

## 分析转口贸易的具体操作过程

产品名称	分析转口贸易的具体操作过程
公司名称	深圳市浩通天成国际物流有限公司销售部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市坪山区龙田街道南布社区兰金十一路10号 成城发工业园A栋606、601、501号
联系电话	18565755165 18824617866

## 产品详情

转口贸易，转口货物，深圳保税区转口贸易，深圳保税仓转口贸易

\*\*\*\*为了节约时间，请电话联系我，10年转口贸易.转口货物操作经验\*\*\*\*

我公司是深圳坪山综合保税区内的物流公司，我公司有自己的保税仓库和报关行，我公司主营：保税仓

储配送；保税仓转口贸易；保税加工.分装.包装；保税维修；出口货物退运；保税区食品进口；保税区转

厂报关

\*\*\*\*转口贸易流程：生产国 深圳保税仓 消费国

转口贸易也被称为中转贸易（intermediary trade），是指国际贸易中进出口货物的生意，不是在生产国与消费国之间直接进行，而是通过第三国易手进行的买卖。这种贸易对中转国来说就是转口贸易。贸易的货物能够由出口国运往第三国，在第三国不通过加工（转换保障、分类、选择、收拾等不作为加工论）在销往消费国；也能够不通过第三国而直接由生产国运往消费国，但生产国与消费国之间并不发交易联系，而是由中转国分别同生产国和消费国发交易。由于中国是世界上遭遇反倾销多的国家，所以这种贸易形式也几乎变成躲避贸易制裁的专用方式之一。

5、出口没有调到反销的产品，目的国对从中国这种产品正常进口关税比较高，例如：一个40H0的纺织品面料，货值可以达到30万美金元以上，土耳其以中国进口的关税比从印尼、孟加拉进口的关税要高出很多，所以很多土耳其买家会通过从印尼、孟加拉转口的方式来降低进口关税6、出口埃及、伊朗的货物，需要做CIQ,这个CIQ比较难做，通过香港或者马来西亚转口的方式，可以避免做CIQ.

## 认识转口贸易

转口贸易是指国际贸易中进出口货物的买卖，不是在生产国与消费国之间直接进行，而是通过第三国转手进行的贸易。这种贸易对中转国来说就是转口贸易。交易的货物可以由出口国运往第三国，在第三国不经过加工（改换包装、分类、挑选、整理等不作为加工论）再销往消费国；也可以不通过第三国而直接由生产国运往消费国，但生产国与消费国之间并不发生交易关系，而是由中转国分别同生产国和消费国发生交易。

转口贸易作为一种中间商贸易方式，是贸易分工进一步细化和升级的趋势和结果。其发展的特殊性，无论对商业银行或者监管机构而言，都面临着新的课题。当前，银行该如何在外汇管理的宏观政策背景下

，落实“展业三原则”，合规办理转口贸易；转口贸易的监管还存在哪些难点，这些都值得我们思考与探讨。近年来，以中间业务为背景的转口贸易在我国特别是部分沿海城市发展迅猛。在我国金融开放和贸易转型升级的进程中，一些不法企业借助转口贸易“混水摸鱼”以及虚假转口贸易的蔓延滋长，使得这种贸易方式一度偏离了正常轨道。在监管一系列严厉举措之下，转口贸易市场渐入正轨。尽管转口贸易总量逐步回落，但仍然是目前监管的重点。解决转口贸易的瓶颈问题，是构建我国对外开放新高地课题的重要研究内容

相比正常的出口费用，转口贸易主要归纳为：头程+二程海运费+以及中转国文件费+换柜费。

先支后收转口贸易，核销时凭出口所得的结汇水单 / 收帐通知办理。

我们深圳坪山保税区仓储主要能提供哪些需要：

- 1、 在国外采购，在国内分批销售的贸易型企业。这就需要在我们仓库暂存，有销售了就分批发出去。
- 2、 有退回运需要返修货物且希望降低操作成本需求的企业。因为退运回来如果直接退回国内那就要算是国内进口需要征税的，如果只退回到保税区仓库，这里相当于还是国外，是不需要报关进口的。
- 3、 在国内大量采购各类商品，需集中仓储、分拣、拼装出口的企业。这样就是给企业一个资源整合的场合，让你有地方可以分拣好再打包出口，因为报关是需要非常详细的数量跟重量的，这个是一定要清点好的。
- 4、 在国外大量采购各类商品，需集中仓储、分拣、进口分拨派送的企业。

什么是转口贸易-

转口贸易又称中转贸易( intermediarytrade )或再输出贸易(Re-ExportTrade)是指国际贸易中进出口货物的买卖不是在生产国与消费国之间直接进行,而是通过第三国转手进行的贸易。这种贸易对中转国来说就是转口贸易。交易的货物可以由出口国运往第三国,在第三国不经过加工(改换包装、分类、挑选、整理等不作为加工论)再销往消费国;也可以不通过第三国而直接由生产国运往消费国,但生产国与消费国之间并不发生交易关系,而是由中转国分别同生产国和消费国发生交易。

所以相对来说,一程海运费比较低廉,中转的物流操作主要换柜为主,文件操作主要是出中转国当地的原产地证(CO/FORM A)。

先收后支转口贸易,核销时凭事先收取的结汇水单/收帐通知办理核销。

再出口贸易

再出口(Re-export)又称复出口。凡外国商品进口后未经加工又输到外国,都属于再出口。在欧洲和拉丁美洲-些国家,凡外国商品运进本国海关仓库,未经加工,又从海关仓库运往国外的,均列为再出口。在英国和美国,除上述情况外,还包括外国商品已经进入本国市场,只要未经加工,又运往国外的,即"本

国化了的商品”，也列为再出口。至于外国进口商品加工后又运往国外,或用外国进口原料制成另一种产品再运往国外，以及“暂时贸易”再运往国外的，都不列作再出口。再出口的商品都不列入对外贸易进出口商品的统计数字，而单独作统计。

转口贸易的形式多样，根据货物流通渠道的不同，可分为再出口贸易和单据处理贸易方式两种：

### 一、什么是转口贸易-

转口贸易又称中转贸易( intermediarytrade )或再输出贸易( Re- ExportTrade)是指国际贸易中进出口货物的买卖不是在生产国与消费国之间直接进行,而是通过第三国转手进行的贸易。这种贸易对中转国来说就是转口贸易。交易的货物可以由出口国运往第三国,在第三国不经过加工(改换包装、分类、挑选、整理等不作为加工论)再销往消费国;也可以不通过第三国而直接由生产国运往消费国，但生产国与消费国之间并不发生交易关系,而是由中转国分别同生产国和消费国发生交易。

### 具备条件

转口贸易对中间商所在国而言，一般必须具备两个条件：

自然条件，即中转国的港口必须是深水港、吞吐能力强，地理位置优越，处于各国之间的交通要冲或国际主航线上；

人为条件:要求中转国对中转地采取特殊的关税优惠政策和贸易政策，如自由港、自由贸易区等，使中转费用不致过高。同时，要求该地的基础设施、交通、金融和信息等服务系统发达且完备，以利于转口贸易的进行。

## 二.转口贸易具体流程:

货物到达中国后,先报进境备案拖进保税区,再报转口,重新制作发P箱单再出到国外，如果会发生对外收付汇动作,则必须由经营范围内(保税区内)有转口贸易资质的公司才能操作。如果贵公司仅仅是有进出口权而没有转贸易资质的话,就只能做这么一个转口的动作,而不能收付转口贸易中的外汇旧的货物不得进入保税区,出境时发P的单价必须大于进境时单价。提单发货人可以写香港公司的名称，提单的发货人在提单确认前是可以更改的。无改单费用。出口退税是根据你出口报关单和发票的资料的，和提单无关，提单终要给客户的。退税所需的资料是出口报关单退税联发票,退税申报汇总表进料明细表出口明细表形式发票。就可以办理退税了,退税是在货物出口后九十天之内办理。商检的收货人如果填制，要看你在香港是转船,还是做转口,转船,就是上二程船,不让知道一程船信息这个有难度，做转口贸易，报进然后再报出，重新再出商检单据。

## 转口贸易具体的操作流程

什么是转口贸易-- -转口贸易必须保税区企业才能操作。当然也可以选择在内地的代理公司办理。

其次保税区转口业务要看你的转口动机,为何转口-转口的目的不同,流程方式也会不同,流程上也有差别。重点有以下几点:货物走向,资金走向,单证处理!都会不一样!

为什么说保税仓尤其方便进行转口贸易的操作?保税仓尤其方便进行转口贸易的操作,比如:生产国把这个商品卖给转口贸易国、中间商,再由转口贸易国、中间商把商品转卖给需要这种商品的国家或地区。转口贸易商就是利用各国或地区市场价格的差异,在转口贸易中低价买、高价卖,从买卖双方获取利益,取得转口贸易利润。其实这个就是所谓的中间商,中间商赚差价。

以上清关单据只是在常规货物进出境报关所需要的单据,集体所需单据看具体货物而定,贵司可提供货物HSCODE,我司代为查询。

三进境所需清关单据:

1.发P (复印件加盖收货人正本章)

2.装箱单(复印件加盖收货人正本章)

3.合同(复印件加盖收货人正本章)

4.海洋提单(如是电放提单请提供电放保函和海洋提单复印件加盖收货人正本公章:非电放提单提供正本海洋提单即可)

5.包装申明(有木或者无木, 否有IPPC标志)

6.仓储协议

7委托书

四.出境所需清关单据:

1.发P (发货人提供正本)

2.装箱单(发货人提供正本)

### 3.进境备案清关配仓回单

如果是同一个保税区，那么可以通过移库来实现，如果在别的保税区内可以通过贸易方式：保税间货物（代码1200）来实现。

#### 转口贸易的模式

通常，转口贸易根据货物流通渠道主要包括两种模式：一种是货物流不进入中国境内的“离岸转手买卖”，即货物并未入境，国内中间商分别与境外上下游客户签订购销合同，通过买卖货权将货物直接从出口国运往进口国。作为贸易中间商，一般通过低买高卖间接获取差价利润，此为传统的转口贸易。第二种为再出口贸易，即国内兴起的保税区转口贸易（又称转卖），是指境外商品由供货方发货至中间商指定的保税区等海关特殊监管区，在特殊监管区存放后又运到境外转卖第三国

我司是专业做第三国转口的!优势是可以为客户规避贸易壁垒(比如反倾销、配额等)。有问题可以随时致电与我来咨询。

出口商通过中间商与进口商发生买卖关系，而后将货物直接从出口国运往进口国的贸易方式。在这种情况下，货物并未在第三国通关进出口，而中间商亦仅涉及交易单据的处理。这种单据处理贸易方式实际上是货物所有权的再出口。再出口贸易方式在转口贸易发展的初期较多发生。人们由于经验、通讯设备等的缺少，转口贸易就通过两交货物的进出口来完成。随着转口贸易的发展，单据处理贸易的方式逐渐

发展起来，这种方式可以避免货物在第三国通关进出口的繁杂手续，节省运费、保险费和手续费等费用，减少风险，还可缩短交货时间，有利于进口商抓住货物销售良机，从而实现较大的利润。因而单据处理贸易方式逐渐取代再出口贸易方式，成为当今转口贸的主要方式

那这个转口贸易商一般都会将中转站设在各个保税区仓库中，这样就可以免缴进口税及相关税费，因为，保税区及国内，是免关税、免增值税和免批文的。

在国际收支申报中，这两类分别申报在“离岸转手买卖”和“海关特殊监管区域及保税监管场所进出境物流货物”项下。

1· 出口需要配额且配额价格比较高的产品，如服装出口需要配额的年代，用第三国中转方式，配套第三国原产地证及相关出口全套文件，可节省的费用比较可观。现在的日用陶瓷出口土耳其也需要配额，该类产品可考虑做第三国转口贸易。

2、产品本身货值较高的反倾销产品，尽管国外的反倾销税率不太高，但由于税基比较大，也适合用第三国转口方式，例如，不锈钢紧固件的反倾销税不算高(11.4%)，但一个20尺柜的货值已达10万美元，反销税已经超过1万美金，用转口方式出口，清关成本优势很大。3、产品的货值不高，但反倾销税率相当高的产品，例如:一个20尺的玛钢管件，货值仅3万美元左右，但是阿根廷对中国的该类产品的反倾销税率高达118%。再比如玻璃纤维网格布，一个40尺柜货值为3万左右，欧盟反倾销税率高达57.7%，在这种高关税壁垒情况下，进口商根本无法正常进口，导致中方外贸企业的客户无故流失，在这种情况下，较好的方式就是选择转口运输方式出口比较好。4、日常生活用品或食品，出货量较大，货值一般，但反倾销

税很高的产品，例如:一个40H0的蜂产品，货值约几万美金，而美国对其加征关税在百分之六到百分之一百多，在这种高关税壁垒的制裁下，美国商人根本无法正常与我们中国企业合作进货，用转口运输，就可以规避这一问题。