

对比其他模式的新零售模式的共享购优势？平台运营+软件开发+商业模式，微三云麦超讲解

产品名称	对比其他模式的新零售模式的共享购优势？平台运营+软件开发+商业模式，微三云麦超讲解
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

对比其他模式的新零售模式的共享购优势？平台运营+软件开发+商业模式，微三云麦超讲解

重要介绍：

运营项目需要提前预留对接多种支付接口

系统购买提醒：购买系统除了看功能模式，比如思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1

奖励模式，推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等，还要看支付解决方案，如果您购买的系统，没有预留对接多种支付接口，那么当你的微信支付和支付宝支付被封了之后，将非常被动，没有汇聚支付和通联支付这些第三方分账系统，平台的税收合理/避，税和资金流安全都没办法保证，将给平台留下一个非常大的法律风险隐患，但如果要定制开发这个对接支付接口，少说也要几万的收费，如果买的系统没有提前对接好，那么这个费用后续就要自己埋单了。

某直营连锁零售巨头，主营各***的美妆个护产品（简称 A 企业），

由于持续受到行业竞争和电商冲击，线下流量骤减。A 企业此前的商

业模式缺乏创新，曾一度遭到业内人士的唱衰。2020 年初，A

企业上线了微三云云平台云店模式的“品牌云店”，抓住了疫情倒逼线上线下加速融合，消费习惯在线化的数字经济红利，从传统零售企业，摇身一变成为行业争相效仿的新零售企业代表。

了解更多购买系统须知 <https://wsyguanyun.com> 或 <https://gy.32wsy.com> 或 <https://32wsy.com>

小编介绍：微三云麦超，微三云市场总监、资源总监，首席商业模式策划导师，本人在软件开发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/微三云大数据/二云信息/达丰云）

软件二次开发合作公司：星电/尾音/微云视

公司规模：公司经营已超10年，整栋5000平方写字楼，公司软件销售年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

软件开发+系统搭建+共享购

导读：

10年来电商模式不断迭代创新的zui优版本

共享购4.0模式以公开透明是区/块/链技术为基础，打造一个多平台开放融合的生态平台，并且实现一个去中心化的DAO自治组织理念，以会员、商家、平台共同打造上市公司的思维理念，为平台实现长远健康发展，零风，险，没有人受伤害，共同获益的平台。这篇文章就和大家讲一讲分享经济下的共享购嗨购的运营模式与商业逻辑。

第/一部分：[共享购模式](#)

一、“共享购”商业模式解读

“共享购”平台整合，商家让利，消费创业，助力线上线下新经济发展，打造消费创业新模式。共享购模式本质上是结合了区块/链电商的玩法，在区块/链中进行电商行为的好处，其一是安全性有保障，其二是可以内部交易。共享购模式相当于一个不上链的区块/链电商，运营原理基本也同上链的玩法相似，上链的玩法以B端商户、C端用户为核心，不上链的以平台为中心来运营。是一种绿色消费积分模式，通过积分实现消费增值。由于共享购平台是一个区块/链服务平台，能够做到积分兑换随机应变证，完成积分的上弦随机应变证土地确权功能。

“共享购”商业模式：

核心角色：消费者、商家、平台

核心资产：共享值、共享积分

第二部分 共享购嗨购模式逻辑

1、激活收益

条件：注册即送300参与值，商城购买"超值嗨购激活礼包"，确认收货后即可激活。

注：会员激活后升级为VIP，可享受消费收益、分享收益

激活礼包（超值嗨购）：

99元--赠送99参与值

399元--赠送599参与值

999元--赠送1999参与值

2、消费收益

要求：所有商家入驻需要让利折扣

会员个人消费获得商家让利10倍嗨值

会员在商家消费商家获得商家让利2倍嗨值

3、分享收益

权限：购买激活礼包，升级成为VIP以上级别，即可获取分享权限，享受分享收益。

奖励规则：

直接推荐一名新会员：

- 、100嗨值奖励
- 、直推会员消费收益嗨值20%
- 、直推会员线下消费让利额5%等值嗨贝
- 、直推商家让利额5%等值嗨贝

4、服务收益

、初级合伙人：

升级条件：直推10人，团队人数不少于100人。

嗨值收益：获得团队会员消费收益嗨值10%。

会员消费嗨贝收益：获得团队消费让利额2%等值嗨贝。

商家让利嗨贝收益：获得团队商家让利额2%等值嗨贝。

5、合伙人登记

1) 中级合伙人：

升级条件：团队内不少于3个初级

嗨值收益：获得团队会员消费收益嗨值15%。

会员消费嗨贝收益：获得团队消费让利额3%等值嗨贝。

商家让利嗨贝收益：获得团队商家让利额3%等值嗨贝。

2) 合伙人：

升级条件：团队内不少于3个中级

嗨值收益：获得团队会员消费收益嗨值20%。

会员消费嗨贝收益：获得团队消费让利额4%等值嗨贝。

商家让利嗨贝收益：获得团队商家让利额4%等值嗨贝。

嗨购生活家权益权限

获取收益：

- 1、获赠等值嗨值；
- 2、区域内商家让利额的8%等值嗨贝收益；
- 3、有权推广子运营中心，并获得自运营中心区域内商家让利额的3%等值嗨贝收益。

阅读到这里，相信你已经对我们共享购有了一定的理解了，市场上的类似共享购模式很多，那么为什么选择我们微三云的搭建共享购呢，我们该模式又有哪些创新呢和特别之处？

第三部分 共享购嗨购模式的创新解读

一、对比云联惠等消费返利模式，共享购模式有以下创新优势：

- 1.消费返利只是赠送共享值和共享积分，不返现金，避免非法集资承诺保本保收益的返现金思路
- 2.因为返的不是现金，避免团队奖励模式设置，不涉及传销多级分销团队计酬，相对安全很多
- 3.平台不碰商家资金，只要平台会员不而已刷，单虚假交易，消费用户和商家、平台都是非常健康没有任何风险的
- 4.平台不返现金，没有提现功能，意味着不可能出现类似云联惠和销巴生活这种消费返利平台用户挤兑提现问题，平台可以无风险长久运营。

5.后期积分通过合规交易所交易，对接友盾通证交易所，上海碳排放交易所等，彻底避免积分交易变现的潜在法律风险。

二、对比其他模式的新零售模式

1.其他模式基本是基于产品利润或者资金盘现金流的方式来运营，利润分销模式已经不好推广，还无法完全杜绝传销风险，而资金盘模式，又无法完全杜绝非法集资风险，都是无法长期运营，打造出一个上市公司的。

2. 如今，已经过了融资烧钱快速做大的时代，像淘宝、美团、饿了么、拼多多这种烧钱模式已经无法复制，但共享购提供了另外一种可能性，就是以理性消费+通证积分+积分运营+多平台合作+会员运营广告变现+项目融资上市等多维度的生态运营平台，更容易被资本市场接受。

三、对比其他同行的类似模式系统优势

1) 功能扩展性：未来的优化和扩展计划：

增加云平台电商200多个应用功能模式与共享购模式的互通组合使用，比如参与平台拼购，短视频，直播，O2O，异业联盟，泰山众筹，抢单寄售，链动奖励，礼包分红，社区团购，云店模式，智慧新零售等，参与这些平台营销模块，也可以获得贡献值奖励或者积分奖励，且我们系统的所有应用功能的后续版本优化，每个月一次，客户都可以免费更新，相当于买的是一个永，久更新的，永远不会落伍的“活”的系统。

预告一下：区/块/链系统春节后将全面升级，增加N多新模式功能玩法，敬请期待。

2)生态化运营的扩展性：我们独立开发有超级云APP，区/块/链系统，元宇宙NFT系统，商学院知识付费系统，供应链系统，云平台电商系统等六大生态运营系统，未来共享购模式将

增加与供应链系统和商学院知识付费系统、元宇宙NFT数字藏品系统的打通融合

3) 强大的系统底层：累计投入过亿元自主研发的系统底层(全国有自己独立研发的强大底层系统的软件公司屈指可数)，支持千万级的用户并发，支持10万笔每秒的订单并发，独有防黑客攻击策略，云服务器性能自动监控，分布式微服务架构，齐全的开发API接口方便快速二次开发。

4) 同类系统zui全的支付和税收合规解决方案：支付方面，除了对接官方的微信，官方支付宝外，还对接了众多第三方支付，如汇聚支付，通联支付，易宝支付，杉德支付等等，为客户提供全方位的分账、收款、代付解决方案。

税收合规方面，已对接腾讯高灯科技和深圳粮饷社，为客户提供灵活用工、佣金发放代开，发票，税务免费咨询，股权免费咨询等全方位税务合规解决方案

5)强大的技术开发团队：10年老牌互联网模式开发公司，每年软件销售额营收1亿+，全职技术250+，可满足30多个项目同时并行开发，开发实力行业口碑一流，众多创新营销模式均领先同行研发上线，可充分满足客户做大后各种各样的开发迭代功能需求开发。

总结：

共享购生活模式完全符合当下趋势，利用绿色消费积分解决商家销售难、商家经营难、创业风险大、用户消费难复购等问题，是长久稳定的好模式。

对消费者：

改变传统的消费购物方式，让确认收货从原来的终点变成收益的起点，通过购物获取共享值，转化为共享积分获取价值，建立消费者与平台的粘性，让消费者成为消费商。

对经营者：

共享购平台为经营者锁定大量消费者粉丝，经营者通过产品让利，轻松获取流量用户，解决经营者销售难、推广难、复购难、经营难的痛点与现状，让商品不难卖，让生意不难做。

对创业者：

共享购平台搭建消费创业体系，解决传统创业者创业难的现状，轻资产投入，消费即创业，快速搭建稳定团队，助力创业者无忧起航。

扩展阅读：

微三云教你打造共享购平台？系统搭建+技术服务+商业模式，微三云麦超分析

微三云温馨提醒：因为市场模式是经常变化的，不可能一个模式长期不变地玩，比如 2021 年*新的思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、泰山众筹模式，太爱速 m 秒杀寄售模式，广告电商模式等，如果系统没有预留多种多样丰富的奖励模式，一旦满足不了市场需求要调整，那将是很大的一笔定制开发费用，甚至无法开发实现，因为很多细节需要底层支持，如果系统开发的时候没有提前预留，需要重构系统底层时，将是一笔非常大的费用。微三云云平台微服务分布式架构优势：传统的单体应用则只能通过两家软件服务商进行二次对接才能实现打通，无论哪一家的系统有修改迭代，都需要重新维护对接，时间和人力成本相对较高。微三云麦超认为，传统的数字化系统更像是以前大瓶装的眼药水，每次使用都是打开包装整瓶使用，同一时间只支持单人使用。如果瓶口有污染（有 BUG），整瓶眼药水都不能用。经过技术的发展，大瓶眼药水被分装到 15-30 个小包装里，可以独立使用(分布式)，避免了交叉影响，而且可以多人一起使用（多个业务应用并行使用），那么使用场景会更多。更多模式开发 <https://wsyguanyun.com> 或 <https://gy.32wsy.com> 或 <https://32wsy.co>

扩展阅读：微三云系统优势：底层支持多种分销模式 同时支持绩效管理、推广奖励、区域奖励、店铺级差等级奖励、**奖励，同时支持自选模式如分红榜模式、云店奖励、团队奖励，新微商模式、新零售代理模式、挂售公排、拼团公排、*新的思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等,招商奖励、感恩奖、消费奖励等多种分销、激励、返佣模式，可任意组合上千种常规的分销组合模式，能满足市场上所有商城模式组合的契合度达到 98%。微三云云平台的微服务分布式架构如何理解？举例，零售系统当中*常见的“商品中心”——如果是传统做法，那么企业通常会采购多套系统，每个系统里都有一个不同形式的“商品中心”，数据是断层的，在商品中心上传商品的工作也是重复的。如果采用云平台 OS 操作系统则不同，其底层就有一个成熟完善的“商品中心”，这个商品中心可以应用在云平台的 OMS 系统，也可以应用在微三云的 B2C 系统和 B2B 系统。供应链系统，区/块/链系统，知识付费系统，NFT 系统。无论是“商品中心”、“订单中心”、“权限中心”还是“库存中心”，作为独立的微服务模块可以为不同的业务应用进行调用。微服务架构下的中心化能力是可以单独使用，以及给多个不同业务应用所使用的。更多分销模式详细组合使用 <https://wsyguanyun.com> 或 <https://gy.32wsy.com> 或 <https://32wsy.co>