

# 辽阳科士威店铺 辽阳维迈店长 辽阳科士威网上超市

产品名称	辽阳科士威店铺 辽阳维迈店长 辽阳科士威网上超市
公司名称	科士威（维迈）日用品有限公司
价格	8.00/个
规格参数	
公司地址	广州市白云区人和镇西成村工业区西成兴达路7号
联系电话	13342865930

## 产品详情

加QQ：1099588685了解更多，热线：13342865930

维迈恒信系统金牌讲师 创富导师 创铭老师QQ：1099588685  
每天16小时在线，全力以赴，一线做市场

一个项目值不值得我们来运作，我们首先必须要思量这个事业的价值与远景，看它的久远利益。

我们都知道一家公司要想成为市场的赢家，就要看他的运作模式。科士威公司在众多的市场竞争中异军突起，独领风骚，就是它的整合。科士威整合了现在二十一世纪最赚钱的商业模式：量贩式谋划（大型超市），连锁店，人际网络，电子商务，它集四大乐成商业运营模式于一身，通过网上商城和实体店肆，把来自30多个国家的品牌日用品分销到全球，通过白金信用卡和联惠商家打造消耗通路，让您省钱赚钱，同时实现生产商，公司，银行，商家，消耗者互惠互利，多方共赢，从而也有用的留住了95%以上的消耗者和谋划者。

那有人会问，成为科士威的会员我能获得什么？是的这是我们每个谋划者都体贴的问题，首先我们要明确科士威的焦点谋划理念，那就是自动的消耗创富，而不是销售治富。

1、消耗省钱赚钱：

对于每小我私人来说，我们首先是一名消耗者，我们天天都在举行消耗，作为消耗者我们有什么想法呢？那就是选购任何产物时，主要我们思量的是这个产物是我们需要的，再就是品质要好，价钱要低，购物要便利，售后服务也好，那科士威就是给我们提供一个购物场所，我们来到这里，可以去任何选择可以知足我们需要的产物，而且这些产物同时能知足你要求的品质好、价钱低，科士威购物网站购物要便利，售后服务也好，就可以花您原来就该花的钱，消耗更省钱，对于消耗者来讲省钱就是赚钱。

## 2、零售利润

那对于谋划者来讲关注更多的就是利润，对吗？

产物：科士威谋划的产物包罗水机、纤系统列、保健品、护肤系列、彩妆、家居系列、汽车用品、食物饮品、厨房系列九大系列，等等4000多款。科士威的产物利润在15%到50%左右。

小我私人零售：科士威购物网的产物有市场价和会员价，你在科士威购物网买用会员价，卖给客户是市场价，您卖产物赚取的利润在15%到50%之间。同时若是有限量抢购、促销运动的情形进货，利润差价会到达60%。

其它人在商城购物：科士威公司的会员，都有一个公司免费赠予的网店：就像淘宝网一样，主顾需要产物，在购物网下单，填写收货资料，银联卡支付，科士威公司发货，快递把产物送到主顾家里。这样不会你进货、压货，你就可以有利润了。

## 3、团队谋划多条理计酬

那么在传统生意中，一样平常就只有这个利润差价可以赚取，可是今天科士威的由于有着人际网络的谋划模式在

项十分有意思的事情。

零售时你会接触到形形色色的人，你的看法和产物会被越来越多的人接受，你会获得越来越多的人认可。天天都很有成就感，从中体会到无限的兴趣，徐徐地你会发现，你很会做生意，你会越来越喜欢、越来越热爱这件事情。

(2) 做零售要想到我们不是推销者，而是以产物使用者的身份去分享。

科士威的业主都是产物的使用者，我们的零售现实上是在分享，是向朋侪分享作为使用者对产物的体验和相识，推销产物，我们可能没有履历，但分享是一个很自然的历程，这方面的履历每小我私人都有过。

(3) 我们的零售产物不是求人，而是帮人、救人。

在做零售的同时一定要树立“帮人”的头脑。你向朋侪推荐产物，现实上就是在资助你的朋侪，帮他们找到一种他们很是需要、可以改善他们康健状态、提高他们生涯品质的产物。

(4) 你并不是在赚朋侪的钱，赚的是公司付给你的劳动酬金。

首先没须要否认，零售产物可以赚钱；这没什么欠好，也没什么差池，支付劳动获得酬金是天经地义的事情。你的朋侪向谁买都是一样的价钱，况且你向朋侪推荐的都是物超所值的产物，而且还要提供优质服务。

(5) 主顾真正买的是效果而不是价钱。

价钱与产物品质、作用及使用周期等是亲近相关，不行支解的。怕朋侪说价钱太高，多数是由于自己对产物还不够相识，自己用一下就会知道，若是拿一律品质的产物做对比，我们的价钱一定比市面上的自制！主顾说价钱高，是由于主顾对产物的相识还不够，没有相识到产物真正的品质！

(6) 纵然主顾暂时拒绝，你也没有任何损失。

业主的使命，就是从大量的拒绝中找出接受的人。接受的拒绝越多，你一定卖出的产物也越多。况且暂绝不即是永远拒绝，从拒绝中你可以相识对方更多的信息，你尚有时机再做造访。充实准备、斗胆行动。

### 3. 推荐 (第三个S)

当你熟悉到科士威产物的普遍市场，而且你又很有信心想把它做大时，若是你找更多的相助者一起来推广，是不是会把市场做的更大？科士威事颐魅真正的魅力是，你用复制的要领，让更多的人一起来做，从而发生倍增的效应。

#### (1) 列名单

把你所有熟悉的人的名字都列出来（包罗同砚、亲人、同事、朋侪.....）。列名单时，要列出他们的姓名/电话/身体状况/经济状态/嗜好/需求等。同时，不要给名单里的人“算命”，-----这小我私人会不会做？那小我私人会不会接受？！只要你能想到的人，先都把他列出来，至少列100人。

#### (2) 把所列的名单排顺序

列出了这么多名单后，要有先后顺序才有用率。排序的事情，最好请你的营业指导和你一起来做，他的履历会给

第三，那我们从事直销事业的最终目的是为了到达一个财政自由，不光是财政的自由，尚有时间上的自由！那ecosway事业很是的优异，只要您专心来谋划，就可以获得您想要的一个生长，那记得我们团队的一位很是优异的业主曾经说，在ecosway一年的时间是可以到达某直销公司钻石的级别，可能您现在还会有疑问，那你们ecosway那么好，为什么尚有那么多人还没有到达财政自由呢？在这我要提醒您，ecosway进入中国大陆生长也只有半年多点的时间，ecosway已经让许多人已经获得了很迅速的生长，试看半年或者一年后，信托许多人已经实现了他们之前的一个梦想。

那一个事业时机就算再优异，也要获得您的认可，才气成为您的事业！

接待您考察ecosway，有什么问题我们可以配合讨论

加QQ：1099588685了解更多，热线：13342865930

维迈恒信系统金牌讲师 创富导师 创铭老师QQ：1099588685

每天16小时在线，全力以赴，一线做市场

## 科士威整体

科士威(Cosway)公司的注册资金是9.06万万美元，总资产是4.68亿美元 2003年度销售额是3.78亿美元

科士威 (Cosway) 公司集互联网、超市、连锁店、人际网络于一身的商业模式，是天网、地网、人际网络的全面结合。

eCosway被列入直销趋势与特训丛书《海外十大经典直销名企》之一。

科士威 (Cosway) 公司的注册资金是9.06千万美元，总资产是4.68亿美元。2010年销售额是42.79亿美元。

科士威公司(Cosway) 吉隆坡证券生意营业所股票上市公司代码4812) 建设于1979年12月，隶属于乐成整体辖下的科士威整体。科士威的总部位于马来西亚，在菲律宾、泰国、新加坡及墨西哥、文莱、印尼、菲律宾、台湾、香港、澳门等市场。设有分公司。

科士威一直以“提供消耗者价钱自制的优良商品”为谋划理念，自建设以来，通过邮购及折扣市肆的方式，提供应消耗者种类众多且价钱确实自制的优良商品，在日用品的市场中以互惠营销的看法，将消耗者及谋划者串联起来，乐成地落实了“消耗致富”的理念。

当前已扩展成为马来西亚市场占有率最大的直销公司。由于科士威物美价廉的政策，真正地留住消耗者，也因此科士威的营业额逐年增添，险些不受景气影响(2003年总营业额约4亿美元)。

科士威【科士威购物网站】在1993年并入成功集团后，团结其重大资源，生长更为迅速稳固。

(注1：科士威整体-COSWAYCORPORATION BERHAD，是成功集团辖下子整体之一，2003年整体资产达4亿6万万美元) COSWAY建设于1979年，迄今已经有33个年头。公司从一最先就以“价钱自制的优良产物”的战略，来吸引住忠诚地消耗主顾。而且团结店面(在大马有1000家)、邮购(两个月寄一本产物最新目录)、直销(采推荐入会)。从来没有举行大型OPP、NDO、表彰大会、出国奖励，业绩却依然生长、未曾下滑。在1993年，并入马来西亚上市公司十大之一的乐成整体后，生长更为迅速。

2005年2月台湾正式在成立分公司，台湾设为大中华市场的第一站。开始在台湾积极设立门市，目前全台已成立300多间直营门市。预计几年内要拓展到一千个通路点。公司为了拓展中国市场9月份同时成立香港分公司，地面实体店和购物网站。公司已经于2010年03月02号在鞍山正式注册成立了，大陆市场全

面爆发展开。2011年12月31号第一家免费店铺开业；市场飞速爆发；

加QQ：1099588685了解更多，热线：13342865930

维迈恒信系统金牌讲师 创富导师 创铭老师QQ：1099588685  
每天16小时在线，全力以赴，一线做市场