

# 艾客SCRM|企业微信客户朋友圈有什么用?

产品名称	艾客SCRM 企业微信客户朋友圈有什么用?
公司名称	广州壹豆网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区建中路64、66号东801房（仅限办公）（注册地址）
联系电话	18520729440

## 产品详情

刷朋友圈已经成为大部分人日常中不可缺少的事情之一，同时也是企业用来触达客户的重要渠道，企业微信同微信一样，都有朋友圈功能，支持微信客户在微信朋友圈当中查看与互动。不过还有很多企业对企微朋友圈还不是很了解，下面艾客跟大家说说:企业微信客户朋友圈有什么用?

### 一、企业微信客户朋友圈是什么?

企业微信朋友圈的用途非常多，可用于企业经营外在形象，对产品进行营销宣传，以及促进与客户之间的联系。该功能其实就相当于一个宣传入口，帮助企业新增了一个可触达客户的途径，让企业更好的营销客户。

### 二、企业微信朋友圈有什么用?

很多用企业微信做私域的企业，基本都会通过企业微信朋友圈来宣传自己的产品和活动。除此之外，企业微信的朋友圈还有很多其他优势，我们一起来看看吧！

#### 1、拉近与客户的距离

支持用图文、视频、链接等多样化内容形式，向客户传达的信息。

#### 2、服务消息高效分发

企业可统一创建朋友圈，成员确认后、即可直接将内容发表到客户的微信朋友圈。

### 3、监管成员的发表内容和数据，保障服务质量

企业可查看成员发表的内容以及与客户互动详情，确保服务质量。

### 4、按标签触达

不论是员工还是企业，在使用企业微信朋友圈发送内容时都支持按标签选择要展示的客户。

其实，朋友圈营销和所有营销一样，可以根据自己的产品受众打造IP，突出企业的特点。由于企业微信朋友圈支持图文、视频、链接等多样化内容形式，基本满足了企业日常营销需要的呈现效果，在发圈时只要根据内容去选择恰当的展现方式就好了。

朋友圈重要的其实还是内容本身，所以企业在内容的输出上一定要有价值。让客户知道你能提供的价值，同时还要通过朋友圈体现企业的形象，打造一个积极向上的朋友圈。

除外，企业在进行企微朋友圈运营中，员工发布了朋友圈以后，除非客户对朋友圈进行了点赞或评论等操作，否则员工都是无法知道客户有没有查看该条朋友圈的。如果有客户查看了朋友圈，而员工并不知情，就会直接错过及时跟进客户的时间。

因此，企业可以借助企业微信服务商——艾客SCRM系统的【超级雷达】功能，支持将创建好的雷达内容配置在朋友圈内，如果有客户查看了朋友圈并点击了雷达文章，艾客助手就会对客户的点击行为、阅读时长、分享数据等信息进行记录，通过对客户行为的追踪，并且客户点击朋友圈内的雷达链接或文章时，发送雷达的员工是会实时收到提醒的。帮助企业判断客户的购买意向。

好啦，以上就是关于企业微信客户朋友圈有什么用的内容了，希望你有所帮助！在进行企微营销中，还可以借助艾客企业微信营销系统，开发了众多实用的企微运营功能，帮助企业更好进行企微营销，欢迎关注艾客官网！也可以申请艾客企业微信营销系统（<https://www.ikscrm.com/>）免费试用！