

拼多多无货源店群如何运营?月入8000+并不难

产品名称	拼多多无货源店群如何运营?月入8000+并不难
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	2980.00/套
规格参数	拼多多无货源:无货源教学 拼多多店群:拼多多无货源店群
公司地址	河南省新乡市
联系电话	17630226817 17630226817

产品详情

拼多多店群玩法比较简单，各大平台都是我们的货源，我们通过软件采集，合理加价，在我们店铺中出售，无需囤货，也不用发快递，利用拼多多对店铺流量的扶持转化。我们从中赚取差价和佣金

拼多多店群模式：拼多多流量大，多为网购新客户，不需要囤货，0消耗性资金投入，一台电脑、一根网线即可开始操作，单人可操作5个以上店铺，收益还是很可观的，可以做到工作家庭兼顾。

具体是怎么做的？

1.开店

个人建议低成本开设3到5家店铺，通过广撒网的方法，以此来获取庞大的自然搜索流量以及商品的利润叠加。

2.选品

新手开店大的烦恼就是卖什么产品？新手建议选择稳健的蓝海类目产品，从市场刚需，人群定位，季节性营销，这几个方面下手。

3.采集

通过产品对比，选择适合自己的货源商。不需要囤积货品，美工，物流，减少货物积压的风险降低产品的资金成本。

4.上货与货源

商家采购一定数量的商品时，就可以利用上货助手一件上货，这里要注意，每家店每天上传300~500件商品，持续一个星期时间，控制店铺的商品数量在2000+左右就好。

5.优化

优化产品是核心，前期以提高产品和店铺权重为主要目的，前期上货不加价，观察一个礼拜，将没有销量和访问量的产品下架，再采集淘宝爆款产品加价百分之30-百分之50出售，到这里一个新店基本打造完成，持续更新爆款产品完成产品的优化。

6.售前售后

影响店铺排名和销量的因素包括：价格，访客量，咨询量，客服回复量，客服回复率。所以及时回复很重要，建议设置自动回复。

做好以上6步，相信你很快就能把本钱赚回来，并以此盈利。创业需要的是勇敢踏出那一步，以及后续的执行力，一步步的走下去才能收获创业的果实。

每个人都有自己擅长的行业，也有自己不懂的不了解的行业，不懂不了解就虚心学习。可以有质疑但是不能自以为是的去调戏！投入与产出是成正比的，对它越用心，收益才会越高~