

## 彩仙膜巢分销系统开发（新零售模式）

|      |  |
|------|--|
| 产品名称 | 彩仙膜巢分销系统开发（新零售模式）                          |
| 公司名称 | 广州量子云力科技有限公司                               |
| 价格   | .00/件                                      |
| 规格参数 |  |
| 公司地址 | 广州市天河区陂东路20号大院内自编4号1楼196房（仅限办公用途）（不可作厂房使用） |
| 联系电话 | 15119707084 15119707084                    |

## 产品详情

那彩仙膜巢的制度到底是什么样的呢？第一个奖励是赚取零售差价，一盒彩仙魔力蜜肌精华液的零售价为396元，个级别为VIP，花费990元购买3盒（一疗程）彩仙魔力蜜肌精华液，即可成为VIP，该级别的拿货价为330元一盒。第二个级别为市级代理，花费11400元购买60盒（一箱）彩仙魔力蜜肌精华液即可成为市级代理，该级别的拿货价为190元一盒。第三个级别为省级代理，花费76800元购买8箱彩仙魔力蜜肌精华液即可成为省级代理，该级别的拿货价为160元一盒。第四个级别为运营商，花费312000元购买40箱彩仙魔力蜜肌精华液即可成为运营商。该级别的拿货价为130元每盒。具体而言，卖一盒产品赚266元，卖一个VIP客户赚600元，招一个市代赚3600元。省级代理卖一盒产品赚236元，卖一个VIP客户赚510元，卖一个市代赚1800元。市级代理卖一盒产品赚206元，卖一个VIP客户赚420元，业绩可以累计，不清零。另外，平级推平级、平级推，由于无法赚取差价，于是享受绩效奖，每箱产品可以得300元。除了零售奖和绩效奖之外，市级代理以上级别还可以享受工资待遇。市级以上代理一个月内每箱产品拿800元的工资，以此类推，不封顶，代理拿当月业绩300元每箱的工资，上不封顶。省级代理三个月内累计销售40箱产品，也可晋升为大区运营商，成为代理之后，永远享受130元一箱的拿货价，没有业绩考核，公司还会给大区运营商颁发授权牌、赠送职业装一套、赠送24k纯金一枚、享受孝心奖、享受业绩分红奖。代理发展一名新的代理，业绩奖励33000万元，间接培养出一位代理，业绩奖励2.1万元，自己不是代理，培养出代理，业绩奖励1.2万元。至于季度绩效分红奖，以3个月为周期，代理参与分红，季度完成30万元业绩，分红3%，也就是得到9000元的奖励。季度完成80万元业绩，分红4%，拿到3.2万元奖励，季度业绩达到200万元，分红5%，拿到10万元奖励，季度业绩达到400万元，分红6%，拿到24万元奖励，季度业绩达到600万元，分红7%，拿到42万元奖励，季度业绩达到1000万元，分红8%，拿到80万元奖励。