

# 趣加加线上拍卖竞价APP系统搭建

产品名称	趣加加线上拍卖竞价APP系统搭建
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

## 产品详情

### 1. 线下推广网络资源支撑点线上渠道

艺术品拍卖公司和互联网基因的拍卖平台对比发展趋势网上竞拍业务流程具备的优势在于国际拍卖线下推广竞拍业务流程积累下来的资源与品牌知名度。艺术品拍卖公司为二级市场中介者，产业成长网上竞拍业务流程，只是把竞拍这一环节搬至在网上，而作品征集、著作考察及编写、及其内容的工作交接这种阶段还是得根据线下推广进行，而佳士得丰富多样的线下推广市场拓展经验及服务管理系统可以为网上竞拍业务流程服务保障。

### 2. 避开司法拍卖风险

网上竞拍业务发展大一点的阻碍是艺术品真假无法根据二维图片来识别，“人们对于网上交易的不解依然局限在不可以见到实体、不可以保质保量与真假等艺术交易关键性的标准。”[5]佳士得网上交易会在生产前都会举行预展，如上述情况其在英国亚洲地区艺术周举行的“美存于斯-大都会艺术博物馆收藏中国陶瓷网络拍卖”盛典及香港春拍上线的“墨韵汇萃-佳士得中国书画网络拍卖”等，根据预展与威专家解读，在很大程度上减少了用户对网络拍卖风险性的焦虑。此外，佳士得系统后台包含工艺品运送、仓储物流等业务也能够避免网上竞拍货运物流风险性。佳士得的品牌知名度及其信用度，向其线上渠道发展趋势背诵，也作为其网上竞拍业务流程成功发展趋势的主要原因。

### 3. 合理开发设计顾客群

前边上述，艺术品拍卖企业发展网上竞拍关键动因是促进顾客，但是对于国际拍卖而言，目的并非紧紧围绕互联网顾客一次的网上购物，多方面的目的在于将在网上顾客发展成了线下推广交易会的老客户。司法拍卖尽管可以为国际拍卖产生比较多的客源，但更重要的是怎样保持、深入挖掘客源，以将线上线下顾客发展成了线下推广竞拍顾客。大数据的工具价值及其人工智能的纪录剖析作用，使其成为佳士得

顾客信息搜集的终端设备。从佳士得网上拍卖流程看（图3），顾客若想参加网上竞拍，首先申请注册佳士得帐户，填好基本上本人社会认知信息内容，在参加竞标以前还需要完善信息，包含顾客的具体地址及其对客户经营情况作\*基本的个人征信调研。通过以上数据收集整理，及其对顾客审美观趋向记录，能使线下推广专家有目的性的去和客户建立长期的关联及进行积极主动营销，以培养藏友。这类运营模式是让网上顾客不但局限在互联网网站空间，真正达到“O2O”线下和线上的互动效应，这大概是艺术品拍卖企业发展线上渠道比较具体的效应。