

# 广西代写商业计划书公司 南宁商业计划书服务公司信息

产品名称	广西代写商业计划书公司 南宁商业计划书服务公司信息
公司名称	贵州云叶科技有限公司
价格	1.00/件
规格参数	
公司地址	贵阳市南明区国际中心1号楼
联系电话	18208473065

## 产品详情

广西代写商业计划书公司、商业计划书中具体的商业模式如何分析？南宁商业计划书服务公司信息

商业模式分析对于商业资产的定价、商业谈判、客户服务等有着直接的意义。总的来说，企业的商业模式必须顺畅、具有实证性。简单地讲商业模式就是企业或公司是以什么样的方式来盈利和赚钱的。构成赚钱的这些服务和产品的整个体系称之为商业模式。在长达数十页的商业计划书中，创作者常常会对其具体的商业模式进行分析，并向投资人展示相关内容。那么，商业计划书中具体的商业模式应该如何分析呢？

### 一、商业模式图

一份成功的商业计划书一定要有一个清晰具体的商业模式图。商业模式图一页纸就可以呈现，它基本可以确定一款产品的商业模式的方方面面，能够让投资者在此模式下能一目了然地了解该产品的商业模式是否完整或者存在很大的纰漏。除此之外，还可以判断商业模式的各个方面是否一致，清楚地看到你的团队是否清楚你正在做什么，为什么要这样做等等。商业模式图可以帮助投资者更全面地看清公司的全貌，对各自的职责也有一个更加清晰的认识。

### 二、商业模式图含有哪些要素

#### （一）客户细分

找出你的目标用户用来描述一个企业想要接触和服务的不同人群或组织。

#### （二）价值定位

你所提供的产品或服务。我们该向客户传递什么样的价值？我们正在帮助我们的客户解决哪一类难题？我们正在满足哪些客户需求？我们正在为谁创造价值？谁是我们重要的客户？

### （三）用户获取渠道

通过哪些渠道可以接触我们的客户细分群体？我们如何接触他们？我们的渠道如何整合？哪些渠道有效？哪些渠道成本效益好？

### （四）客户关系

你想同目标用户建立怎样的关系，用来描绘公司与特定客户细分群体建立的关系类型。我们每个客户细分群体希望我们与建立和保持何种关系？哪些关系我们已经建立了？这些关系成本如何？如何把它们与商业模式的其余部分进行整合？

### （五）收益流

什么样的价值能让客户愿意付费？他们现在付费买什么？他们是如何支付费用的？他们更愿意如何支付费用？每个收入来源占总收入的比例是多少？

### （六）核心资源

资金、团队，用来描绘让商业模式有效运转所必需的重要的因素。我们的价值主张需要什么样的核心资源？我们的渠道通路需要什么样的核心资源？

### （七）重要合伙人

让商业模式有效运作所需的供应商与合作伙伴的网络。谁是我们的重要伙伴？谁是我们的重要供应商？我们正在从伙伴哪里获取哪些核心资源？合作伙伴都执行哪些关键业务？

## 三、商业模式的可行性判断

在制作出完整的商业模式之后，就要进行商业模式的可行性判断。直接有效的一个判定方法就是这个商业模式是否能有效解决一个市场痛点，满足了用户的什么需求。智能健身房全国连锁品牌“光猪圈健身”（简称“光猪圈”）为例，光猪圈健身成立于2015年3月，提出“智能互联便利健身”概念，在全国开设智能健身房，光猪圈健身以“月卡制的定价方式、智能化的软硬件体系、社交化的运动健身互动、亲和化的服务体验、以及专、业化的产品设置”为健身房经营提供解决方案，为大众提供“一公里”健身服务。它有效地解决了现在人们没时间健身的困扰，同时又很好地满足了人们的社交需求。正因为“光猪圈健身”抓住了市场痛点，所以才迎来了后来的成功。

商业模式分析在商业计划书中占有很重要的位置，创业者要慎重对待这部分的内容，这不仅是为了展现给投资者看的，也是对自己要从事事业的一种梳理和重新思考。