

电商拼多多无货源店群项目怎么赚钱？新手也可轻入过万

产品名称	电商拼多多无货源店群项目怎么赚钱？新手也可轻入过万
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	2980.00/套
规格参数	拼多多无货源:无货源教学 拼多多店群:拼多多无货源店群
公司地址	河南省新乡市
联系电话	17630226817 17630226817

产品详情

新手小白在拼多多无货源。需要注意什么

1. 用电脑打开拼多多官网，填写信息，拿着身份证开店。
2. 接下来就是选择类别，尽量选择自己熟悉的行业。如果前期想做的品类不熟悉，先试着分析一下这个品类的市场，然后开始，因为品类是一个店铺的开始。步是走错，店铺也是白色注册。
3. 类别选定后，选择产品和价格也很关键。
4. 找出它的套路。任何行业都有赚钱的方法。即使说到商品，也有自己的时间段。因此，如果你想成为一家好商店，方法和技巧是必不可少的。

二、做好拼多多无货源的前期准备工作

- 1、首先，根据你能投入多少时间和精力，你想做兼职还是全职来确定你想开多少家店。新手建议前期5-10个，可以照顾一下，看看好处。
- 2、准备好身份证和手机号。可以开2张身份证。如果要开多家店，要优先借用亲戚朋友的身份证。如果是商厦，要准备好有限公司的营业执照。一个营业执照可以开5家普通企业店和35家加盟店(加盟店需要商标授权)。
- 3、硬件设施，如电脑、网线、操作区等，网线不宜太卡，可以在操作区内居家办公，无需备货或托运。

- 4、采集上传软件，软件只是一个辅助功能，一个功能齐全的软件真的可以节省很多精力。
- 5、通过学习方法，从全网收集优质产品，或者学习同行店铺的优质数据，明确我们上架的产品。
- 6、精细化运营无货源店铺，了解平台规则，避免违规。

拼多多市场上有哪些运营玩法?

- 1.一定要精细化手动选品，不是软件选品不好，而是对于新手来说，现在软件的数据太泛，你不好把握，并且你的店铺数量有限，所以手选品从根本上解决了我们选品的质量问题，我们按照价格 款式 类目 利润去寻找蓝海并且有足够利润空间的品，这样一来手动选的100个品比软件10000品效果都好。
- 2.一定不要铺货，之前很多玩铺货的核心原因是为了快速的批量做更多店，上更多的货，但是现在都知道上货问题还是很多的，软件不稳定，上货效率一般，而且这个是长期存在的问题，所以我们要从根本上解决，就要做精细化，一个店100个品就够！一个月换一次或者几天换一点品就好，这就根本上解决了。
- 3.一定要提升流量，流量从哪里来，自然流量一定是从产品的款式，竞争小，蓝海，非标品，新奇特，这些属性来，另外就是产品本身的权重，销量，好评，这些，所以我们要快速的打造出来产品的竞争度，获得更多的流量，也因为我们的产品少，也更有时间和精力来做这些动作，想一下如果你每个店铺都是5000+的货 你怎么做这些呢？
- 4.一定要轻付费，除了自然流量，我们可以去做付费流量，当然这里不要害怕，因为我们做的是赚100投20的模式，不用担心亏钱的问题，而且付费会让平台给你更多的流量，的标签，从而带动自然流量，也就可以在同行之中立足于不败之地了。

2023多多店群精细化的六大核心:

精细化选品，不盲目选品，才是高效

第二 精细化上货，单店100品，不依赖软件

第三 精细化优化，产品少，优化好，竞争强

第四 精细化流量，流量来源到关键词，标签

第五 精细化出单，人群，出单稳定，盈利持久

第六 精细化管理，个人，小团队，公司放量。