

商业的秘密：如何用“盲返”的新套路，让你不缺客流量，源源不断的产生客户订单

产品名称	商业的秘密：如何用“盲返”的新套路，让你不缺客流量，源源不断的产生客户订单
公司名称	东莞微三云莞链信息科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	18002682937 18002682937

产品详情

做为一个商城平台而言，重中之重是啥？对了，是将产品售出。可是怎么才能售出呢？这个时候就需要流量客户了，那样如何才有顾客？别着急，我先给大家说个很值得学习的案例。

大家要说的这一老总，在此之前，他均值每一个月的销售额很有可能不上10w，可是在短短一个月以后，把月销售总额做到了极制2000多万元，你会信么？这究竟是怎么做到的呢？本期郭取得成功就来给大家剖析这背后的商业机密。

这一上司的实际操作我认为就是把挣的钱分到顾客，那么他到底怎么分呢？

醉先他搭建了一个日用百货线上商城小程序，你在这个商城的每一次交易都给你开展购物返现，那么这样的商城系统是如何返现的,返多少呢？

这一商城系统用的都是一个“盲返”规则，没人知道返给这个钱多少钱，连老总还不知道。

他的标准是这样子的，你付款之后，从你后边下单购买那100个体，每一笔订单信息中，你都可以拿到一个对应的返现。

如果你花55元钱，在她们商城系统里边买了一个移动电源，你付款后的帝一单拿到1块钱购物返利，第二单拿到5毛钱的购物返利，第三单拿到7块钱购物返利，第四单拿到2毛钱的购物返利。

那样等100单这些钱返让你，你是否没法确定实际又有多少呢？可能是10块，也可能是50，甚至可能是100。假如你拿到100，肯定就意味着你不仅白拿了一个移动电源，还挣了45块。

这时候，你就可以开始取现或是再次到商城系统去交易，或许你是不是就能够重新得到返现呢？这便能够引导消费者持续在商城系统开展回购啦。

这又是一个百货商店，因此当你家必须日用品情况下，你是否会第一时间想到这一商城系统呢？你可能会携带朋友一下去买，这一商城的总流量就自然多起来。

这也就是为什么这一网上购物平台在第二个月时销售额立即翻了几番，第三个月立即达到2000万，那样思路是否值得称赞参考呢？

很多小伙伴担忧分销商风险很大，可是我要告诉你，这一“交易盲返”方式并不属于分销商，你身后的人买了，尽管你能够拿到一个对应的购物返利，但是他们和你也是没什么关系的，她们不用你邀约，你不需要了解她们。

一个商城系统拥有总流量，拥有回购率，挣钱是否自然而然的事儿？