

广西企业发现商业计划书没人投 找南宁云叶公司免费解答

| | |
|------|-------------------------------|
| 产品名称 | 广西企业发现商业计划书没人投 找南宁云叶公司免费解答 |
| 公司名称 | 贵州云叶科技有限公司 |
| 价格 | 1.00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 贵阳市南明区国际中心1号楼 |
| 联系电话 | 18208473065 |

产品详情

在广西的企业，发现你的商业计划书为什么没人投？

BP不仅是给投资人看得，也是给自己看得。通过BP梳理自己公司的商业模式、发展状态、发展战略和资本部署是非常必要的；

在南宁那为什么你的商业计划书没有人投呢？想清楚这三个问题....

1.你，理清楚你的商业计划了么？

商业计划书是创业者向投资者描述的一个动听的故事，有完美的主人公（解决痛点的产品服务），完美的情节（完善的商业模式、营销模式、战略规划），完美的结局（远大的发展前景、理想的财务规划、妥善的退出机制）.....

那这个故事，如果自己都没理清楚，怎么讲给别人听呢？所以如果连你自己都没理清楚的话，自然就没人投。

如果说，我理清楚了，各个方面都很清晰了，

那我们再来思考一个问题.....

2. 你的商业计划书真的投对人了么？

如果你理清楚了你的商业计划书，那接下来，你需要学会找到适合你的投资人。大多数的PE和VC仅仅投向他们擅长或者感兴趣的领域。所以着重了解你的领域里，有哪些投资者，然后有针对性地

投给10个对你所在行业感兴趣的PE和VC，往往比泛投来得更有用。

当年马云在寻找投资者时，孙正义当时也正在寻找中国伙伴，此前孙正义曾投资雅虎大获全胜，也正在寻找新一轮的投资互联网的机会，孙正义坦言我们的第二次机会来了。

3. 如何找到适合你的投资人

当时孙正义一方面，是看重互联网市场，另一方面是欣赏马云的个人魅力，才愿意投资阿里。纵观马云的投资人，

林夏如决定投资与否的主要考量因素:创业者的身份特质,以及他们的背景和历史。她当时就是被他身上的干劲，工作的状态所打动。

吴炯看到了马云眼中的：乐观、敏锐、执着。

因此，真正适合你的投资者，是会心心相惜的，会被彼此打动。

那具体应该如何寻找你的投资人呢？

一、价值观一致

马云能够获得投资人的青睐，有一大部分原因是，这些人被他的个人魅力所吸引，他们拥有一样的价值观，具体而言，在寻找投资者时，你需要了解他们看重什么？追求什么？具体的组织结构、决策流程是什么样的？以及与合作伙伴关系如何……

你是否能够得到很好的整体支持，与你一起并肩作战的投资人是否与你志趣相投，这些都会对企业未来的发展产生重要影响。

二、背景调查

要对投资机构进行背景调查，因为商业计划书的投递，以及融资路演，对于不同投资者，他们看重的东西不同，应该针对不同的需求做调整，具体可以通过了解投资机构之前所投资的阶段、金额，以及一些典型的投资案例等。尤其注意是否投资过类似的公司，或者有竞争关系的公司，就像孙正义投资马云，是因为此前投资了雅虎公司，反响很好，正准备继续投资互联网公司，而与此同时，像当时的冯仑，在马云找投资的时候，投了他的竞争对手ebay易趣。所以进行背景调查非常有必要。

三、坦诚虚心多沟通

投资人不仅是给予资金的人，更多的是你的合作伙伴，要与投资人保持联系和沟通，选择合适的投资人做具体的沟通和谈判。同时，与投资人沟通时，要坦诚和虚心，多沟通自己的发展现状和不足，对融资的目的要具体和明确，商业计划书要灵活调整，逐渐达成共识。

就像马云的技巧，与投资人谈梦想，与穷人谈钱。并且他非常谦虚，经常说自己不懂，蔡崇信眼里的马云'我与马云合作得很好，马云对于任何东西都没有据为己有的感觉。他也很愿意承认自己的弱点，他会说:这个我不在行。而很多强势企业家都会说，我擅长一切。

创业者应该尽可能地把别人变成你的伯乐。这是好的时代，无论从国家、行业还是企业、个人层面，对创新创业都空前重视。同时这又是一个坏的时代，资源是向每一个人开放的，但面临的竞争也一定是更为激烈。