去排品。