

拼多多怎么排名靠前 杭州快羽网络拼多多店铺代运营

产品名称	拼多多怎么排名靠前 杭州快羽网络拼多多店铺代运营
公司名称	杭州臻广科技有限公司
价格	99.00/件
规格参数	
公司地址	杭州市钱塘新区4号大街
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

拼多多怎么排名靠前 杭州快羽网络拼多多店铺代运营

为了能够更好的做好拼多多店铺的排名，但是如果拼多多排名不是很靠前，也需要想办法去提升商品的排名，我这就来给各位分享一些技巧。

1、增加商品的点击率

一款商品的点击率很高的话，那么也会带来一些转化，如果没有点击量，那是很难有排名的，而影响商品点击率的主要因素就是宝贝的主图和价格了，另外拼多多本身就主打低价团购，要是商品的价格定得比较高，那么就会导致点击率变低。

现在正处于视觉营销的时代，如果商品的主图没有任何的吸引力，消费者也不想浪费时间点击去商品的详情页。

2、增加商品的转化率

商品的转化率对于一款新品或者是正在参与活动的商品来说是十分重要的，因为成交量低，那么就意味着商品受欢迎的程度很低，又或者是商品的竞争力不行，不管是哪个方面，都应该要多去参与活动来观察，否则想要排名靠前是不可能的事情。

3、买家的购物体验

买家的购物体验是十分重要的，因为这会直接影响店铺的DSR评分的，而DSR评分又会影响到商品排名，所以一定要做好服务，同时也要提升商品的质量，这样就能够减少退款，增加回购。

随着时间的推移，店铺的买家购物体验也会越来越好，同时也对增加DSR评分有很大的帮助。DSR评分提升了，店铺的排名自然上升了。

4、做好推广

很多人可能会认为拼多多直通车现在还不是特别完善，而且效果不好，开直通车就是在浪费钱，可是还是需要店铺和商品进行推广；

比如说微信朋友圈、微博等引流平台，如果能够线下去做推广，也不失为一种好办法，总而言之要多引流，这样产品才会跟着活跃起来。系统也会根据这些来调整你商品的排名。

5、商品的产值

商品产值比较高且价格定价比较低的商品容易获得更好的排名，因此大家可以参考淘宝上面的相似产品的低价区间来设置商品的价格，这样也能有助于商品的排名哦!