

# 拼多多店群付费推广超低价开车玩法，低价车玩法，日出百单教学

产品名称	拼多多店群付费推广超低价开车玩法，低价车玩法，日出百单教学
公司名称	山西小李菲刀电子商务有限公司
价格	888.00/件
规格参数	联系电话:17621863176 手机:17621863176 山西省:太原市
公司地址	山西省太原市小店区长治路111号山西世贸中心C座27层2719
联系电话	15034041749

## 产品详情

什么是精细化操作？

通过平台数据、关键词热度和价格区间、产品类别来运营店铺。店名与货架上选定的品类和产品一致，优化产品，不要大量上货。

如何精细化操作？

### 1.选款

一定要做爆款，那么什么是爆款，不是自己认为好看的就是爆款，而是主流款，大家都在买的东西，所以要跟网上主流走！特别是新店！因为网上卖得好的爆款，你去卖一定也能走几单！这样就避免进了一些货连一单也卖不出去的！别嫌量少，积累下来后店铺就会有有排名！

### 2.上货

一次上架产品太多，容易违反平台规则，限制门店流量。好一周左右每天上架20到30个产品，看产品销量来优化。如果没有销量的就直接下架。店群软件可以帮你一键上货！有意可V

店铺风格统一，重要的目的是让店铺的标签高度，这样可以引来的流量和买家，这个商品风格包括了商品的重要属性，商品的类目，以及商品的价格档次。

### 3.产品优化

优化内功基础，获取免费流量选好优质货源，确定好店铺爆款后，就要优化内功，制作主图详情页，想办法获取到拼多多免费搜索流量，让店铺起来。

标题是搜索流量的入口，平台匹配你的产品和人群前期的基础就是依靠你的标题，关系到你以后的千人千面标签展示，想要在千人千面之下拿到更多的流量，就需要精选你的标题关键词，符合自己的产品人群和定位。

### 4.不要铺货

不要觉得上新的商品越多越好，前几年的无脑上货早就淘汰了，现在要把上新的数量到50-100件，持续半个月，好的商品就会展现，这时候把好的商品留下来，把不好的商品下架。

### 5.推广

推广，低价引流，免费流量是大家都想要的，我们还需要做付费推广，如何做好低价引流，推广是一个值得钻研的地方，为什么别人的ROI能轻松做到10，而你的只够保本？

如果你也想了解拼多多精细化运营，但不知道怎么运营，私信我，免费分享运营技巧。

#### 《多多精细化店群项目》线上期报名

学习方式：微信对接报名时间：2023年3月8日—3月15日招募人数：3名

常见问题的答疑:这边先统一回复一下，大家经常问的一些问题：

：注册店铺都需要什么?工商执照+手机号+个人银行卡即可(一个店一个手机号，多个店可以绑定同一个法人银行卡)

第二：收益有保证吗?保底?有保底，我们提供正规合同，以及服务，结果的好坏是执行者的努力结果。

第三：报名学习的好处？

我们提供一整套运营模式，有五年的运营老师进行选品，单个店铺的月收益可以达到一万左右，无须拍单，供应链厂家直接发货。