

# 杜康酒一物一码营销方案 扫二维码红包营销数字化系统

产品名称	杜康酒一物一码营销方案 扫二维码红包营销数字化系统
公司名称	弥特盈泰(广州)软件科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	优势:成熟案例，服务多家公司 特点:低成本高效提升销量 产地:全国各地有子公司
公司地址	广州市黄埔区西成中街10号B栋602房
联系电话	18122310427 18122310427

## 产品详情

产品二维码营销方案就是在每个产品上安置一个专属二维码,通过二维码的追踪,获得每个产品数字

杜康酒公司在以往的营销过程中存在哪些痛点?对应的解决方案是什么?

痛点一:无法连接消费者,无法直接针对消费者做营销活动

解决方案:针对非现饮市场,利用“瓶盖内码”营销:

据其品牌定位,在瓶盖内安置二维码,消费者扫码即可参与活动,消费者扫码后可获得红包,红包金额根据

扫码次数而定,瓶盖内码的推广,能有效提升销量,同时还能收集消费者数据,为后续营销活动提供依据。

痛点二:无法有效激励现饮渠道服务员,提升服务员对推销杜康酒的积极性

解决方案:通过二维码营销,服务员扫码即可获得红包,红包金额根据扫码次数而定,能有效激励服务员

痛点三:杜康酒的营销费用无法直达终端,避免各级代理商费用截留

解决方案:通过二维码营销,营销费用可直接打入消费者或服务员的账户,避免各级代理商费用截留。

痛点四:深度分销的模式下,无法有效杜绝经销商的窜货问题

解决方案:通过二维码营销,可对每个产品的流向进行追踪,有效杜绝经销商的窜货问题。

在二维码营销方案的特征下,可满足品牌商成本可控性。如奖项、地区范围、金额等可随时调整或终止。