

拼多多店群创业，半托管模式半个月起店月入过万！

产品名称	拼多多店群创业，半托管模式半个月起店月入过万！
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	1000.00/件
规格参数	品牌:小象创客 平台:多多 某音 等电商平台 产地:河南
公司地址	河南省新乡市红旗区靖业跨境贸易大厦17层1713室
联系电话	18567480421 18567480421

产品详情

进入3月份以来，遇到很多朋友在找项目，找副业，多多店群经过这么多年发展，依然有很大发展空间，是一个不错的创业平台，但是也会遇到一些朋友没有太多的时间精力去经营，或者担心自己能力有限，无法取得一个满意的结果。

所以经过我们的测试以及关注大家的需求，在3月份我们开始推出一种新的合伙人托管模式，这种模式从根本上来解决这些困扰，同时让大家的落地性更强。

什么是托管模式？

所谓的托管就是我们来帮你做，包括数据的分析、数据的上传、数据的优化直到店铺出单这些流程，由我们团队来帮你托管操作，而你只需要听话，按照我们每一步的流程去做基础的，标准化的工作即可。

这样我们就能让项目的落地性大大的提高，zui终达到我们共赢的状态。

也从根本上解决了你的那些痛点，怕学不会，怕操作难度大，怕店铺没效果，怕后续更新不知道怎么玩。同时也极大的降低了你的成本，因为目前市场上的数据分析，数据上传成本非常的高，你自己全程操作10个店可能就要3000-5000的起店成本。

所以这个合作模式是从多方面的zui优选择，也是zui适合新手朋友的一种方式。

那么怎么合作？有哪些方式？下面我具体分享下：

目前我们的托管模式分为两种：

普通学员 和 合伙人学员，先讲普通学员模式：

普通学员：

5个店一组，只需普通学员门槛

个人店，普通企业店均可

新店即可

采集 上货 运营公司来操作，你只需要售前，售后客服，前期选一波品即可！

这个方式只是为了一些没有资金，并且兼职为主的小白用户，每个月的名额会很少，也是助力大家去做项目赚钱的想法，降低了进场的门槛，但是这个模式我们没有保底，托管运营一次，后续如果二次运营或者增加店铺以当时的收费标准为准。

第二种合伙人学员模式：

线下/线上 合伙人版本：

10个店一组，

个人店，普通企业店均可

新店即可

采集 上货 运营公司来操作，你只需要售前，售后客服，前期选一波品即可！

单月收益低于一万的不抽层，超出部分抽取30%，共赢模式（公司持续跟踪服务）

这个方式是我们主流会去长期合作的一种，以全职的或者小工作室想前期孵化一些店铺为主的方向，每个月也是有固定的名额，而且目前每个人zui多十个店的机会，这个模式我们会有保底，保证店铺做到起店，否则我们会退还差价，当然目前这种风险我认为只存在于市场的大变化，这种不可控的情况下，而且为了让大家更持久的合作，在你单月店均收益达到一千以上的部分我们会抽取30%的分润，这个模式你可以线下来公司陪跑落地一直跟着做，也可以线上在家全职做，但是确保全职，否则我们是不保底的。因为任何项目执行力决定了结果。

常见问题答疑：

1.关于费用高低的问题？

答：懂的人应该明白，我们收取的这个前期服务费用，基本没有什么利润，我们追求的是长期的收益。如果你不理解千万不要痛苦的合作。

2. 关于开店的问题？

答：要求是新店，个人店，普通企业店都可以，如果实在想用老店，那也要保证老店是有限流的店铺

。

3. 关于保底的问题?

答：我对我们的方法，操作，团队有十足的信心才会出这个模式，而且这个模式是共赢长期的方向，但是我对你的执行力和你的能力不确定，所以我们要求全职，建议能来线下的，在公司一直操作。

4. 关于后期加店的问题？

答：如果后续你要增加店铺，那么按照当时的价格继续增加即可，如果你想学整套的玩法，那么单独的付整个方案玩法的费用即可。

5. 关于选品的问题？

答：你要做的就是标准化基础的动作，所以选品这个环节，我们会给你方案，五分钟学会，然后去操作即可，只需要操作一周即可，这个过程也是磨炼你心智的过程，入行的必修课。

6. 关于后期发展的问题？

答：在我们的托管服务之下，你能更好的成长，更好的起店，这对于你后期来说，无论扩大店铺数量，还是做团队，做公司去追求更大的收益，都是一个好的基础和开始！

我们也想通过这种模式，深入陪跑出一批能够长期合作的合伙人，在未来我们可以做城市合伙人，可以做终身的项目合伙人，那才是我们zui终的目标！