

拼多多无货源店群项目招商,无货源网店代运营，工作室扶持加盟招商

产品名称	拼多多无货源店群项目招商,无货源网店代运营，工作室扶持加盟招商
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	2980.00/套
规格参数	拼多多无货源:无货源教学 拼多多店群:拼多多无货源店群
公司地址	河南省新乡市
联系电话	17630226817 17630226817

产品详情

公司是一家以加盟、无货源店群和员工孵化式运营的拼多多电商购物一件代发的运营基地，是一家致力于以解决无货源店群运营问题为导向的多元化发展的互联网电商技术服务机构。我们应用玩法扩展、店铺精细化、数据分析、店铺运营、讲师讲解、采集运营操作、团队协作、店群系统化、基础软件使用、采集软件教学等方法。拥有的电商运营团队，成立电商技术孵化服务体系，了一批又一批的电商创业学员。助力更多中小创业者，不管是全职、兼职、学生、宝妈都能轻松达到月入过万！

1、拼多多开店

一张身份证可以开2个人店铺，做店群需要注册有限公司营业执照，可以用于注册企业店或专营店，一个人可以开25家。

2、软件实现管理店铺，加上多种运营方案，借助小象和红象软件，采集全网货源（1688/淘宝/天猫/

拼多多)的商品,然后适当加价后上传到我们自己的店里,通过精细化运营技术和拼多多流量分配算法来获取店铺流量,达到销售产品的目的,不用囤货,不用发货,客户下单之后,找到总店下单,总店直接发货给客户咱们赚取中间差价。

3、投资门槛低,风险小

单店1000元,以10个店铺为例 $10*1000=10000$ 元,店铺不做可以退。周转资金:货款一般7-15天到账,10个成熟店铺一般的周转资金需要2-3万元左右。

所以拼多多无货源店铺投资门槛是非常低的,而且风险极小,、周转资金不做了都还是自己的。

4、店铺会不会违规

每个平台都有自己的规则,力辛在电商运营中总结的经验,以及客户的数万家拼多多店铺反馈,总结下来的风险类目,和行业违规敏感词库(后期每周会定期更新),目前操作店铺的违规率已经极低了,而且能见到的违规基本就是二级限制,一般对店铺影响很小。

5、公司在电商路上已经深耕6年多,总结了丰富的实操经验,可以让大家少走很多路,拼多多无货源电商本身操作难度也不大,能用心对待赚到钱还是很简单的。

新手在经营拼多多电渠前期需要注意的事项:

1.选择经营类目经营店铺需要有一个类目进行经营,是买服饰箱包?还是日用百货?还是电子数码等。

选择一个适合的经营类目,是有利于我们的经营的。经营网店成也类目,败也有类目的原因。

2.选择适合自己店铺经营的“货源货源的问题是一个大问题，如果经营的是无货源模式的话，就不用在意这么多的细节。经营网店，找货源可以通过1688、各大批发网站、一件代发网站等等，进行选择货源上架经营；也可以自己线下寻找货源，批发市场、厂家一手货源等等。不用担心，在下篇文章中我会给大家总结下线上的各大批发网站。

3.上货有技巧上货也是有技巧性的，朋友。新品上架平台会给予流量扶持，我们应当什么时候上架？当然是与客户浏览购物网站的时间同步啊。一般我们逛购物网站都是在晚饭后、午休时间，这时候客户浏览的多，我们就选择这两段时间上货，我们新上架的商品可以得到大化的曝光。

4.上货软件上货软件是提升我们经营效率的。免费的相信大家也找不到，费用在200元左右的，功能就足够我们使用的了，再贵的就没必要了。5.客服客户对我们店铺的经营起着至关重要的作用，沟通客户与我们经营店铺的桥梁。我们需要做到及时回复客户的疑问、解决客户的问题，不可与客户发生争执等。客服做好了，会地提升经营店铺的成交，获得更多的利润。

6.适用人群广

不管你是在家带孩子的宝妈，还是在校的大学生，还是职场人员，只要你能空出时间，你都可以去做无货源店群。

无货源精细化运营六大方案

1.精细化选品，不盲目选品，才是高效

2.精细化上货，单店100品，不依赖软件

3.精细化优化，产品少，优化好，竞争强

4.精细化流量，流量来源到关键词，标签

5.精细化出单，人群，出单稳定，盈利持久

6.精细化管理，个人，小团队，公司放量