

电商平台信息流广告找代理商推广有什么优势？

产品名称	电商平台信息流广告找代理商推广有什么优势？
公司名称	黑龙江浩卓传媒有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	哈尔滨市香坊区三角头道街215栋2单元4层3号(住宅)
联系电话	17645101804

产品详情

为什么一般选择找代理商投放信息流广告而不自己做？

因为个人投放广告的风险比较高，从投放到转化的整个链路中，需要根据实时结果不断调整优化，个人是很难面面俱到的。

广告代理商的优势：

- 1、具有丰富的行业经验，丰富的行业经验保证了代理商在协助产品推广时的专业度和效率，帮助企业更好地解决运营广告投放时遇到的问题，不断优化才能不断的适应行情变化，才能更精准的投放广告。
- 2、具有完备的服务体系，代理商是平台官方与广告主之间的中间人，产品广告投放推广的效果如何，很大程度上取决于代理商的服务水平。产品广告投放流程，每一个环节都需要代理商完善、细致的服务去协助广告主完成。
- 3、产品分析定位，每个产品有着自己不同的适用人群，如何准确的定位用户人群，这需要一定的经验。而且不单单是准确的定位用户人群，投放产品广告的平台也是一个重中之重，流量大不代表广告投放效果好，只有选择适合产品的平台才能放大产品的优势，获得更好的广告投放效果。
- 4、对规则的理解，每个平台都是有着自己的广告投放规则，那些内容禁止投放，那些广告违反了投放规则投放不了，包括在产品投放之前的广告竞价！广告竞价是广告投放能否获得更好曝光资源的关键。
- 5、持续对广告的优化，广告投放并非说是投放推广“成功”就结束了，运营后台监控在整个链路中，数据是非常重要的，每个环节的情况都需要进行监控，如竞价价格、竞价情况、展现情况、点击情况、转化情况等等，都必须了如指掌，对这些数据不理想的地方，可以改变投放策略及优化，确保成本在可控范围内，实现广告效果。