

拼多多无货源新手开店手把手教你玩转店群-小象创客电商代运营托管

产品名称	拼多多无货源新手开店手把手教你玩转店群-小象创客电商代运营托管
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	880.00/件
规格参数	拼多多店群:100
公司地址	河南新乡辉县市
联系电话	13523878002 13523878002

产品详情

拼多多无货源店铺玩法，直接告诉大家过程

- 1.开店：无论是传统店还是拼多多无货源店铺，都需要开店，但新手数量可以以2~4家为基础。作为开始的尝试，前期不用交押金，后期计费盈利后再交，没有影响。
- 2.采集货源：琪琪之前讲过很多货源网站，比如开山网，宝宝牛，1688甚至淘宝和拼多多。
- 3.上货：这里推荐你买个上货软件，分批把差价加到收的货上，然后一键上传。这里就不多言了，免得你说我卖软件。
- 4.客服：在拼多多开店，需要注意拼多多的五分钟回应率。所以遇到客户提问，我们可以在手机上登录后台进行回复，也可以设置自动回复，这样就不用担心客服了。
- 5.售后问题：有朋友一直担心售后问题，但不是什么大事。

新手如何盈利？

这是大家都在担心的事情，想要赚钱，就要从选产品入手。

产品选择：在选择商品时，一定要优先选择蓝海商品。竞争小，需求大，市场大。比如生活必需品，服装袋，户外运动。多开店铺，每个店铺可以管理不同的类别。

定价：拼多多的di一印象是便宜，商品价格定在50左右。相信我，你会赚的忙不过来。

店铺群精细化运营要做到：前期快速增加权重，拉高店铺权重，打好基础，根据市场情况确定主品类，提高店铺转化率，提高收益；后期店铺货源充足，系统运营，及时适应商家调整平台的策略，把握平台做出的调整，及时响应。

自然流量玩法：

每天上传500-600件商品，每天持续上新，不需要做引流推广，也不做单，前期的流量来源主要是依靠每天大量铺货，平台对店铺新品的扶持流量转化为订单

然后开始观察自己店铺后台数据情况

把有订单有流量的商品，保留下来，重点优化，为打造爆款做准备

没有流量的商品，及时删除，开始第二轮新品上传

反复操作两三轮后，观察每家店铺出单的商品都是哪些类目，然后继续清理无流量的商品，再上传新品时，就要围着这些出单的商品类目来上传

也就是类目垂直，后期店铺一般只会做一两个类目的商品

自然流玩法上货数量会比较多，一般一个店都会维持在5000件以上，多的一两万件都是正常的。

自然流的玩法一般起店周期性会长一些，但是后续店铺的稳定性也是一样

收入：一般店铺稳定下来大概2个月左右，单店利润500-1000左右，所以每个人都是以店群的模式来提升收入，一个客服全职操作10-20家店完全不是问题，团队操作几十几百家店都是常态。

什么是多店铺无货源模式？无货源定义简而言之，就是从其他店铺搬运产品自己卖，你做中间商赚差价，以量取胜！如果1个店铺每天1000个访客成交50单，那30家又或者300家店铺呢？

适合人群兼职或全职创业、工作室运作

无货源优势 易上手，投入小，起步快，操作简单，复制性强，前景广阔； 无需囤货、无需推广、

无需美工、无需发货

小象创客是一家以加盟、全程托管店群和员工孵化式运营的拼多多电商购物一件代发的运营基地，是一家致力于以解决无货源店群运营问题为导向的多元化发展的互联网电商技术服务机构。

我们应用玩法扩展、店铺精细化、数据分析、店铺运营、讲师讲解、采集运营操作、团队协作、店群系统化、基础软件使用、采集软件教学等方法。拥有的电商运营团队，成立电商技术孵化服务体系，带领了一批又一批的电商创业学院。