

拼多多无货源店群项目新手兼职用一台电脑就可以上手

产品名称	拼多多无货源店群项目新手兼职用一台电脑就可以上手
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	2980.00/套
规格参数	拼多多无货源:无货源教学 拼多多店群:拼多多无货源店群
公司地址	河南省新乡市
联系电话	17630226817 17630226817

产品详情

拼多多无货源是什么？

无货源的主要就是在拼多多上开店群，全网都是我们的货源，我们通过软件采集全网热销的产品，上架到我们自己的店铺加上差价出售。因为不需要进货压货，也不用联系物流发货，所以一个人可以管理很多家店铺，客户下单后，我们用客户的信息在上家拍下来，上家直接给客户发货，确认收货后，我们赚回本金和利润。

新手应该怎么做无货源店群？

步：向身边的亲友借2张身份证，再加上自己的一共三张身份证，拿着他们到营业厅申请6张身份证号，再去拼多多申请6家拼多多。（每张身份证可以申请两家拼多多店铺，店家如果嫌麻烦的话，可以去工商局办个营业执照）

第二步：店铺保证金等到提现3次或者是提现金额超过2500元之后再去缴纳!前期卖家店铺准备700元的流动资金足够了~

第三步：几十块钱网上买一个采集软件，直接用它采集货源网站的爆款商品，商品的价格设置可以参考同行店铺的产品。

第四步：每天务必保证每家店铺上新100件，当店铺的商品达到1500件以后，就停止上货，开始做优化。有买家在我们的店铺里下单的时候，直接去上家那里拍下同样的产品，将买家的信息发送给上家，由上家给买家发货！

第五步：持续上新一个月，这样店铺的在售产品数应该在1500左右，即便每件产品只能有10个人看到，我就不信这15000多个人对你的产品都没有兴趣。

第六步：无货源模式操作简单，即便是新手也能上手5-8家店铺，等到批账号能够日出几十单的时候，就可以安全的复制第二批店铺了。

前期准备工作

- 1.勤奋好学，然后根据个人需要(全职或兼职)确定自己想开多少店。
- 2.准备好电脑网线办公空间等硬设施，电脑配置不需要太好，一般的就行，可以在自己家里办公
- 3.准备好你的个人手机号码。一个可以开两家拼多多店。你可以向亲戚朋友信任的人借钱，也可以直接申请营业执照。一定是没有开过拼多多的白白的身份信息。有了这个营业执照，你可以注册5家企业店，20-25家加盟店。
- 4.通过学习我们的方法，收集整个网络的热门商品，或掌握同行商店ID等优质数据，明确产品上架。

做拼多多店群店群需要结合哪些技巧呢？

1.利用自有流量引进

刚开店，产品在平台获得的曝光和流量比较少，先通过自己的渠道将产品信息分享出去，增加产品曝光和成交。

2.平时做好客户资源管理和积累

产品获得流量后，就可以参加店铺活动、各种推广宣传，结合之前整理好的客户资源，定期推广。

3.做好产品关联推荐

买家浏览过商品后，如果对此款产品不满意就会流失。这个时候，如果能推荐店铺其他商品，说不定就会引起买家的兴趣。

4.打造爆款

爆款可以提升店铺人气，带动其他产品的销售，关联销售，搭配套餐都能带动同店其他产品的销售，爆款转化率要高很多。

同时要做好爆款的维护，因为每一个爆款都有旺盛期、衰退期，所以一

定要好好做维护。

无货源店群投入少、风险小、收益可观，趁它现在还没有变得太普遍，非常值得一试。现在已经有越来越多的人尝试无货源店群，如果再犹豫的话，到时候资源又要被抢空了。

经营无货源店群，就必须尽量做到以下几点：

- 1.尽量明确你的产品，每家店做什么产品，仔细过滤收集到的产品。
- 2.分析同行，小心撞车。
- 3.精细操作，精心挑选产品，不断更新，及时清除僵尸产品，优化一些流量产品，包括标题和主图
- 4.合理控制利润，有些产品可以便宜销售，尽量控制不赔钱，然后商店创造热风格，依靠热风格盈利。或者少涨价，在有利的价格上下波动。
- 5.通过玩法获得流量，无论是新的还是其他方法，都必须勤奋，多做多得
- 6.店铺要有相似性，但要保持一定的差异，规划你的店铺。
- 7.及时处理店铺问题，注意客户服务动态，尽量避免交货问题造成的违规行为