

# 大曲酒一物一码营销方案 开盖二维码领红包营销系统

产品名称	大曲酒一物一码营销方案 开盖二维码领红包营销系统
公司名称	弥特盈泰(广州)软件科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	优势:成熟案例，服务多家公司 特点:低成本高效提升销量 产地:全国各地有子公司
公司地址	广州市黄埔区西成中街10号B栋602房
联系电话	18122310427 18122310427

## 产品详情

，为后续营销方案提供基础。企业产品的复购率与扫码率，促进产品动销，同时丰富私域流量池

大曲酒企业在以往的营销过程中存在哪些痛点？对应的解决方案是什么？

痛点一：无法连接消费者，无法直接针对消费者做营销活动

解决方案：针对非现饮市场，利用“瓶盖内码”营销：

据其地理位置，大曲酒营销系统后台设置开盖二维码营销活动，消费者扫描瓶盖内的二维码时，根据系统规则，自动发放红包奖励。消费者扫描瓶盖内的二维码时，系统会自动识别并记录扫码信息，同时发放红包奖励。消费者扫描瓶盖内的二维码时，系统会自动识别并记录扫码信息，同时发放红包奖励。

痛点二：无法有效激励现饮渠道服务员，提升服务员对推销大曲酒的积极性

解决方案：通过瓶盖内码营销活动，服务员扫描瓶盖内的二维码时，系统会自动识别并记录扫码信息，同时发放红包奖励。服务员扫描瓶盖内的二维码时，系统会自动识别并记录扫码信息，同时发放红包奖励。

痛点三：大曲酒的营销费用无法直达终端，避免各级代理商费用截留

解决方案：通过瓶盖内码营销活动，消费者扫描瓶盖内的二维码时，系统会自动识别并记录扫码信息，同时发放红包奖励。消费者扫描瓶盖内的二维码时，系统会自动识别并记录扫码信息，同时发放红包奖励。

痛点四：深度分销的模式下，无法有效杜绝经销商的窜货问题

解决方案：通过瓶盖内码营销活动，消费者扫描瓶盖内的二维码时，系统会自动识别并记录扫码信息，同时发放红包奖励。消费者扫描瓶盖内的二维码时，系统会自动识别并记录扫码信息，同时发放红包奖励。

通过说服更多消费者技术的应用，企业可以更加有效地确保终端的积极性提升，同时借助终端的